

# Nicolás Correa, S.A. y Sociedades Dependientes

**Cuentas Anuales Consolidadas**  
31 de diciembre de 2021

**Informe de gestión consolidado**  
Ejercicio 2021

(Junto con el Informe de Auditoría Independiente)

Preparadas de conformidad con las Normas Internacionales de  
Información Financiera adoptadas por la Unión Europea

Informe de Auditoría de Cuentas Anuales Consolidadas  
emitido por un Auditor Independiente

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES  
Cuentas Anuales Consolidadas e Informe de Gestión Consolidado  
correspondientes al ejercicio anual terminado  
el 31 de diciembre de 2021





Ernst & Young, S.L.  
Torre Iberdrola  
Plaza de Euskadi, 5  
48009 Bilbao  
España

Tel: 944 243 777  
Fax: 944 242 745  
ey.com

## INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los accionistas de Nicolás Correa, S.A.:

### Informe sobre las cuentas anuales consolidadas

#### Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de Nicolás Correa, S.A. (la Sociedad dominante) y sus sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el balance a 31 de diciembre de 2021, la cuenta de resultados, el estado del resultado global, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo a 31 de diciembre de 2021, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España.

#### Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

#### Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.

#### *Reconocimiento de ingresos ordinarios*

---

**Descripción** El Grupo tiene registrados a 31 de diciembre de 2021 en el epígrafe “Ingresos ordinarios” de la cuenta de resultados consolidada ingresos por venta de bienes y prestaciones de servicios por importe de 76.546 miles de euros.

Hemos considerado esta área como una cuestión clave de nuestra auditoría debido a que el reconocimiento de ingresos requiere la aplicación de juicios para, entre otros aspectos, evaluar cuándo se transfiere al cliente el control sobre los bienes o servicios comprometidos, así como a la relevancia de los importes involucrados.

La información relativa a las normas de valoración aplicables y los desgloses correspondientes a los ingresos mencionados se encuentra recogida en las notas 4.13 y 22 de la memoria consolidada adjunta.

#### **Nuestra Respuesta**

En relación con esta área, nuestros procedimientos de auditoría han incluido, entre otros, los siguientes:

- ▶ Entendimiento del proceso establecido por la Dirección del Grupo para el reconocimiento de ingresos ordinarios y evaluación del diseño e implementación de los controles relevantes establecidos en el mencionado proceso.
- ▶ Análisis, mediante el uso de técnicas de tratamiento masivo de datos, de la correlación de los ingresos ordinarios con las cuentas a cobrar y la tesorería.
- ▶ Realización de procedimientos analíticos sobre ingresos y márgenes por productos y servicios.
- ▶ Verificación con documentación soporte del adecuado registro contable de una muestra de transacciones registradas en el ejercicio.
- ▶ Realización de procedimientos de corte de operaciones para una muestra de transacciones de ingresos ocurridas en fechas cercanas al cierre del ejercicio para verificar su adecuado registro contable.
- ▶ Revisión de los desgloses incluidos en la memoria consolidada de conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable.

#### *Recuperabilidad de los activos por impuesto diferido*

---

**Descripción** Tal y como se indica en la nota 14 de la memoria consolidada adjunta, a 31 de diciembre de 2021 el Grupo tiene registrados activos por impuesto diferido por importe de 10.806 miles de euros correspondientes, principalmente, a créditos fiscales por bases imponibles negativas pendientes de compensar y deducciones y bonificaciones pendientes de aplicar.

De acuerdo con la política contable del Grupo que se detalla en la Nota 4.14 de la memoria consolidada adjunta, los activos por impuesto diferido se registran en el caso de que se considere probable la obtención de ganancias fiscales futuras que permitan la aplicación de estos activos.

La evaluación realizada por la Dirección del Grupo para determinar el valor recuperable de estos activos conlleva la aplicación de juicios complejos en relación con las estimaciones de ganancias fiscales futuras realizadas sobre la base de proyecciones financieras y los planes de negocio del Grupo fiscal, considerando la normativa fiscal y contable aplicable.

Hemos considerado esta área como una cuestión clave de nuestra auditoría debido a la complejidad de los juicios inherentes a la proyección de la evolución del negocio realizados por la Dirección para la estimación de las ganancias fiscales futuras de las sociedades que componen el Grupo fiscal, así como a la significatividad del importe involucrado.

**Nuestra  
Respuesta**

En relación con esta área, nuestros procedimientos de auditoría han incluido, entre otros, los siguientes:

- ▶ Entendimiento del proceso establecido por la Dirección del Grupo para el análisis de la recuperabilidad de los activos por impuesto diferido y evaluación del diseño e implementación de los controles relevantes establecidos en el mencionado proceso.
- ▶ Evaluación de la razonabilidad de las asunciones clave consideradas por la Dirección del Grupo para la estimación del plazo de recuperación de los activos por impuesto diferido, centrandó dicha evaluación en las hipótesis económicas, financieras y fiscales utilizadas para estimar las ganancias fiscales futuras del Grupo fiscal en base a presupuestos, evolución del negocio y experiencia histórica.
- ▶ Evaluación, en colaboración con nuestros especialistas fiscales, de las principales hipótesis relacionadas con la normativa fiscal aplicable realizadas por la Dirección del Grupo.
- ▶ Revisión de los desgloses incluidos en la memoria consolidada de conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable.

**Otras cuestiones**

Con fecha 26 de febrero de 2021 otros auditores emitieron su informe de auditoría acerca de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2020 en el que expresaron una opinión favorable.

**Otra información: informe de gestión consolidado**

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2021 cuya formulación es responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante, y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión consolidado, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

- a) Comprobar únicamente que el estado de información no financiera consolidado, determinada información incluida en el Informe Anual de Gobierno Corporativo y el Informe Anual de Remuneraciones de los Consejeros, a los que se refiere la Ley de Auditoría de Cuentas, se ha facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y, en caso contrario, informar sobre ello.
- b) Evaluar e informar sobre la concordancia del resto de la información incluida en el informe de gestión consolidado con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento del Grupo obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas, así como evaluar e informar de si el contenido y presentación de esta parte del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2021 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

---

#### **Responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante y de la comisión de auditoría en relación con las cuentas anuales consolidadas**

Los administradores de la Sociedad dominante son responsables de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con las NIIF-UE y demás disposiciones del marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, los administradores de la Sociedad dominante son responsables de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con la empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los administradores tienen intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

La comisión de auditoría de la Sociedad dominante es responsable de la supervisión del proceso de elaboración y presentación de las cuentas anuales consolidadas.

---

#### **Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas**

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- ▶ Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.
- ▶ Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- ▶ Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los administradores de la Sociedad dominante.
- ▶ Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los administradores de la Sociedad dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.
- ▶ Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.
- ▶ Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con la comisión de auditoría de la Sociedad dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos a la comisión de auditoría de la Sociedad dominante una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables, incluidos los de independencia, y nos hemos comunicado con la misma para informar de aquellas cuestiones que razonablemente puedan suponer una amenaza para nuestra independencia y, en su caso, de las correspondientes salvaguardas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación a la comisión de auditoría de la Sociedad dominante, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría.

Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

### Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

#### Formato electrónico único europeo

Hemos examinado los archivos digitales del formato electrónico único europeo (FEUE) de Nicolás Correa, S.A. y sociedades dependientes del ejercicio 2021 que comprenden el archivo XHTML en el que se incluyen las cuentas anuales consolidadas del ejercicio y los ficheros XBRL con el etiquetado realizado por la entidad, que formarán parte del informe financiero anual.

Los administradores de Nicolás Correa, S.A. son responsables de presentar el informe financiero anual del ejercicio 2021 de conformidad con los requerimientos de formato y marcado establecidos en el Reglamento Delegado UE 2019/815, de 17 de diciembre de 2018, de la Comisión Europea (en adelante Reglamento FEUE).

Nuestra responsabilidad consiste en examinar los archivos digitales preparados por los administradores de la sociedad dominante, de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas en vigor en España. Dicha normativa exige que planifiquemos y ejecutemos nuestros procedimientos de auditoría con el fin de comprobar si el contenido de las cuentas anuales consolidadas incluidas en los citados archivos digitales se corresponde íntegramente con el de las cuentas anuales consolidadas que hemos auditado, y si el formato y marcado de las mismas y de los archivos antes referidos se ha realizado en todos los aspectos significativos, de conformidad con los requerimientos establecidos en el Reglamento FEUE.

En nuestra opinión, los archivos digitales examinados se corresponden íntegramente con las cuentas anuales consolidadas auditadas, y éstas se presentan y han sido marcadas, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con los requerimientos establecidos en el Reglamento FEUE.

#### Informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad dominante

La opinión expresada en este informe es coherente con lo manifestado en nuestro informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad dominante de fecha 25 de febrero de 2022.

#### Período de contratación

La Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 29 de abril de 2021 nos nombró como auditores del Grupo por un período de 3 años, contados a partir del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.

**AUDITORES**  
INSTITUTO DE CENSORES JURADOS  
DE CUENTAS DE ESPAÑA

ERNST & YOUNG, S.L.

2022 Núm. 03/22/00018  
SELLO CORPORATIVO: 96,00 EUR  
Informe de auditoría de cuentas sujeto  
a la normativa de auditoría de cuentas  
española o internacional

28 de febrero de 2022

ERNST & YOUNG, S.L.  
(Inscrita en el Registro Oficial de Auditores  
de Cuentas con el N° S0530)



Miguel Mijangos Oleaga  
(Inscrito en el Registro Oficial de Auditores  
de Cuentas con el N° 22691)

## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Balances Consolidados

31 de diciembre de 2021 y 2020

(Expresados en miles de euros)

<u>Activo</u>	<u>Nota</u>	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Inmovilizado material	5	15.290	14.791
Derechos de uso	6	711	768
Fondo de Comercio	7	9.523	9.523
Otros activos Intangibles	7	424	254
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	8	2.487	2.108
Activos financieros no corrientes	9	205	212
Activos por impuestos diferidos	14	10.806	11.383
Total activos no corrientes		<u>39.446</u>	<u>39.039</u>
Existencias	11	24.543	19.601
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	12	25.344	19.751
Activos por impuestos sobre las ganancias corrientes		320	951
Activos financieros corrientes	9	53	118
Activos financieros derivados corrientes	10	—	106
Otros activos corrientes		889	211
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	13	24.498	17.359
Total activos corrientes		<u>75.647</u>	<u>58.097</u>
Total activo		<u><b>115.093</b></u>	<u><b>97.136</b></u>

## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Balances Consolidados

31 de diciembre de 2021 y 2020

(Expresados en miles de euros)

<u>Patrimonio Neto</u>	Nota	2021	2020
Capital social	15.1	9.853	9.853
Prima de emisión	15.2	9.065	9.065
Otras reservas	15.3	31.550	26.161
Ganancias acumuladas		10.021	12.105
Acciones propias	15.4	(972)	(869)
Diferencias de conversión		34	(11)
Patrimonio atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante		59.551	56.304
Participaciones no dominantes		431	733
Total patrimonio neto		<u>59.982</u>	<u>57.037</u>
<u>Pasivo</u>			
Pasivos financieros con entidades de crédito	18	5.267	8.457
Otros pasivos financieros	17	2.015	2.418
Pasivos por arrendamientos	6	596	657
Prestaciones a los empleados	17	265	262
Provisiones	19	386	415
Pasivos por impuestos diferidos	14	1.031	1.097
Otros pasivos no corrientes	20	819	816
Total pasivos no corrientes		<u>10.379</u>	<u>14.122</u>
Pasivos financieros con entidades de crédito	18	3.038	3.016
Otros pasivos financieros	17	1.147	1.752
Pasivos por arrendamientos	17	157	143
Instrumentos financieros derivados	10	84	—
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	20	39.180	20.134
Provisiones	19	1.126	932
Total pasivos corrientes		<u>44.732</u>	<u>25.977</u>
Total pasivo		<u>55.111</u>	<u>40.099</u>
Total patrimonio neto y pasivo		<u><b>115.093</b></u>	<u><b>97.136</b></u>

## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas de Resultados Consolidadas  
correspondientes a los ejercicios anuales terminados en  
31 de diciembre de 2021 y 2020

(Expresadas en miles de euros)

	Nota	2021	2020
Ingresos ordinarios	22	76.546	66.523
Otros Ingresos	23	1.645	986
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación		1.175	1.901
Consumos de materias primas y consumibles		(35.358)	(31.116)
Gastos por retribuciones a los empleados	24	(18.843)	(17.821)
Gastos por amortización	5,6 y 7	(1.772)	(1.631)
Corrección valorativa de deudores comerciales y activos de contrato	12	(116)	—
Otros gastos	25	(16.002)	(12.346)
<b>Beneficio / (Pérdidas) de explotación</b>		<b>7.275</b>	<b>6.496</b>
Ingresos financieros	26	1	167
Gastos financieros	26	(551)	(319)
Diferencias de tipo de cambio		(62)	59
Participación en resultados del ejercicio de las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	8	379	65
<b>Beneficio / (Pérdidas) antes de impuestos</b>		<b>7.042</b>	<b>6.468</b>
(Gasto) / Ingreso por impuesto sobre las ganancias	27	(1.363)	(585)
<b>Beneficio / (Pérdida) del ejercicio</b>		<b>5.679</b>	<b>5.883</b>
Atribuible a:			
A la Sociedad dominante		5.573	5.763
Participaciones no dominantes		106	120
		<b>5.679</b>	<b>5.883</b>
Beneficio/(Pérdida) por acción (expresado en euros)			
Básicas	16	0,461	0,474
Diluidas	16	0,461	0,474

## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estados del Resultado Global Consolidado  
correspondientes a los ejercicios anuales terminados en

31 de diciembre de 2021 y 2020

(Expresados en miles de euros)

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
<b>BENEFICIO DEL EJERCICIO</b>	5.679	5.883
Otro Resultado Global:		
Partidas que van a ser reclasificadas a resultados		
Diferencias de conversión de estados financieros de negocios en el extranjero	<u>46</u>	<u>(9)</u>
<b>OTRO RESULTADO GLOBAL DEL EJERCICIO, NETO DE IMPUESTO</b>	<u>46</u>	<u>(9)</u>
<b>RESULTADO GLOBAL TOTAL DEL EJERCICIO</b>	<u>5.725</u>	<u>5.874</u>
<b>RESULTADO GLOBAL TOTAL ATRIBUIBLE A:</b>		
Sociedad dominante	5.618	5.754
Participaciones no dominantes	107	120

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estados de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidados  
para los ejercicios anuales terminados el  
31 de diciembre de 2021 y 2020

(Expresados en miles de euros)

	Patrimonio atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante						Total patrimonio neto
	Capital	Prima de emisión	Acciones propias	Otras reservas	Otro resultado global	Ganancias acumuladas	
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2019</b>	9.853	9.065	(487)	20.241	(2)	14.315	52.985
<b>Saldo al 1 de enero de 2020</b>	9.853	9.065	(487)	20.241	(2)	14.315	52.985
Resultado del ejercicio	—	—	—	—	—	5.763	120
Otro resultado global del ejercicio	—	—	—	—	(9)	—	(9)
Resultado global total del ejercicio	—	—	—	—	(9)	5.763	120
Distribución de ganancias acumuladas	—	—	—	—	—	—	—
A reservas	—	—	—	5.904	—	(5.904)	—
Dividendos	—	—	—	—	—	(2.069)	(163)
Emisión de pagos basados en acciones	—	—	—	39	—	—	39
Operaciones con Acciones o propias	—	—	(382)	(23)	—	—	(405)
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2020</b>	9.853	9.065	(869)	26.161	(11)	12.105	56.304
<b>Saldo al 1 de enero de 2021</b>	9.853	9.065	(869)	26.161	(11)	12.105	56.304
Resultado del ejercicio	—	—	—	—	—	5.573	106
Otro resultado global del ejercicio	—	—	—	—	45	—	45
Resultado global total del ejercicio	—	—	—	—	45	5.573	107
Distribución de ganancias acumuladas	—	—	—	—	—	—	—
A reservas	—	—	—	5.576	—	(5.575)	1
Dividendos	—	—	—	—	—	(2.058)	(77)
Emisión de pagos basados en acciones (Nota 15.5)	—	—	—	186	—	—	186
Operaciones con Acciones o propias (Nota 15.4)	—	—	(103)	—	—	—	(103)
Otras operaciones con socios o propietarios	—	—	—	(373)	—	(24)	(331)
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2021</b>	9.853	9.065	(972)	31.550	34	10.021	59.551
							431
							59.982

La memoria consolidada adjunta forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas de 2021.

## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estados de Flujos de Efectivo Consolidados  
(Método indirecto)  
correspondientes a los ejercicios anuales terminados el  
31 de diciembre de 2021 y 2020  
(Expresados en miles de euros)

	Nota	2021	2020
<b>Flujos de efectivo de actividades de explotación</b>			
Beneficios del ejercicio antes de impuestos		7.042	6.468
<i>Ajustes por:</i>			
Amortizaciones	5, 6 y 7	1.772	1.631
Correcciones valorativas por deterioro	12	116	—
Variación de provisiones y prestaciones a empleados (Ingresos)/gastos por diferencias de cambio	19	168	(127)
Ingresos financieros		(1)	(61)
Gastos financieros		361	319
Participaciones en los resultados de las inversiones contabilizadas por el método de la participación	8	(379)	(65)
Imputación de subvenciones oficiales a resultados	23	(679)	(463)
Variación de valor razonable en instrumentos financieros (+/-)		190	(106)
Otros ingresos y gastos		178	(38)
		<b>8.830</b>	<b>7.499</b>
<b>Cambios en el capital circulante</b>			
(Aumento) /Disminución en deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		(6.023)	(887)
(Aumento)/Disminución en existencias		(4.942)	(1.420)
(Aumento)/Disminución en otros activos corrientes		(649)	(93)
Aumento/(Disminución) en acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		19.293	(2.261)
Otros pasivos corrientes		(236)	539
Otros pasivos no corrientes		3	33
<b>Efectivo neto generado por / (utilizado) en las operaciones</b>		<b>16.276</b>	<b>3.410</b>
Intereses pagados		(273)	(221)
Intereses cobrados		1	61
Impuesto sobre las ganancias cobrado / (pagado)		(241)	(725)
Otros pagos (cobros)			(12)
<b>Efectivo neto generado por / (utilizado) en las actividades de explotación</b>		<b>15.763</b>	<b>2.513</b>
<b>Flujo de efectivo de actividades de inversión</b>			
Cobros procedentes de la venta de inmovilizado material		7	—
Cobros procedentes de la venta de activos financieros		64	118
Pagos por la adquisición de inmovilizado material		(2.126)	(2.733)
Pagos por la adquisición de activos intangibles		(267)	(134)
Pagos por la adquisición de activos financieros		(16)	(41)
<b>Efectivo neto utilizado en las actividades de inversión</b>		<b>(2.338)</b>	<b>(2.790)</b>
<b>Flujo de efectivo de actividades financieras</b>			
Dividendos pagados		(2.135)	(2.232)
Adquisición acciones propias y otras operaciones con socios minoritarios		(831)	(405)
Cobros procedentes de subvenciones, donaciones y legados recibidos		290	254
Cobros procedentes de otros pasivos financieros		460	507
Cobros procedentes de préstamos y otros pasivos remunerados		2	9.908
Devolución y amortización de otros pasivos financieros		(916)	(857)
Devolución y amortización de préstamos y otros pasivos remunerados		(3.183)	(2.271)
<b>Efectivo neto generado por las actividades financieras</b>		<b>(6.313)</b>	<b>4.904</b>
<b>Efectivo neto de las variaciones de los tipos de cambio</b>		<b>27</b>	<b>(12)</b>
Aumento neto de efectivo y otros medios líquidos equivalentes		7.139	4.615
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes al efectivo a 1 de enero inicial		17.359	12.744
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes a 31 de diciembre		<b>24.498</b>	<b>17.359</b>

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas Anuales Consolidadas

31 de diciembre de 2021

**1. Naturaleza, Actividades y Composición del Grupo**

Nicolás Correa, S.A. (en adelante la Sociedad o Sociedad Dominante) con domicilio en Burgos, España, tiene por objeto social la fabricación de maquinaria, herramienta, industria metalúrgica en general y demás actividades directamente relacionadas.

La Sociedad se constituyó en España, como sociedad regular colectiva mediante escritura pública otorgada el 7 de febrero de 1948 en España, transformándose en sociedad anónima por un período de tiempo ilimitado el 9 de diciembre de 1957. Tiene su domicilio social en la Calle Alcalde Martín Cobos, 16, A, 09007 Burgos.

Nicolás Correa, S.A. es la sociedad dominante de un Grupo formado por las sociedades dependientes que se relacionan en el Anexo I adjunto (en adelante el Grupo) el cual forma parte integrante de esta nota. Asimismo, el Grupo tiene inversiones en entidades asociadas, también detalladas en el Anexo I. Ninguna de las sociedades participadas de la Sociedad Dominante cotiza en Bolsa.

La sociedad no ha tenido cambio de denominación durante el ejercicio.

La actividad principal de la sociedad dominante es la fabricación de máquinas fresadoras y centros de mecanizado, llevándose a cabo en sus instalaciones industriales de Burgos.

Nicolás Correa S.A. tiene sus acciones admitidas a cotización en las Bolsas de Bilbao y Madrid.

**2. Bases de Presentación**

Las cuentas anuales consolidadas se han formulado a partir de los registros contables de Nicolás Correa, S.A. y de las entidades consolidadas. Las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2021 se han preparado de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE) y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación, con el objeto de mostrar la imagen fiel del patrimonio consolidado y de la situación financiera consolidada de Nicolás Correa, S.A. y sociedades dependientes al 31 de diciembre de 2021 y del rendimiento financiero consolidado, de sus flujos de efectivo consolidados y de los cambios en el patrimonio neto consolidado correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha.

El Grupo adoptó las NIIF-UE al 1 de enero de 2004 y aplicó en dicha fecha la NIIF 1 "Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera".

Los Administradores de la Sociedad Dominante estiman que las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2021, que han sido formuladas el 25 de febrero de 2022, serán aprobadas por la Junta General de Accionistas sin modificación alguna.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**2.1 Bases de elaboración de las cuentas anuales consolidadas**

Estas cuentas anuales consolidadas se han preparado bajo el principio de coste histórico con la excepción de los instrumentos financieros derivados que se han registrado a valor razonable.

Las políticas contables utilizadas en la preparación de estas Cuentas anuales consolidadas coinciden con las utilizadas en el ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2020.

Las políticas contables utilizadas en la preparación de estas cuentas anuales consolidadas son las mismas que las aplicadas en las cuentas anuales consolidadas del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2020, ya que ninguna de las normas, interpretaciones o modificaciones que son aplicables por primera vez en este ejercicio han tenido impacto en las políticas contables del Grupo.

El Grupo tiene la intención de adoptar las normas, interpretaciones y modificaciones a las normas emitidas por el IASB, que no son de aplicación obligatoria en la Unión Europea, cuando entren en vigor, si le son aplicables. Aunque el Grupo está actualmente analizando su impacto, en función de los análisis realizados hasta la fecha, el Grupo estima que su aplicación inicial no tendrá un impacto significativo sobre sus cuentas anuales consolidadas.

**2.2 Comparación de la información**

Las cuentas anuales consolidadas presentan a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance consolidado, de la cuenta de resultados consolidada, del estado de resultados global, del estado de cambios en el patrimonio neto consolidado, del estado de flujos de efectivo consolidado y de la memoria consolidada, además de las cifras del ejercicio 2021, las correspondientes al ejercicio anterior, que formaban parte de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2020 aprobadas por la Junta General de Accionistas de fecha 29 de abril de 2021.

**2.3 Estimaciones contables relevantes e hipótesis y juicios relevantes en la aplicación de las políticas contables**

La preparación de las cuentas anuales consolidadas de conformidad con NIIF-UE requiere la aplicación de estimaciones contables relevantes y la realización de juicios, estimaciones e hipótesis en el proceso de aplicación de las políticas contables del Grupo. En este sentido, a continuación, se detallan los aspectos que han implicado un mayor grado de juicio,

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

complejidad o en los que las hipótesis y estimaciones son significativas para la preparación de las cuentas anuales consolidadas.

### 2.3.1 Estimaciones contables relevantes e hipótesis

- Deterioro de activos no corrientes (véase nota 7)
- Recuperabilidad de créditos fiscales (véase nota 14)
- Provisiones de garantía (véase nota 19 y 4.12)

### 2.3.2 Cambios de estimación

A pesar de que las estimaciones realizadas por los Administradores de la Sociedad se han calculado en función de la mejor información disponible a la fecha de formulación de estas cuentas anuales, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a su modificación en los próximos ejercicios. El efecto en las cuentas anuales consolidadas de las modificaciones que, en su caso, se derivasen de los ajustes a efectuar durante los próximos ejercicios se registraría de forma prospectiva.

Durante el ejercicio 2021 no se han producido cambios significativos en los juicios y estimaciones contables utilizados por la Sociedad en ejercicios anteriores.

### 2.3.3 Efecto COVID-19

Las cuentas anuales consolidadas a 31 de diciembre de 2021 se han visto afectadas por las estrictas medidas adoptadas por varios países en los que el Grupo desarrolla su actividad para frenar la propagación del virus COVID-19 que han impactado fuertemente en sus economías.

#### a) Uso de estimaciones contables

A pesar de que no es posible conocer de forma precisa el impacto del COVID-19, a continuación se presentan las estimaciones realizadas por el Grupo en función de la mejor información disponible.

#### Deterioro de activos no financieros

A la fecha de emisión de estas Cuentas anuales consolidadas, no hay indicios de que la pandemia de COVID-19 haya afectado al desempeño a largo plazo de los negocios de tal manera que la valoración de los activos no financieros de la compañía se haya visto significativamente afectada (Nota 7).

#### Deterioro de activos financieros

La situación de crisis sanitaria no ha afectado a los saldos pendientes de cobro por deudores comerciales dada la solvencia de

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

los mismos. A 31 de diciembre de 2021 no hay saldos devengados con antigüedad superior a 6 meses de los que se haya devengado el aun el hito de pago (Nota 12).

## b) Impacto en la Cuenta de resultados consolidada del ejercicio 2021

Adicionalmente a lo descrito en el apartado anterior, los impactos que la crisis del COVID han tenido en los estados financieros del Ejercicio 2021 han sido moderados.

Para un mayor desglose de los efectos anteriores véase el Informe de gestión consolidado.

**3. Distribución de Resultados**

La propuesta de distribución del beneficio de la Sociedad dominante del Grupo del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021, formulada por los Administradores y pendiente de aprobación por la Junta General de Accionistas es como sigue:

	<u>Euros</u>
<u>Base de reparto</u>	
Beneficio del ejercicio	<u><u>5.552.578,87</u></u>
<u>Distribución</u>	
Reservas voluntarias	2.953.729,51
Reserva de capitalización	177.244,56
Dividendo	2.421.604,80
	<u><u>5.552.578,87</u></u>

La distribución del beneficio de la Sociedad del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2020, formulada por los Administradores y aprobada por la Junta General de Accionistas el 28 de abril de 2021 es como sigue:

	<u>Euros</u>
<u>Base de reparto</u>	
Beneficio del ejercicio	<u><u>6.316.721,76</u></u>
<u>Distribución</u>	
Reservas voluntarias	3.860.795,37
Reserva de capitalización	397.562,31
Dividendo	2.058.364,08
	<u><u>6.316.721,76</u></u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**4. Principios Contables**

Para la elaboración de las cuentas anuales consolidadas se han seguido los principios contables y normas de valoración contenidos en las Normas de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE).

Un resumen de los más significativos se presenta a continuación:

**4.1 Entidades dependientes**

Se consideran entidades dependientes aquellas sobre las que la Sociedad, directa o indirectamente a través de dependientes ejerce control. La Sociedad controla a una entidad dependiente cuando por su implicación en ella está expuesta, o tiene derecho, a unos rendimientos variables y tiene la capacidad de influir en dichos rendimientos a través del poder que ejerce sobre la misma. La Sociedad tiene el poder cuando posee derechos sustantivos en vigor que le proporcionan la capacidad de dirigir las actividades relevantes. La Sociedad está expuesta, o tiene derecho, a unos rendimientos variables por su implicación en la entidad dependiente cuando los rendimientos que obtiene por dicha implicación pueden variar en función de la evolución económica de la entidad.

En el Anexo I se incluye la información sobre las entidades dependientes incluidas en la consolidación del Grupo.

Los ingresos, gastos y flujos de efectivo de las entidades dependientes se incluyen en las cuentas anuales consolidadas desde la fecha de adquisición, que es aquella, en la que el Grupo obtiene efectivamente el control de las mismas. Las entidades dependientes se excluyen de la consolidación desde la fecha en la que se ha perdido control.

Las transacciones y saldos mantenidos con empresas del Grupo y los beneficios o pérdidas no realizados han sido eliminados en el proceso de consolidación.

Las políticas contables de las entidades dependientes se han adaptado a las políticas contables del Grupo, para transacciones y otros eventos que, siendo similares, se hayan producido en circunstancias parecidas. Las cuentas anuales o estados financieros de las entidades dependientes utilizados en el proceso de consolidación están referidos a la misma fecha de presentación y mismo periodo que los de la Sociedad Dominante.

**4.2 Entidades asociadas**

Se consideran entidades asociadas, aquellas sobre las que la Sociedad, directa o indirectamente a través de dependientes, ejerce influencia significativa. La influencia significativa es el poder de intervenir en las decisiones de política financiera y de explotación de una entidad, sin que suponga la existencia de control o de control conjunto sobre la misma. En la evaluación de la existencia de influencia significativa, se consideran los derechos de voto potenciales ejercitables o convertibles en la fecha de cierre

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

de cada ejercicio, considerando, igualmente, los derechos de voto potenciales poseídos por el Grupo o por otra entidad.

Las inversiones en entidades asociadas se registran por el método de la participación desde la fecha en la que se ejerce influencia significativa hasta la fecha en la que la Sociedad no puede seguir justificando la existencia de la misma.

Si la inversión resulta de la pérdida de control de una sociedad dependiente, ésta se valora por el valor razonable, registrando en la cuenta de resultados la diferencia entre dicho valor y el valor consolidado de dicha participación. Por otro lado, se registrará en resultados la diferencia entre el valor razonable de la contraprestación recibida y el valor consolidado de la participación vendida.

La participación del Grupo en los beneficios o pérdidas de las entidades asociadas obtenidas desde la fecha de adquisición se registra como un aumento o disminución del valor de las inversiones con abono o cargo a la partida Participación en el resultado del ejercicio de las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación de la cuenta de resultados consolidada (estado del resultado global consolidado). Asimismo, la participación del Grupo en el otro resultado global de las asociadas obtenido desde la fecha de adquisición, se registra como un aumento o disminución del valor de las inversiones en las asociadas reconociéndose la contrapartida por naturaleza en otro resultado global. Las distribuciones de dividendos se registran como minoraciones del valor de las inversiones. Para determinar la participación del Grupo en los beneficios o pérdidas, incluyendo las pérdidas por deterioro de valor reconocidas por las asociadas, se consideran los ingresos o gastos derivados del método de adquisición.

Las pérdidas en las entidades asociadas que corresponden al Grupo se limitan al valor de la inversión neta, excepto en aquellos casos en los que se hubieran asumido por parte del Grupo obligaciones legales o implícitas, o bien haya efectuado pagos en nombre de las entidades asociadas.

### **4.3 Transacciones y saldos en moneda extranjera**

#### **4.3.1 Moneda funcional y moneda de presentación**

Las partidas incluidas en las cuentas anuales de cada una de las entidades del Grupo se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (“moneda funcional”). Las cuentas anuales consolidadas se presentan en miles de euros, redondeadas al millar más cercano, que es la moneda funcional y de

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

presentación de la Sociedad Dominante, salvo que se exprese lo contrario.

#### 4.3.2 Transacciones, saldos y flujos en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional mediante la aplicación de los tipos de cambio de contado entre la moneda funcional y la moneda extranjera en las fechas en las que se efectúan las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se han convertido a euros aplicando el tipo existente al cierre del ejercicio, mientras que los no monetarios valorados a coste histórico, se convierten aplicando los tipos de cambio aplicados en la fecha en la que tuvo lugar la transacción.

En la presentación del estado de flujos de efectivo consolidado, los flujos procedentes de transacciones en moneda extranjera se convierten a euros aplicando los tipos de cambio existentes en la fecha en la que éstos se produjeron. El efecto de la variación de los tipos de cambio sobre el efectivo y otros medios líquidos equivalentes denominados en moneda extranjera, se presenta separadamente en el estado de flujos de efectivo como “Efecto de las diferencias de cambio en el efectivo”.

Las diferencias que se ponen de manifiesto en la liquidación de las transacciones en moneda extranjera y en la conversión a euros de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en resultados.

Las pérdidas o ganancias por diferencias de cambio relacionadas con activos o pasivos financieros monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen igualmente en resultados.

#### 4.3.3 Conversión de negocios en el extranjero

El Grupo se acogió a la exención contemplada en la NIIF 1 “Adopción por primera vez de las NIIF” relativa a diferencias de conversión acumuladas, por lo que las diferencias de conversión reconocidas en las cuentas anuales consolidadas generadas con anterioridad al 1 de enero de 2004 se incluyeron en las reservas por ganancias acumuladas. A partir de dicha fecha, la conversión a euros de negocios en el extranjero se ha efectuado mediante la aplicación del siguiente criterio:

- Los activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre en la fecha de cada balance;
- Los ingresos y gastos se convierten a los tipos de cambio vigentes en la fecha de cada transacción; y

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

- Las diferencias de cambio resultantes de la aplicación de los criterios anteriores se reconocen como diferencias de conversión en otro resultado global;

Este mismo criterio es aplicable a la conversión de los estados financieros de las sociedades contabilizadas por el método de la participación, reconociendo las diferencias de conversión correspondientes a la participación del Grupo en otro resultado global.

#### 4.4 Inmovilizado material

##### 4.4.1. Reconocimiento inicial

El inmovilizado material se reconoce a coste o coste atribuido, menos la amortización acumulada y, en su caso la pérdida acumulada por deterioro del valor. El coste del inmovilizado material construido por el Grupo se determina siguiendo los mismos principios que si fuera un inmovilizado adquirido. La capitalización del coste de producción se realiza mediante el abono de los costes imputables al activo en cuentas de la partida Trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes de la cuenta de resultados consolidada.

El Grupo se acogió al 1 de enero de 2004 a la exención relativa al valor razonable o revalorización como coste atribuido de la NIIF 1 “Adopción por primera vez de las NIIF”.

##### 4.4.2. Amortizaciones

La amortización de los elementos del inmovilizado material se calcula linealmente distribuyendo su coste de adquisición, menos su valor residual, en función de los siguientes años de vida útil estimada:

	<u>Años de vida útil estimada</u>
Construcciones	33 – 40
Tejado y almacén exterior	14
Instalaciones técnica y maquinaria	5 – 12,5
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	10
Equipos informáticos	4 – 5
Otro inmovilizado	4 – 10

El Grupo revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización del inmovilizado material al cierre de cada ejercicio. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

4.4.3 Costes posteriores

Con posterioridad al reconocimiento inicial del activo, sólo se capitalizan aquellos costes incurridos que vayan a generar beneficios económicos futuros que se puedan calificar como probables y el importe de los mencionados costes se pueda valorar con fiabilidad. En este sentido, los costes derivados del mantenimiento diario del inmovilizado material se registran en resultados a medida que se incurren.

4.4.4 Deterioro del valor de los activos

El Grupo evalúa y determina las pérdidas y las reversiones de las pérdidas por deterioro de valor del inmovilizado material de acuerdo con los criterios que se mencionan en la nota 4.9.

**4.5 Activos Intangibles**4.5.1 Fondo de comercio

El fondo de comercio (véase nota 7) procedente de las combinaciones de negocios efectuadas, se valora en el momento inicial por un importe equivalente a la diferencia entre el coste de la combinación de negocios y la participación del Grupo en el valor razonable de los activos, pasivos y pasivos contingentes de la entidad dependiente o negocio conjunto adquirido.

El fondo de comercio no se amortiza, sino que se comprueba su deterioro con una periodicidad anual o con anterioridad, si existen indicios de una potencial pérdida del valor del activo. Después del reconocimiento inicial, el fondo de comercio se valora por su coste menos las pérdidas por deterioro de valor acumuladas.

El fondo de comercio generado internamente no se reconoce como un activo.

4.5.2 Otros activos intangibles

Las aplicaciones informáticas adquiridas por el Grupo se presentan en el balance consolidado por su valor de coste, minorado en el importe de las amortizaciones y pérdidas por deterioro acumuladas.

4.5.3 Vida útil y amortizaciones

La amortización de las aplicaciones informáticas se realiza distribuyendo el importe amortizable de forma sistemática a lo largo de su vida útil, estimada en tres, cuatro o cinco años y mediante la aplicación del método lineal.

El Grupo revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización de los activos intangibles al cierre de cada ejercicio. Las

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

#### 4.5.4 Deterioro del valor de los activos

El Grupo evalúa y determina las pérdidas y las reversiones de las pérdidas por deterioro de valor de los activos intangibles de acuerdo con los criterios que se mencionan en la nota 4.9.

### 4.6. Instrumentos financieros

El Grupo Nicolás Correa clasifica y valora sus activos financieros, ya sean corrientes o no corrientes, de acuerdo con lo que se describe a continuación:

#### 4.6.1. Activos a coste amortizado

Se clasifican en esta categoría los activos financieros que cumplen las dos condiciones siguientes:

- El activo se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos para obtener los flujos de efectivo contractuales, y
- Las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Estos activos se reconocen inicialmente por su valor razonable más los costes de transacción, siendo posteriormente valorados a coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en la Cuenta de resultados consolidada, aplicando el método del tipo de interés efectivo. No obstante, los activos financieros con vencimiento no superior a un año y que no tengan un tipo de interés contractual se valoran por su valor nominal, tanto en la valoración inicial como en la valoración posterior, cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

#### 4.6.2. Activos y pasivos a valor razonable con cambios en resultados

Dentro de esta categoría se clasifican el resto de activos y pasivos financieros, entre los que se incluyen los instrumentos financieros derivados que no cumplen las condiciones necesarias para la contabilización de coberturas de acuerdo con los requisitos establecidos a tales efectos en la NIIF 9: "Instrumentos financieros".

Los activos a valor razonable con cambios en resultados se reconocen inicialmente al valor razonable. Los costes de transacción directamente atribuibles a la compra o emisión se reconocen como un gasto en la Cuenta de resultados consolidada a medida que se incurre en ellos. Los cambios que se produzcan en su valor razonable se imputan a la Cuenta de resultados consolidada del

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

ejercicio en los epígrafes “Gastos financieros” e “Ingresos financieros” de la Cuenta de resultados consolidada, según corresponda.

El Grupo Nicolás Correa determina la clasificación más apropiada para cada activo en el momento de su adquisición, revisándola al cierre de cada ejercicio.

#### 4.6.3. Deterioro de activos financieros a coste amortizado

El Grupo Nicolás Correa reconoce las correcciones valorativas correspondientes a las pérdidas de crédito esperadas de los activos financieros valorados a coste amortizado y de los activos del contrato.

El Grupo Nicolás Correa aplica el enfoque general de cálculo de la pérdida esperada a sus activos financieros.

Bajo el enfoque general, se consideran las pérdidas crediticias esperadas en los próximos doce meses, salvo que el riesgo crediticio del instrumento financiero se haya incrementado de forma significativa desde el reconocimiento inicial, en cuyo caso se considerarán las pérdidas crediticias esperadas durante la vida del activo. El Grupo Nicolás Correa asume que el riesgo crediticio de un instrumento financiero no se ha incrementado de forma significativa desde el reconocimiento inicial si se determina que el instrumento financiero tiene un riesgo crediticio bajo a la fecha de cierre.

Las dotaciones y reversiones de las correcciones valorativas por deterioro de las cuentas a cobrar comerciales y los activos del contrato se registran en el epígrafe “Corrección valorativa de deudores comerciales y activos del contrato” de la Cuenta de resultados consolidada. Por su parte, las dotaciones y reversiones de las correcciones valorativas por deterioro del resto de activos financieros a coste amortizado se registran en caso de producirse en el epígrafe “Deterioro y resultado por enajenación de instrumentos financieros” de la Cuenta de resultados consolidada.

#### 4.6.4. Baja de activos financieros

Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir flujos de efectivo relacionados con los mismos han vencido o se han transferido y se consideran traspasados sustancialmente los riesgos y beneficios derivados de su titularidad.

La baja de un activo financiero implica el reconocimiento en la Cuenta de resultados consolidada de la diferencia existente entre su valor contable y la suma de la contraprestación recibida, neta de gastos de la transacción, incluyéndose los activos obtenidos o pasivos asumidos y cualquier pérdida o ganancia diferida en otro resultado global.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

4.6.5. Clasificación y valoración de los pasivos financieros

El Grupo Nicolás Correa clasifica todos los pasivos financieros como medidos a coste amortizado utilizando el método de interés efectivo, excepto los instrumentos financieros derivados que no cumplen las condiciones necesarias para la contabilización de coberturas de acuerdo con los requisitos establecidos a tales efectos en la NIIF 9: “Instrumentos financieros”, que se contabilicen al valor razonable con cambios en resultados.

4.6.6. Baja de pasivos financieros

Los pasivos financieros son dados de baja cuando se extinguen, es decir, cuando la obligación derivada del pasivo haya sido pagada o cancelada o bien haya expirado. Asimismo, cuando se produce un intercambio de instrumentos de deuda entre el Grupo y la contraparte, siempre que estos tengan condiciones sustancialmente diferentes, se registra la baja del pasivo financiero original y se reconoce el nuevo pasivo financiero que surja. De la misma forma, se registra una modificación sustancial de las condiciones actuales de un pasivo financiero.

La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero o de la parte del mismo que se haya dado de baja y la contraprestación pagada, incluidos los costes de transacción atribuibles, y en la que se recoge asimismo cualquier activo cedido diferente del efectivo o pasivo asumido, se reconoce en la Cuenta de resultados consolidada del ejercicio en que tenga lugar.

El Grupo Nicolás Correa considera que las condiciones son sustancialmente diferentes si el valor actual de los flujos de efectivo descontados bajo las nuevas condiciones, incluyendo cualquier comisión pagada neta de cualquier comisión recibida, y utilizando para hacer el descuento el tipo de interés efectivo original, difiere al menos en un 10 por ciento del valor actual descontado de los flujos de efectivo que todavía restan del pasivo financiero original.

Cuando se produce un intercambio de instrumentos de deuda que no tengan condiciones sustancialmente diferentes, los flujos modificados se descuentan al tipo de interés efectivo original, reconociendo cualquier diferencia con el valor contable previo, en la Cuenta de resultados consolidada. Asimismo, los costes o comisiones ajustan el valor contable del pasivo financiero y se amortizan por el método de coste amortizado durante la vida restante del pasivo modificado.

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

4.6.7. Instrumentos financieros derivados

Los instrumentos financieros derivados se registran inicialmente a su coste de adquisición en el Balance consolidado y posteriormente se realizan las correcciones valorativas necesarias para reflejar su valor razonable en cada momento. Los beneficios o pérdidas de dichas fluctuaciones se registran en la Cuenta de resultados consolidada, salvo en el caso de que el derivado haya sido designado como instrumento de cobertura de flujos de efectivo o de cobertura de la inversión neta en el extranjero.

Derivados implícitos

Los derivados implícitos en pasivos financieros y operaciones cuyo contrato principal está fuera del alcance de la NIIF 9: “Instrumentos financieros” son contabilizados separadamente cuando el Grupo Nicolás Correa considera que sus características y riesgos no están estrechamente relacionados con los correspondientes al contrato anfitrión en el que se encuentran implícitos, siempre que el contrato en su conjunto no esté siendo contabilizado a valor razonable registrando las variaciones de dicho valor con cargo o abono a la Cuenta de resultados consolidada.

Valor razonable de los instrumentos financieros derivados

El valor razonable de los diferentes instrumentos financieros derivados se calcula mediante los siguientes procedimientos:

- El valor razonable de los derivados cotizados en un mercado organizado es su cotización al cierre del ejercicio.
- En el caso de los derivados no negociables en mercados organizados, el Grupo Nicolás Correa utiliza para su valoración hipótesis basadas en las condiciones del mercado a la fecha de cierre del ejercicio. En concreto,
  - el valor razonable de las permutas de tipo de interés es calculado como el valor actualizado a tipos de interés de mercado del diferencial de tipos del contrato de permuta;
  - en el caso de los contratos de tipo de cambio a futuro, su valoración se determina descontando los flujos futuros calculados utilizando los tipos de cambio a futuro existentes al cierre del ejercicio;
  - por último, el valor razonable de los contratos de compraventa de elementos no financieros a los que es de aplicación la NIIF 9 se calcula a partir de la mejor estimación de las curvas futuras de precios de dichos elementos no financieros existente a la fecha de cierre de

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

las Cuentas anuales consolidadas, utilizando, en la medida de lo posible, los precios establecidos en los mercados de futuros.

**4.6.8. Principios de compensación de instrumentos financieros**

Los activos y pasivos financieros son objeto de compensación, presentándose el importe neto correspondiente en el Balance consolidado, si se tiene actualmente un derecho exigible legalmente de compensar los importes reconocidos y la intención de liquidarlos por el importe neto o de realizar los activos y liquidar los pasivos simultáneamente.

**4.7 Acciones propias de la Sociedad Dominante**

La adquisición por el Grupo de instrumentos de patrimonio de la Sociedad Dominante se presenta por el coste de adquisición de forma separada como una minoración del patrimonio neto en el balance consolidado. En las transacciones realizadas con instrumentos de patrimonio propio no se reconoce ningún resultado.

**4.8 Existencias**

Las existencias se valoran por el importe menor entre su coste, que incorpora todos los costes originados por su adquisición y transformación, y los costes directos e indirectos en los que se haya incurrido para darles su condición y ubicación actuales y su "valor neto realizable" entendiéndose por este último concepto el precio estimado de su enajenación en el curso ordinario del negocio, menos los costes estimados para terminar su producción y los necesarios para llevar a cabo su venta.

El criterio aplicado por el Grupo en la determinación del coste para cada tipo de existencias es el siguiente:

- Existencias comerciales, materias primas y bienes mantenidos para su transformación: A precio de adquisición determinado de acuerdo con el método de coste medio ponderado. Destacar, que en este epígrafe que incluyen los cabezales de las máquinas que fabrica la sociedad, los cuales, sufren un proceso de transformación antes de añadirse al producto final.
- Productos en curso y productos terminados: A coste medio ponderado de los consumos de materias primas y otros materiales, incorporando los costes directamente relacionados con las unidades producidas y una parte calculada de forma sistemática de los costes indirectos, variables o fijos incurridos durante el proceso de su transformación. La incorporación de los costes indirectos fijos se efectúa en función de la capacidad normal de producción.

Las reducciones y reversiones en el valor de las existencias se reconocen con cargo o abono respectivamente a la partida Variación de existencias de

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

productos terminados y en curso de fabricación y consumos de materias primas y otros aprovisionamientos de la cuenta de resultados consolidada.

#### **4.9 Pérdidas por deterioro del valor de activos no financieros sujetos a amortización o depreciación**

El Grupo evalúa de forma periódica la existencia de indicios del deterioro del valor de los activos consolidados que no tengan la consideración de activos financieros, existencias o activos por impuestos diferidos al objeto de determinar si su valor recuperable es inferior a su valor contable (pérdida por deterioro).

Asimismo, y con independencia de la existencia de cualquier indicio de deterioro de valor, el Grupo comprueba, al menos con una periodicidad anual, el potencial deterioro del valor que pudiera afectar al fondo de comercio.

El Grupo evalúa en cada fecha de cierre, si existe algún indicio de que la pérdida por deterioro de valor reconocida en ejercicios anteriores ya no existe o pudiera haber disminuido. Las pérdidas por deterioro del valor correspondientes al fondo de comercio no son reversibles. Las pérdidas por deterioro del resto de activos sólo se revierten si se hubiese producido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable del activo.

La reversión de la pérdida por deterioro de valor se registra con abono a la cuenta de resultados consolidada. No obstante, la reversión de la pérdida no puede aumentar el valor contable del activo por encima del valor contable que hubiera tenido, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado el deterioro.

#### **4.10 Efectivo y otros medios líquidos equivalentes**

El efectivo y otros medios líquidos equivalentes incluyen el efectivo en caja y los depósitos bancarios a la vista en entidades de crédito.

#### **4.11 Prestaciones a los empleados**

##### **4.11.1 Indemnizaciones por cese**

Las indemnizaciones a satisfacer en concepto de cese se reconocen en la fecha anterior de entre la que el Grupo ya no puede retirar la oferta y cuando se reconocen los costes de una reestructuración que supone el pago de indemnizaciones por cese.

En las indemnizaciones por cese involuntario, se considera que el Grupo ya no puede retirar la oferta cuando ha comunicado a los empleados afectados o a los representantes sindicales el plan y las acciones necesarias para completarlo indican que es improbable que se produzcan cambios significativos en el plan, se identifica el número de empleados que van a cesar, su categoría de empleo o funciones y lugar de empleo y la fecha de cese esperada y establece

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

las indemnizaciones por cese que los empleados van a recibir con suficiente detalle de manera que los empleados pueden determinar el tipo e importe de las retribuciones que recibirán cuando cesen.

**4.11.2 Otras prestaciones a largo plazo de empleados**

De acuerdo con el Convenio Colectivo vigente los empleados de la Sociedad Dominante que cumplan veinticinco años ininterrumpidos de relación laboral con la misma, serán compensados con una mensualidad de su salario real. El importe devengado por este concepto se muestra incluido en el epígrafe de Prestaciones a los empleados, del pasivo no corriente.

**4.12 Provisiones por garantías**

El Grupo concede garantías para sus máquinas y algunos de los accesorios que vende, que pueden ir de un año (o 3.000 horas de servicio) a cinco años (o 10.000 horas de servicio).

Las provisiones para garantías se reconocen cuando se venden las máquinas o piezas o se ha producido la prestación del servicio relacionado. La estimación de la provisión se realiza en base a los datos históricos conocidos y promediando todos los posibles desenlaces.

La NIIF 15 establece que en el caso de que la garantía aporte un servicio adicional al cliente, ésta se contabilizará como una obligación diferenciada. Por el contrario, una garantía que se limite a asegurar que el artículo suministrado cumple con las especificaciones acordadas no se contabilizará como una obligación diferenciada.

**4.13 Reconocimiento de ingresos**

Los ingresos por ventas se reconocen por el valor razonable de los bienes o derechos recibidos en contraprestación por los bienes y servicios prestados en el transcurso de la operativa normal del negocio de las sociedades del grupo, netos de descuentos e impuestos aplicables.

La NIIF 15 “Ingresos ordinarios procedentes de contratos con clientes”, determina los criterios para el reconocimiento de ingresos ordinarios procedentes de contratos con clientes. La norma establece que los ingresos ordinarios se reconocen en función del importe que se espera recibir del cliente cuando se produce la transferencia del control de un bien o servicio al cliente. La transferencia de control se puede producir en un momento en el tiempo o a lo largo del tiempo. Cuando un mismo contrato incluya más de una obligación de cumplimiento para con el cliente, el ingreso se reconocerá en base a los precios de venta independiente relativos de las distintas obligaciones de cumplimiento.

El importe de la contraprestación a recibir del cliente no se ajusta por el componente financiero en aquellos casos en los que, al comienzo del contrato, el período comprendido entre el momento de la transferencia del

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

bien o servicio objeto del mismo y el momento en que el cliente paga sea de un año o menos.

#### 4.13.1 Ventas de máquinas

Los ingresos ordinarios por la venta de máquinas se reconocen cuando el Grupo ha transmitido al comprador el control inherente a la propiedad de las mismas.

Las ventas de máquinas están sujetas a condiciones de funcionamiento de manera que la transmisión del control inherente a la propiedad de las mismas sólo se produce cuando el comprador inspecciona y acepta la máquina en las instalaciones del grupo.

#### 4.13.2 Prestación de servicios

El Grupo presta servicios de asistencia técnica de máquinas.

Los ingresos ordinarios derivados de la prestación de servicios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha de cierre cuando el resultado de la transacción puede ser estimado con fiabilidad.

El Grupo evalúa periódicamente si algún contrato de prestación de servicios tiene carácter oneroso y reconoce, en su caso, las provisiones necesarias.

#### 4.13.3 Subvenciones oficiales

##### Subvenciones de explotación

Las subvenciones de explotación se reconocen con abono a “Otros ingresos”, de la cuenta de resultados consolidada, en el mismo período en el que se incurren los gastos asociados.

##### Subvenciones de tipos de interés

Los pasivos financieros que incorporan ayudas implícitas en forma de aplicación de tipos de interés por debajo de mercado se reconocen en el momento inicial por su valor razonable. La diferencia entre dicho valor, ajustado en su caso por los costes de emisión del pasivo financiero y el importe recibido, se registra como una subvención implícita en el pasivo atendiendo a la naturaleza de la subvención concedida.

#### 4.13.4 Ingresos por intereses

Los ingresos por intereses se reconocen usando el método del tipo de interés efectivo.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

4.13.5 Ingresos por dividendos

Los ingresos por dividendos procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio se reconocen cuando han surgido los derechos para el Grupo a su percepción.

**4.14 Impuesto sobre las ganancias**

El gasto o ingreso por impuesto sobre las ganancias comprende tanto el impuesto corriente como el impuesto diferido.

El impuesto corriente es la cantidad a pagar o a recuperar por el impuesto sobre las ganancias relativa a la ganancia o pérdida fiscal consolidada del ejercicio. Los activos o pasivos por impuesto sobre las ganancias corriente, se valoran por las cantidades que se espera pagar o recuperar de las autoridades fiscales, utilizando la normativa y tipos impositivos que están aprobados o estén a punto de aprobarse en la fecha de cierre.

Los pasivos por impuesto diferido son los importes a pagar en el futuro en concepto de impuesto sobre sociedades relacionados con las diferencias temporarias imponibles mientras que los activos por impuesto diferido son los importes a recuperar en concepto de impuesto sobre sociedades debido a la existencia de diferencias temporarias deducibles, bases imponibles negativas compensables o deducciones pendientes de aplicación. A estos efectos se entiende por diferencia temporaria la diferencia existente entre el valor contable, de los activos y pasivos y su base fiscal.

El impuesto sobre las ganancias corrientes o diferidas se reconoce en resultados, salvo que surja de una transacción o suceso económico que se ha reconocido en el mismo ejercicio o en otro diferente, contra patrimonio neto o de una combinación de negocios.

El Grupo reconoce los pasivos por impuesto diferido en todos los casos excepto que:

- Surjan del reconocimiento inicial del fondo de comercio o de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios y en la fecha de la transacción no afecta ni al resultado contable ni a la base imponible fiscal;
- Correspondan a diferencias relacionadas con inversiones en sociedades dependientes y asociadas sobre las que el Grupo tenga la capacidad de controlar el momento de su reversión y no fuese probable que se produzca su reversión en un futuro previsible.

El Grupo reconoce los activos por impuesto diferido siempre que:

- Resulte probable que existan ganancias fiscales futuras suficientes para su compensación o cuando la legislación fiscal contemple la posibilidad de conversión futura de activos por impuesto diferido en un crédito exigible frente a la Administración Pública. No obstante, los activos que surjan del reconocimiento inicial de activos o pasivos en una transacción

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

que no es una combinación de negocios y en la fecha de la transacción no afecta ni al resultado contable ni a la base imponible fiscal, no son objeto de reconocimiento;

- Correspondan a diferencias temporarias relacionadas con inversiones en dependientes y asociadas en la medida en que las diferencias temporarias vayan a revertir en un futuro previsible y se espere generar ganancias fiscales futuras positivas para compensar las diferencias.

Se considera probable que el Grupo dispone de ganancias fiscales suficientes para recuperar los activos por impuesto diferido, siempre que existan diferencias temporarias imponibles en cuantía suficiente, relacionadas con la misma autoridad fiscal y referidas al mismo sujeto pasivo, cuya reversión se espere en el mismo ejercicio fiscal en el que se prevea reviertan las diferencias temporarias deducibles o en ejercicios en los que una pérdida fiscal, surgida por una diferencia temporaria deducible, pueda ser compensada con ganancias anteriores o posteriores.

Al objeto de determinar las ganancias fiscales futuras, el Grupo tiene en cuenta las oportunidades de planificación fiscal, siempre que tenga la intención de adoptarlas o es probable que las vaya a adoptar.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se valoran por los tipos impositivos que vayan a ser de aplicación en los ejercicios en los que se espera realizar los activos o pagar los pasivos, a partir de la normativa y tipos que están aprobados o se encuentren a punto de aprobarse y una vez consideradas las consecuencias fiscales que se derivarán de la forma en que el Grupo espera recuperar los activos o liquidar los pasivos.

El Grupo revisa en la fecha de cierre del ejercicio, el valor contable de los activos por impuestos diferidos, con el objeto de reducir dicho valor en la medida en que no es probable que vayan a existir suficientes bases imponibles positivas futuras para compensarlos.

El Grupo sólo compensa los activos y pasivos por impuesto sobre las ganancias diferidos si existe un derecho legal de compensación frente a las autoridades fiscales y dichos activos y pasivos corresponden a la misma autoridad fiscal, y al mismo sujeto pasivo.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se reconocen en el balance consolidado como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha de esperada de realización o liquidación.

#### **4.15 Información financiera por segmentos**

Un segmento de explotación es un componente del Grupo que desarrolla actividades de negocio de las que puede obtener ingresos ordinarios e incurrir en gastos, cuyos resultados de explotación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones de explotación del Grupo, para decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

evaluar su rendimiento y en relación con el cual se dispone de información financiera diferenciada. (Nota 31).

**4.16 Medioambiente**

El Grupo realiza operaciones cuyo propósito principal es prevenir, reducir o reparar el daño que como resultado de sus actividades pueda producir sobre el medio ambiente.

Los gastos derivados de las actividades medioambientales se reconocen como Otros gastos de explotación en el ejercicio en el que se incurren.

Los elementos del inmovilizado material adquiridos con el objeto de ser utilizados de forma duradera en su actividad y cuya finalidad principal es la minimización del impacto medioambiental y la protección y mejora del medio ambiente, incluyendo la reducción o eliminación de la contaminación futura de las operaciones del Grupo, se reconocen como activos mediante la aplicación de criterios de valoración, presentación y desglose consistentes con los que se mencionan en el apartado 4.4.

**4.17 Remuneraciones a los empleados basadas en instrumentos de patrimonio**

La entrega de los empleados de acciones de Nicolás Correa como contraprestación a sus servicios se reconoce en el epígrafe “Gastos por retribución a los empleados” de la Cuenta de resultados consolidada a medida que los trabajadores prestan dichos servicios, con abono al epígrafe “Patrimonio neto - Otras reservas” del Balance consolidado, por el valor razonable de los instrumentos de patrimonio en la fecha de concesión.

El valor razonable se determina por referencia al valor de mercado de las acciones en la fecha de concesión, deducidos los dividendos estimados, a los que el empleado no tiene derecho, durante el periodo de irrevocabilidad.

Los instrumentos de patrimonio retenidos para hacer efectivo el pago de las obligaciones tributarias correspondientes al empleado no alteran la calificación del plan como liquidado en instrumentos de patrimonio.

**4.18 Contratos de arrendamiento**

El Grupo clasifica el activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento dentro de los nuevos epígrafes “Derecho de uso”, “Pasivos por arrendamientos– No corrientes” y “Pasivos por arrendamientos – Corrientes” del Balance consolidado, respectivamente.

El activo por derecho de uso se registra inicialmente por su coste, que comprende:

- El importe de la valoración inicial del pasivo por arrendamiento;

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

- Cualquier pago por arrendamiento realizado en o con anterioridad a la fecha de comienzo del mismo, menos los incentivos recibidos;
- Los costes iniciales directos incurridos por el arrendamiento; y
- Una estimación de los costes a incurrir por el arrendatario por el desmantelamiento y restauración del activo.

Con posterioridad al reconocimiento inicial, el activo por derecho de uso se registra a coste menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro. La amortización del activo por derecho de uso se registra en el epígrafe "Gastos por amortización" de la Cuenta de resultados consolidada, mediante la aplicación del método lineal, durante la vida útil del activo subyacente o el plazo de arrendamiento, si este es inferior. Si se transfiere la propiedad al arrendatario o es prácticamente cierto que el arrendatario ejercerá la opción de compra, se amortizará durante la vida útil del activo. Asimismo, para el cálculo de la pérdida por deterioro del activo por derecho de uso, el Grupo aplica los criterios de deterioro de valor de activos no corrientes indicados en la Nota 4.9.

Asimismo, el activo por derecho de uso es posteriormente ajustado por el efecto de determinadas reestimaciones que afectan a los pasivos del arrendamiento.

El valor inicial del pasivo por arrendamiento se calcula como el valor actual de los pagos futuros por arrendamiento descontados al tipo de interés implícito del arrendador en el caso de que se pueda determinar con fiabilidad o, en caso contrario, al tipo de interés incremental.

Los pagos por arrendamiento incluyen:

- Las cuotas fijas o sustancialmente fijas por arrendamiento especificadas en el contrato menos cualquier incentivo a recibir por el arrendatario;
- Las cuotas variables que dependen de un índice o una tasa valoradas inicialmente mediante la aplicación de los índices o tasas existentes al inicio del arrendamiento;
- Las cantidades que el arrendatario espera pagar por garantías sobre el valor residual del activo subyacente;
- El precio de ejercicio de la opción de compra si es razonablemente cierto que el arrendatario la va a ejercitar; y
- Los pagos correspondientes a las opciones de extensión cuyo ejercicio se considera razonablemente cierto o las penalizaciones por cancelación anticipada del arrendamiento si el periodo de arrendamiento incluye la cancelación anticipada.

Las rentas contingentes sujetas a la ocurrencia de un evento específico y las cuotas variables que dependen de los ingresos o del uso del activo

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

subyacente se registran en el momento en el que se incurren en el epígrafe "Otros Gastos" de la Cuenta de Resultados Consolidada.

Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se incrementa para reflejar el gasto financiero y se reduce en el importe de los pagos efectuados. La actualización financiera se registra en el epígrafe "Gastos financieros" de la Cuenta de Resultados Consolidada.

El pasivo por arrendamiento se revalúa cuando se produce un cambio en los índices o tasas, en la estimación de los importes a pagar en concepto de garantías de valor residual, en aquellos casos en los que el ejercicio de las opciones de extensión se considera razonablemente cierto o en aquellos casos en los que se considera que las opciones de cancelación, con una certeza razonable, no serán ejercitadas.

El Grupo opta por aplicar la exención al reconocimiento a los arrendamientos a corto plazo (plazo de arrendamiento igual o inferior a 12 meses) y los arrendamientos de bajo valor (valor de activo subyacente menor de 5.000 USD). Asimismo, un mismo contrato puede contener componentes de arrendamiento y componentes que no son arrendamiento. El Grupo opta, como criterio general, por no separar el registro contable de ambos componentes y contabilizarlos como un componente de arrendamiento único.

Los activos y pasivos se presentan en el balance clasificados entre corrientes y no corrientes. A estos efectos, los activos y pasivos se clasifican como corrientes cuando están vinculados al ciclo normal de explotación del Grupo y se esperan vender, consumir, realizar o liquidar en el transcurso del mismo, son diferentes a los anteriores y su vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el plazo máximo de un año; se mantienen con fines de negociación o se trata de efectivo y otros activos líquidos equivalentes cuya utilización no está restringida por un periodo superior a un año. En caso contrario se clasifican como activos y pasivos no corrientes.

## **5. Inmovilizado Material**

La composición y los movimientos habidos en las cuentas incluidas en el Inmovilizado material durante los ejercicios 2021 y 2020 han sido los siguientes:

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

	31.12.19				31.12.20				31.12.21			
	Altas	Bajas	Traspasos	Diferencias de Conversión	Altas	Bajas	Traspasos	Diferencias de Conversión	Altas	Bajas	Traspasos	Diferencias de Conversión
<b>Coste</b>												
Terrenos y construcciones	16.415	—	—	—	16.415	1.498	—	—	—	—	—	17.913
Instalaciones técnicas y maquinaria	17.797	1.917	690	(5)	18.273	104	(301)	19	19	(301)	—	18.095
Otras instalaciones, utillaje, mobiliario y otro inmovilizado	8.196	329	101	(5)	3.175	230	(3)	21	21	(3)	—	3.423
Equipos informáticos	1.615	118	—	—	337	79	—	2	2	—	—	418
Inmovilizaciones materiales en curso	791	—	(791)	—	—	90	—	—	—	—	—	90
	<u>44.814</u>	<u>2.364</u>	<u>(8.968)</u>	<u>(10)</u>	<u>38.200</u>	<u>2.001</u>	<u>(304)</u>	<u>42</u>	<u>42</u>	<u>(304)</u>	<u>—</u>	<u>39.939</u>
<b>Amortización acumulada</b>												
Construcciones	(7.607)	(383)	—	—	(7.990)	(453)	—	—	—	—	—	(8.443)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(14.904)	(691)	2.121	3	(13.471)	(781)	301	(7)	(7)	301	—	(13.958)
Otras instalaciones, utillaje, mobiliario y otro inmovilizado	(6.911)	(293)	5.446	2	(1.756)	(235)	1	(13)	(13)	1	—	(2.003)
Equipos informáticos	(1.556)	(32)	1.396	—	(192)	(52)	—	(1)	(1)	—	—	(245)
	<u>(30.978)</u>	<u>(1.399)</u>	<u>8.963</u>	<u>5</u>	<u>(23.409)</u>	<u>(1.521)</u>	<u>302</u>	<u>(21)</u>	<u>(21)</u>	<u>302</u>	<u>—</u>	<u>(24.649)</u>
<b>Valor neto contable</b>	<u>13.836</u>	<u>965</u>	<u>(5)</u>	<u>(5)</u>	<u>14.791</u>	<u>480</u>	<u>(2)</u>	<u>21</u>	<u>21</u>	<u>(2)</u>	<u>—</u>	<u>15.290</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Las altas del ejercicio 2021 se corresponden principalmente con la adquisición de un terreno por parte del Grupo en Villalonquejar (Burgos), por importe de 1.146 mil euros. Las altas del 2020 hacían referencia, mayoritariamente, a las obras que la Sociedad realizó en sus instalaciones de la Calle Alcalde Martín Cobos (Burgos), donde llevó a cabo una reforma integral de las oficinas. Las bajas, mayoritariamente, se corresponden a elementos totalmente amortizados, que han sido dados de baja al encontrarse fuera de uso.

**5.1 Seguros**

El Grupo tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos los elementos del inmovilizado material. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

**5.2 Garantías**

Al 31 de diciembre de 2021 inmovilizaciones materiales por valor neto contable de 6.986 miles de euros (7.510 miles de euros en 2020) se encuentran hipotecadas en garantía de la devolución de una serie de préstamos bancarios por importe de 3.434 miles de euros (4.426 miles de euros a 31 de diciembre del 2020) (véase nota 18).

**5.3 Bienes totalmente amortizados**

El coste de los elementos del inmovilizado material que está totalmente amortizado y que todavía está en uso al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Instalaciones técnicas y maquinaria	9.762	9.944
Otras instalaciones, utillaje, mobiliario y otro inmovilizado material	976	904
Equipos informáticos	148	134
	<u>10.886</u>	<u>10.982</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**6. Derechos de uso**

Los detalles y los movimientos por clases de activos por derechos de uso durante los ejercicios 2021 y 2022 es el siguiente:

	Miles de euros		
	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y otro inmovilizado	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2019	813	151	964
Altas	82	32	114
Saldo al 31 de diciembre de 2020	895	183	1.078
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2019	(97)	(54)	(151)
Dotación	(110)	(49)	(159)
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2020	(207)	(103)	(310)
Valor neto contable a 31 de diciembre de 2020	<u>688</u>	<u>80</u>	<u>768</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2020	895	183	1.078
Altas	83	35	118
Saldo al 31 de diciembre de 2021	978	218	1.196
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2020	(207)	(103)	(310)
Dotación	(118)	(57)	(175)
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2021	(325)	(160)	(485)
Valor neto contable a 31 de diciembre de 2021	<u>653</u>	<u>58</u>	<u>711</u>

Las altas del ejercicio 2021, se corresponden principalmente con los locales arrendados por el Grupo.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**7. Fondo de Comercio y Otros Activos Intangibles**

La composición y los movimientos habidos en las cuentas incluidas en Fondo de Comercio y Activos intangibles durante los ejercicios 2021 y 2020 han sido los siguientes:

	Miles de euros		
	Fondo de comercio	Otros	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2019	9.523	1.763	11.286
Altas	—	134	134
Bajas	—	(411)	(411)
Saldo al 31 de diciembre de 2020	9.523	1.486	11.009
Amortización acumulada al 31 de diciembre de 2019	—	(1.570)	(1.570)
Dotación	—	(73)	(73)
Bajas	—	411	411
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2020	—	(1.232)	(1.232)
Valor neto contable a 31 de diciembre de 2020	9.523	254	9.777
Saldo al 31 de diciembre de 2020	9.523	1.486	11.009
Altas	—	246	246
Saldo al 31 de diciembre de 2021	9.523	1.732	11.255
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2020	—	(1.232)	(1.232)
Dotación	—	(76)	(76)
Amortización acumulada a 31 de diciembre de 2021	—	(1.308)	(1.308)
Valor neto contable a 31 de diciembre de 2021	9.523	424	9.947

**(a) Fondo de comercio**

El Fondo de comercio corresponde al generado en la fusión por absorción de Industrias Anayak, S.A. por parte de Nicolás Correa, S.A., producida con fecha 24 de febrero de 2006.

El Grupo realiza anualmente la prueba de deterioro del fondo de comercio cuyo valor recuperable se calcula mediante la utilización de métodos de descuento de flujos de efectivo basados en las proyecciones a cinco años incluidas en los

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

presupuestos aprobados por la Dirección. Los flujos de efectivo consideran la experiencia pasada y representan la mejor estimación de la Dirección sobre la evolución futura del mercado. Los flujos de efectivo a partir del quinto año se extrapolan utilizando tasas de crecimiento individuales.

El Fondo de comercio se encuentra asignado a la Unidad Generadora de Efectivo (UGE) Nicolás Correa, S.A. (Nota 31)

Las hipótesis clave utilizadas por el grupo en el cálculo del valor recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que ha sido asignado el fondo de comercio se indican a continuación:

#### Margen bruto

El margen bruto se basa en la media de los valores obtenidos en los tres años anteriores al inicio del período presupuestado.

#### Tasa de descuento

La tasa de descuento aplicada para calcular los valores presentes de los flujos libres de caja ha sido determinada de acuerdo con el coste medio ponderado del capital (WACC). La WACC es un tipo de descuento basado en las tasas de rentabilidad exigida de cada uno de los componentes del capital invertido (fondos propios y deuda financiera) y se calcula ponderando los retornos requeridos de dichos componentes en proporción al peso de cada una de estas fuentes de financiación en una estructura de capital esperada.

A este respecto, en dicho cálculo se ha tenido en cuenta lo siguiente:

- Coste de capital o de los recursos propios ( $K_e$ ):
  - Tasa libre de riesgo ( $R_f$ ): se ha calculado a partir de la rentabilidad del Bono del Estado Español.
  - Prima de riesgo del mercado ( $R_m - R_f$ ): se ha definido conforme al análisis efectuado basado en estudios empíricos en series largas que analizan la diferencia entre la rentabilidad histórica media de la Bolsa y la Deuda del Estado a largo plazo.
  - Coeficiente beta desapalancado: representa el diferencial de riesgo de cada negocio respecto al riesgo promedio del mercado ( $R_m$ ) y se ha tornado como referencia este coeficiente de determinadas sociedades cotizadas con negocios comparables al negocio bajo análisis.
  - Consideramos que Nicolás Correa tiene un riesgo específico por tamaño no recogido en el modelo CAPM (Capital Asset Pricing Model). Este riesgo lo recogemos en el coeficiente  $\alpha$ , que representa una prima de riesgo adicional, teniendo en cuenta los riesgos específicos del negocio, tales como tamaño, iliquidez, mercado en el que se desenvuelve la empresa, fases de desarrollo del negocio, u otros factores de riesgo específico de la misma.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

- Coste de la deuda (Kd): entendemos que el coste de la deuda debe reflejar el coste al que una compañía podría financiarse.
- Tasa impositiva nominal vigente en España aplicable a Sociedades de Capital que se sitúa en 25%.

Estructura financiera: se ha considerado la estructura financiera media ajustada de la muestra de compañías cotizadas comparables mencionada anteriormente, asumiendo como estructura objetivo de mercado.

La tasa de descuento antes de impuesto utilizada a 31 de diciembre de 2021 asciende a 14,29% (13,17 % a 31 de diciembre de 2020), siendo el incremento de la tasa el resultado de la ponderación del riesgo asociado a la incertidumbre actual existente por el COVID-19.

Éste es el punto de referencia utilizado por la Dirección para evaluar el desarrollo operativo y las futuras propuestas de inversión. Para determinar la tasa de descuento apropiada a cada unidad se considera el tipo de interés previsto al inicio del periodo presupuestado para la deuda pública a 10 años, que se ajusta para reflejar el riesgo específico de la unidad.

Tasas de crecimiento estimadas (g)

Las tasas se basan en los datos publicados para el sector en el que actúa la Sociedad y asciende a 1,5% solo para el valor terminal a 31 de diciembre de 2021 y 2020.

El Grupo ha llevado a cabo varios análisis de sensibilidad de los resultados de los test de deterioro realizados de forma sistemática recogiendo cambios razonables en una serie de hipótesis básicas definidas para la unidad generadora de efectivo:

- Descenso de un 10% en el margen bruto
- Incremento de un 10% de los costes de operación y mantenimiento.
- Incremento de un 10% del coste de la inversión.
- Incremento de la tasa de descuento de 100 puntos básicos
- Reducción de 50 puntos básicos de la tasa de crecimiento esperada.

Estos análisis de sensibilidad realizados para cada hipótesis básica de forma independiente no pondrían de manifiesto la existencia de deterioro alguno.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

(b) Otros activos intangibles

Otros activos intangibles corresponden principalmente a aplicaciones informáticas que han sido adquiridas a terceros, y a diseños de prototipos para el desarrollo de la maquinaria.

Al 31 de diciembre de 2021 aplicaciones informáticas por importe de 1.168 miles de euros se encuentran totalmente amortizadas y en uso (1.087 miles de euros al 31 de diciembre de 2020).

Asimismo el Grupo ha incurrido en 1.108 miles de euros (737 miles de euros en 2020) relacionados con gastos de investigación que han sido objeto de registro en la Cuenta de resultados consolidada del ejercicio 2021 adjunta, de los cuales 320 miles de euros (90 miles de euros en 2020) corresponden a subcontrataciones y otros gastos externos que han sido registrados en diversas partidas de "Otros gastos", y el resto a trabajos desempeñados por el personal propio del Grupo que se encuentran registrados en el epígrafe de gastos de personal o consumos de materiales que se encuentran registrados en el epígrafe de aprovisionamientos.

**8. Inversiones en Entidades Asociadas Contabilizadas Aplicando el Método de la Participación**

Los movimientos habidos en las inversiones en entidades asociadas contabilizadas por el método de la participación durante los ejercicios 2021 y 2020 han sido los siguientes:

	Miles de euros	
	2021	2020
Saldo al 1 de enero	2.108	2.043
Participación en beneficios/(pérdidas)	379	65
Saldo al 31 de diciembre	2.487	2.108

El Grupo mantiene las siguientes inversiones en empresas asociadas a 31 de diciembre de 2021 y 2020, ninguna de las cuales cotiza en Bolsa:

Denominación	País	% de participación	
		2021	2020
Tiger Machinery Parts, Co.	EE.UU.	49,00	49,00
N.C. Machine Tools (Kunming) Co. Ltd	China	45,00	45,00

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Un detalle de las principales magnitudes de las asociadas es el siguiente:

	Miles de euros					Participación en el resultado
	Activos	Pasivos	Patrimonio neto	Ingresos ordinarios	Beneficios/ Pérdidas	
2021	11.360	5.172	6.188	9.295	845	379
2020	8.889	4.141	4.748	4.648	147	65

### 9. Activos Financieros

El detalle al 31 de diciembre de este epígrafe del balance consolidado, es el siguiente:

	Miles de euros			
	2021		2020	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Activos financieros valorados a coste				
Instrumentos de patrimonio no cotizados	183	—	183	—
Préstamos y partidas a cobrar				
Créditos a empresas	—	—	—	29
Depósitos	—	16	8	86
Fianzas	22	37	21	3
Total activos financieros	205	53	212	118

Depósitos corrientes, al 31 de diciembre de 2021 incluye dos depósitos establecidos en dos instituciones financieras en garantía de una aval prestado por una de ellas, y por la cuenta corriente abierta en otra de ellas. Al 31 de diciembre de 2020 incluía principalmente un fondo cuyo valor razonable a 31 de diciembre de 2020 ascendía a 31 miles de euros, además de dos depósitos establecido en dos instituciones financieras en garantía de avales prestados por éstas valorados en 46 miles de euros a 31 de diciembre de 2020.

Las inversiones en instrumentos de patrimonio, corresponden al 31 de diciembre a la participación de la Sociedad Dominante del Grupo en las siguientes sociedades:

	Porcentaje de Participación	Miles de euros	
		2021	2020
Ade Capital Sodical, Scr	0,32 %	166	166
Sociedad de Garantía Recíproca Iberaval	0,06 %	17	17
		183	183

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**10. Instrumentos Financieros Derivados**

El importe neto registrado en la cuenta de resultados consolidada en el ejercicio 2021 por variaciones en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados es de 190 miles de euros de pérdidas (106 miles de euros de beneficios en 2020). El valor de los derivados a 31 de diciembre de 2021 es de 84 miles de euros en el pasivo (106 miles de euros en el activo a 31 de diciembre de 2020). (Nota 26).

**10.1 Contratos a plazo de moneda extranjera**

Para gestionar sus riesgos de cambio, el Grupo ha suscrito contratos de venta a plazo de monedas de los principales mercados en los que opera el Grupo.

El detalle de divisas y valores nominales de las operaciones de venta a plazo de moneda extranjera al 31 de diciembre es el siguiente:

	2021		2020	
	Miles divisa	Miles de euros	Miles divisa	Miles de euros
USD	2.042	1.721	1.402	1.140
GBP	462	536	—	—
SEK	2.918	283	—	—

El Grupo ha estimado los valores razonables de estos contratos mediante el descuento de flujos en base a tipos de cambio a plazo disponibles en fuentes públicas, es decir, de acuerdo con la metodología Nivel 2, que consiste en la valoración mediante la aplicación de técnicas que utilizan variables obtenidas de datos observables en el mercado.

**11. Existencias**

El detalle al 31 de diciembre de este epígrafe del balance consolidado es el siguiente:

	Miles de euros	
	2021	2020
Repuestos y otros	5.188	3.460
Materias primas y bienes mantenidos para su transformación	6.214	4.175
Productos en curso	13.051	11.953
Productos terminados	90	13
	<u>24.543</u>	<u>19.601</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El detalle de las reducciones netas del valor de coste de las existencias al valor neto realizable reconocidas en la cuenta de resultados consolidada durante los ejercicios 2021 y 2020 es como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Materias primas y bienes mantenidos para su transformación	379	244
Productos en curso	—	14
	<u>379</u>	<u>258</u>

Las razones principales que motivan las reducciones de valor son modificaciones realizadas en el diseño de determinadas piezas que provocan la obsolescencia técnica de determinadas referencias.

Al 31 de diciembre de 2021 existen compromisos de venta para el año 2022 por importe de 79.823 miles de euros (27.878 miles de euros en 2020).

La cifra de Consumos de mercaderías, materias primas y consumibles al 31 de diciembre, incluye compras realizadas en las siguientes monedas distintas del euro:

Moneda	Miles de euros	
	2021	2020
Renminbi (Yuan)	73	66
Dólares de EE.UU.	35	22

Las sociedades del Grupo tienen contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos las existencias. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

## 12. Deudores Comerciales y Otras Cuentas a Cobrar

El detalle al 31 de diciembre de este epígrafe del balance consolidado es el siguiente:

	Miles de euros	
	2021	2020
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	21.016	17.330
Clientes empresas asociadas	428	26
Clientes Otras partes vinculadas	24	31
Anticipos a empleados	2	6
Administraciones públicas	4.662	3.327
Anticipos a proveedores	325	28
Correcciones valorativas por deterioro	(1.113)	(997)
	<u>25.344</u>	<u>19.751</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El detalle de los saldos con Administraciones públicas al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Hacienda Pública, deudor por IVA	3.374	1.802
Subvenciones oficiales	1.259	1.508
Pagos a cuenta IS extranjero	29	17
	<u>4.662</u>	<u>3.327</u>

Dentro de otros en el epígrafe del subvenciones oficiales se incluyen deudas pendientes de cobro de administraciones públicas relativas a subvenciones no reintegrables, reintegrables y préstamos blandos. Durante el ejercicio 2021 se han cobrado un total de 290 miles de euros.

Los movimientos al 31 de diciembre de las provisiones por incobrabilidad son como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Saldo a 1 de Enero	997	997
Dotación	152	—
Reversiones	(36)	—
Saldo al 31 de diciembre	1.113	997

### 13. **Efectivo y Otros Medios Líquidos Equivalentes**

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el epígrafe efectivo y otros medios líquidos equivalentes corresponden íntegramente a los saldos mantenidos en cuentas corrientes de entidades financieras, siendo estos de libre disposición. Adicionalmente, dispone de saldos en las oficinas representación de la India y Shanghai de la Sociedad dominante.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**14. Impuestos Diferidos**

El detalle de activos y pasivos por impuestos diferidos por conceptos al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es como sigue:

	Miles de euros					
	Activos		Pasivos		Netos	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Inmovilizado material	143	166	(815)	(856)	(672)	(690)
Fondo de comercio			(193)	(193)	(193)	(193)
Otras diferencias temporarias	741	730	(23)	(48)	718	682
Créditos fiscales por bases impositivas negativas y derechos por deducciones y bonificaciones (nota 27)	9.922	10.487	—	—	9.922	10.487
<b>Total</b>	<b>10.806</b>	<b>11.383</b>	<b>(1.031)</b>	<b>(1.097)</b>	<b>9.775</b>	<b>10.286</b>

El Grupo analiza la recuperabilidad de créditos fiscales en base a sus proyecciones futuras de generación de bases impositivas positivas.

La naturaleza del reconocimiento de los activos por impuestos diferidos por importe de 10.806 miles de euros (11.383 miles de euros 2020) se apoya en las expectativas de los Administradores sobre la generación de bases impositivas positivas suficientes. En este sentido el Grupo mantiene deducciones pendientes de activar (Nota 27), ya que no se cumplen los requisitos para ello a 31 de diciembre de 2021.

Si bien las citadas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible sobre los hechos analizados al 31 de diciembre de 2021, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a su modificación en los próximos ejercicios. El efecto en cuentas anuales consolidadas de las modificaciones que, en su caso, se derivasen de los ajustes a efectuar durante los próximos ejercicios se registraría de forma prospectiva.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El detalle de la variación por tipos de activos y pasivos por impuestos diferidos en 2021 y 2020 que ha sido reconocida contra el ingreso / (gasto) por impuesto sobre las ganancias diferido de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada es como sigue:

	Reconocidos en		Reconocidos en	
	31.12.19	Resultados	31.12.20	Resultados
Inmovilizado material	(714)	24	(690)	18
Fondo de comercio	(193)	—	(193)	—
Otras diferencias temporarias	135	547	682	36
Créditos por bases imponibles negativas y derechos por deducciones bonificaciones	11.101	(614)	10.487	(565)
	<u>10.329</u>	<u>(43)</u>	<u>10.286</u>	<u>(511)</u>
				<u>9.775</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

31 de diciembre de 2021

Los activos por impuesto diferido que no han sido reconocidos en las cuentas anuales consolidadas a 31 de diciembre de 2021, ascienden a 1.716 miles de euros (1.752 miles de euros a 31 de diciembre de 2020) y se corresponden con deducciones y bases imponibles negativas pendientes de aplicación y activación, por considerar la Dirección que no se recuperan en el plazo de 10 años.

El detalle estimado de los activos y pasivos por impuestos diferidos cuyo plazo de realización o reversión es superior a doce meses de acuerdo con las expectativas de beneficios futuros es como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Activos por diferencias temporarias	548	483
Créditos por bases imponibles negativas y derechos por deducciones y bonificaciones (nota 27)	9.174	9.406
Total activos	9.722	9.889
Pasivos por impuestos diferidos	(968)	(1.010)
Total pasivos	(968)	(1.010)
Neto	<u>8.754</u>	<u>8.879</u>

## 15. Patrimonio Neto

La composición y el movimiento del patrimonio neto se presentan en el estado de cambios en el patrimonio neto.

### 15.1 Capital

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 el capital social de Nicolás Correa, S.A. está representado por 12.316.627 acciones ordinarias de 0,8 euros de valor nominal cada una.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el valor nominal de las acciones asciende a 9.853 miles de euros.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 las acciones que integran el capital social están totalmente suscritas y desembolsadas, gozan de iguales derechos políticos y económicos excepto las acciones propias, cuyos derechos políticos quedan en suspenso y cuyos derechos económicos son atribuidos proporcionalmente al resto de las acciones.

La totalidad de las acciones de la Sociedad están admitidas a cotización oficial en las Bolsas de Madrid y Bilbao.

No existen restricciones para la libre transmisibilidad de las mismas.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 las sociedades que participan directa o indirectamente en el capital social de la Sociedad dominante en un porcentaje igual o superior al 10% son las siguientes:

	2021		2020	
	Número de participaciones	Porcentaje de participación	Número de participaciones	Porcentaje de participación
Sancor Capital, S.L.	3.588.868	29,138 %	3.588.868	29,138 %

### 15.2 Prima de emisión

Esta reserva, originada como consecuencia de un aumento de capital social llevado a cabo el 31 de marzo de 1989, tiene las mismas restricciones y puede destinarse a los mismos fines que las reservas voluntarias de la Sociedad incluyendo su conversión en capital social.

### 15.3 Otras reservas

El detalle de otras reservas al 31 de diciembre, es como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Reserva legal	2.009	2.009
Reserva de capitalización	1.036	638
Otras reservas	28.505	23.514
	<u>31.550</u>	<u>26.161</u>

#### Reserva legal

La reserva legal ha sido dotada de conformidad con el artículo 274 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, que establece que, en todo caso, una cifra igual al 10 por 100 del beneficio del ejercicio se destinará a ésta hasta que alcance, al menos, el 20 por 100 del capital social.

No puede ser distribuida y si es usada para compensar pérdidas, en el caso de que no existan otras reservas disponibles suficientes para tal fin, debe ser repuesta con beneficios futuros.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Sociedad tiene dotada esta reserva por encima del límite mínimo que establece el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital.

#### Reservas de capitalización

La reserva de capitalización ha sido dotada de conformidad con los artículos 25 y 62 de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, que establece que se dote la reserva por el importe del derecho a la reducción de la base

(Continúa)

imponible del grupo fiscal del ejercicio. El derecho a la reducción de la base imponible del grupo fiscal asciende al 10% del incremento de los fondos propios del grupo fiscal, según quedan definidos en dicho artículo, sin que en ningún caso pueda exceder del importe del 10% de la base imponible positiva del grupo fiscal del periodo impositivo previa a la reducción y a la integración a la que se refiere el apartado 12 del artículo 11 de la Ley y a la compensación de bases imponibles negativas. No obstante, en caso de insuficiente base imponible del grupo fiscal para aplicar la reducción, las cantidades pendientes pueden ser objeto de aplicación en los periodos impositivos que finalicen en los dos años inmediatos y sucesivos al cierre del periodo impositivo en que se haya generado el derecho a la reducción, conjuntamente con la reducción que pudiera corresponder en dicho ejercicio y con el límite indicado. La reserva es indisponible durante un plazo de 5 años y está condicionada a que se mantenga el incremento de fondos propios del grupo fiscal durante un plazo de 5 años desde el cierre del periodo impositivo al que corresponda la reducción, salvo por existencia de pérdidas contables.

El importe que figura en esta reserva es la parte dotada en las cuentas de la sociedad matriz, la parte dotada en las filiales se encuentra incluida dentro de la partida ganancias acumuladas, por un importe de 798 miles de euros (556 miles de euros en el 2020).

#### **15.4 Acciones propias**

La Junta General de Accionistas de la Sociedad acordó por unanimidad en fecha 29 de Abril de 2021 autorizar al Consejo de Administración de la Sociedad para la adquisición derivativa de acciones propias, por título de compraventa o por cualquier otro acto “intervivos” a título oneroso, directamente o a través de sociedades integradas en su grupo consolidado, hasta un número máximo de acciones cuyo valor nominal, sumándose al de las que posea la sociedad adquirente y sus filiales, no sea superior al cinco por ciento del capital social, durante un plazo de doce meses, y por un precio mínimo del valor nominal de la acción y máximo de diez euros, así como para la enajenación o amortización de las mismas, dejando sin efecto, en lo no ejecutado, la autorización concedida por la Junta General de Accionistas celebrada el 15 de Octubre de 2020.

El grupo dispone de 219.603 acciones propias a 31 de diciembre de 2021 (198.945 acciones a 31 de diciembre de 2020).

Durante el ejercicio 2021 la Sociedad ha adquirido 20.658 acciones propias a un precio medio de 5 euros acción.

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El detalle de la cartera de acciones propias al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

2021		
Número	Coste de adquisición	Precio medio de adquisición
219.603	972.087,19	4,43
2020		
Número	Coste de adquisición	Precio medio de adquisición
198.945	868.758,05	4,37

### 15.5 Planes de compensación en acciones

En la Junta General de Accionistas del 15 de octubre de 2020, se aprobó la aplicación a la Consejera Delegada de un plan de entrega de acciones de Nicolás Correa, S.A., como parte de su remuneración variable a largo plazo. El Plan consiste en la entrega de 75.000 acciones como máximo y está condicionado al alcance de manera acumulada, durante los ejercicios 2020, 2021 y 2022, la cifra del Beneficio Antes de Impuestos que consta definida en los presupuestos anuales consolidados del Grupo, aprobado anualmente por el Consejo de Administración para dichos años. El pago se realizará mediante la entrega, en su caso, de un número de acciones de la Sociedad en función del grado de cumplimiento del Objetivo, y se hará efectivo en el plazo máximo de 2 meses tras la formulación de Cuentas por el Consejo de Administración de las cuentas anuales correspondientes al ejercicio social cerrado a 31 de diciembre de 2022.

En relación con el plan descrito anteriormente cuya liquidación se realiza en acciones, el movimiento de acciones restringidas registradas en el epígrafe "Otras reservas" del Balance es el siguiente:

Miles de euros	Programa de acciones restringidas (2020-2022)
<b>Saldo a 31.12.2019</b>	—
Dotaciones	39
Pagos en acciones	—
<b>Saldo a 31.12.2020</b>	<b>39</b>
Dotaciones	186
Pagos en acciones	—
<b>Saldo a 31.12.2021</b>	<b>225</b>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**15.6 Restricciones a la distribución de reservas**

Al 31 de diciembre los importes de las reservas no distribuibles de la Sociedad Dominante son como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Reserva legal y estatutarias	2.009	2.009
Reserva de capitalización	1.036	638
	<u>3.045</u>	<u>2.647</u>

**15.7 Políticas de gestión de capital**

Los objetivos del Grupo en la gestión del capital social son salvaguardar la capacidad de continuar como una empresa en funcionamiento, de modo que pueda seguir dando rendimientos a los accionistas, beneficiar a otros grupos de interés y mantener una estructura óptima de capital para reducir el coste de capital.

Consistentemente con otros grupos en el sector, los Administradores controlan la estructura de capital en base al ratio de apalancamiento. Este ratio se calcula como el endeudamiento neto dividido entre el capital total. El endeudamiento neto se determina por la suma de las deudas financieras menos efectivo y otros medios líquidos equivalentes. El total del capital se calcula por la suma del patrimonio neto más el endeudamiento neto.

Las ratios del 2021 y 2020 se han determinado de la siguiente forma:

	Miles de euros	
	2021	2020
Total endeudamiento financiero (*)	12.220	16.443
Menos: Efectivo y otros medios equivalentes	(24.498)	(17.359)
Endeudamiento neto	(12.278)	(916)
Patrimonio neto	59.982	57.037
Total Capital	<u>47.704</u>	<u>56.121</u>
Ratio de endeudamiento	<u>(25,74) %</u>	<u>(1,63) %</u>

(\*) Se corresponde con la suma de los saldos relativos a Pasivos financieros con entidades de crédito, Otros pasivos financieros y Pasivos por arrendamientos.

**16. Ganancias (Pérdidas) por Acción**

Las ganancias o pérdidas básicas por acción se calculan dividiendo el beneficio o pérdida del ejercicio atribuible a los accionistas ordinarios de la Sociedad

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Dominante, entre el número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, excluidas las acciones propias.

	2021	2020
Ganancias/ (Pérdidas) atribuible a la sociedad dominante (miles de euros)	5.573	5.763
Número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación	<u>12.097.732</u>	<u>12.165.310</u>
Ganancias/ (Pérdidas) básicas y diluidas por acción (euros por acción)	<u>0,461</u>	<u>0,474</u>

El número medio de acciones ordinarias en circulación se calcula como sigue:

	2021	2020
Acciones ordinarias en circulación al 1 de enero	12.316.627	12.316.627
Efecto de las acciones propias medias	<u>(218.895)</u>	<u>(151.317)</u>
Número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación	<u>12.097.732</u>	<u>12.165.310</u>

## 17. Otros Pasivos Financieros y pasivos por arrendamientos

### 17.1 Otros Pasivos Financieros

Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes, incluye:

	Miles de euros			
	2021		2020	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Prestamos tipos de interés cero	2.015	321	1.987	570
Deudas transformables en subvenciones	—	558	431	774
Proveedores de inmovilizado	—	77	—	225
Otras deudas	—	191	—	183
	<u>2.015</u>	<u>1.147</u>	<u>2.418</u>	<u>1.752</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El desglose de los préstamos tipo cero, separado en función de las entidades de las que se recibe la financiación al 31 de diciembre, es el siguiente:

	Miles de euros	
	2021	2020
Ministerio de Ciencia y Tecnología	101	365
CDTI	2.235	2.192
	<u>2.336</u>	<u>2.557</u>

Estos préstamos tipo cero, son deudas con el Ministerio de Ciencia y Tecnología y con el CDTI se corresponden fundamentalmente con el coste amortizado de los anticipos reintegrables a largo plazo sin devengo de intereses y concedidos como ayuda a la financiación de determinados proyectos de investigación y desarrollo, que han sido registrados con cargo a la cuenta de resultados consolidada.

Estos pasivos se valoran a coste amortizado y a tipos de interés fijo efectivos que han oscilado durante el ejercicio 2021 en torno al 1,49% y el 7,26% (el 1,49% y el 7,26% en el año 2020).

“Otros” corresponde principalmente a deudas con partes vinculadas.

Los plazos contractuales de vencimiento remanentes de estos pasivos financieros son los siguientes:

	Miles de euros	
	2021	2020
A un año	1.152	1.765
A dos años	297	826
A tres años	296	297
A cuatro años	388	298
A cinco años	349	326
Años posteriores	897	897
	<u>3.379</u>	<u>4.409</u>
Menos intereses futuros	<u>(217)</u>	<u>(239)</u>
	<u>3.162</u>	<u>4.170</u>

El valor razonable de estos pasivos financieros al 31 de diciembre de 2021 asciende, aproximadamente, a 3.171 miles de euros (4.275 miles de euros al 31 de diciembre de 2020) considerando una tasa efectiva de un 2,2% (de un 1,75% para el ejercicio anterior).

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**17.2 Pasivos por arrendamientos**

El análisis del vencimiento contractual de los pasivos por arrendamiento, incluyendo los intereses a pagar futuros al 31 de diciembre de 2021, es como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Hasta un año	190	176
De uno a dos años	154	144
De dos a tres años	135	131
De tres a cuatro años	120	119
De cuatro a cinco años	108	105
Años posteriores	160	264
	867	939
Menos intereses futuros estimados	(114)	(139)
	<u>753</u>	<u>800</u>

**18. Pasivos Financieros con Entidades de Crédito**

El vencimiento de los préstamos y otros pasivos remunerados es el siguiente:

	Miles de euros	
	2021	2020
A un año	3.176	3.174
A dos años	2.511	3.598
A tres años	1.899	2.487
A cuatro años	866	1.883
A cinco años	64	777
Años posteriores	63	77
	8.579	11.996
Menos intereses futuros estimados	(274)	(523)
	<u>8.305</u>	<u>11.473</u>

Los intereses futuros a pagar han sido estimados considerando una tasa efectiva del 1,41% (1,80% en 2020) basada en el Euribor al cierre del ejercicio y una estimación del efecto ponderado de los diferenciales crediticios aplicados a los correspondientes pasivos financieros.

El valor en libros de los pasivos financieros a coste o coste amortizado registrados en el balance consolidado no presenta diferencias significativas respecto al valor razonable de los mismos.

(Continúa)

**18.1. Deudas con entidades de crédito**

El detalle de las deudas con entidades de crédito al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Préstamos	8.305	11.473
	<u>8.305</u>	<u>11.473</u>

El Grupo tiene avales bancarios y otras garantías relacionadas con el curso normal del negocio por importe de 14.611 miles de euros (9.638 miles de euros en 2020) y 78 miles de euros (644 miles de euros en 2020) por avales bancarios ante la Administración. El Grupo no prevé que surja un pasivo significativo como consecuencia de los mencionados avales. En garantía de los riesgos derivados de algunos de estos avales concertados por la Sociedad con determinadas entidades financieras existen depósitos pignorados por importe de 8 miles de euros al 31 de diciembre de 2021 (86 miles de euros al 31 de diciembre de 2020) (véase nota 9).

**NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**  
Cuentas Anuales Consolidadas

El concepto de “Préstamos y Pólizas de crédito y descuento” incluye a 31 de diciembre de 2021, principalmente:

		2021				
	Limite	No corriente	Corriente	Tipo Interés nominal medio del periodo	Tipos de interés contractuales	Vencimiento
<b>Préstamos</b>						
Préstamos personales (*)	n.a.	—	173	2,00 %	Euribor 12M +2%	Mayo-2022
Préstamo Hipotecario por disposiciones (**)	n.a.	2.277	880	1,55%	Euribor 12M+ 1,55%	Junio 2025
Préstamos ICO (***)	n.a.	1.837	1.374	1,52 %	ver nota	ver nota
Préstamo ICO Caja Rural	n.a.	475	134	2,65 %	Fijo	2026
Préstamo personal Caixabank	n.a.	178	75	1,25 %	Euribor 12M+ 1,25%	2025
Préstamo Hipotecario Caixabank	n.a.	40	120	1,00 %	Euribor 12 meses + 1%	2023
Préstamo ICO Caixabank	n.a.	223	162	1,50%	Euribor 6M+ 1,5%	2024
Préstamos Hipotecario Caixabank	n.a.	106	11	2,25 %	Euribor 12 meses + 2,25%	2031
Préstamos ICO Caixabank	n.a.	131	94	1,50 %	Euribor 6M+ 1,5%	2025
		5.267	3.023			
<b>Pólizas de crédito y descuento</b>						
Líneas de crédito	7.300	—	—			
Líneas de descuento de anticipos de exportación	35.950	—	—			
Otros		—	15			
		—	15			
		5.267	3.038			

(\*) El 11 de mayo de 2016 se formalizaron tres nuevos préstamos con Caja Viva, Banco Santander y Bankia por un importe de 750 miles de euros, 1.500 miles de euros y 1.000 miles de euros, respectivamente y vencimiento noviembre 2022 el primero y mayo de 2022 los otros dos. Durante el ejercicio 2021 se han cancelado anticipadamente los préstamos con Caja Viva y Bankia quedando a 31 de diciembre de 2021 sólo la deuda con el Banco Santander.

(\*\*) En junio de 2017 se formalizaron dos nuevos préstamos hipotecarios por disposiciones con BBVA y Caixabank con vencimiento junio 2025. En diciembre de 2018 estos dos préstamos han sido novados siendo el tipo de interés Euribor 12 meses + 1,55% de diferencial y se ha ampliado el periodo de carencia 18 meses. Este préstamo va asociado a una garantía hipotecaria establecida sobre terrenos y edificios propiedad de la Sociedad (véase Nota 5).

(\*\*\*) El 17 de abril de 2020 se formalizaron dos nuevos préstamos con línea de avales ICO. Por una parte, firmó con Caixabank una línea ICO Covid-19 por valor de 2,5 millones de euros, a un tipo de interés de Euribor a 12 meses + 1% de diferencial y vencimiento en Abril 2025. Por otra parte, firmó con BBVA una línea ICO Covid-19 por valor de 1,5 millones de euros, a un tipo fijo de 1,55% y vencimiento en abril de 2023.

(Continúa)

**NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**  
Cuentas Anuales Consolidadas

El concepto de “Préstamos y Pólizas de crédito y descuento” incluye a 31 de diciembre de 2020, principalmente:

2020						
	Limite	No corriente	Corriente	Tipo Interés nominal medio del periodo	Tipos de interés contractuales	Vencimiento
<b>Préstamos</b>						
Préstamos personales (*)	n.a.	446	723	2,15%	ver nota	ver nota
Préstamo Hipotecario por disposiciones (**)	n.a.	3.156	862	1,55%	Euribor 12M+ 1,55%	Junio 2025
Préstamos ICO (***)	n.a.	3.211	786	1,52 %	ver nota	ver nota
Préstamo ICO Caja Rural	n.a.	586	114	1,50%	Fijo	2026
Préstamo personal CaixaBank	n.a.	252	74	1,25 %	Euribor 12M+ 1,25%	2025
Préstamo Hipotecario CaixaBank	n.a.	160	119	1,03 %	Euribor 12 meses + 1%	2023
Préstamo ICO CaixaBank	n.a.	333	166	1,50%	Euribor 6M+ 1,5%	2024
Préstamos hipotecario CaixaBank	n.a.	118	11	2,25 %	Euribor 12 meses + 2,25%	2031
Préstamos ICO CaixaBank	n.a.	195	146	1,50 %	Euribor 6M+ 1,5%	2024
		<u>8.457</u>	<u>3.001</u>			
<b>Pólizas de crédito y descuento</b>						
Líneas de crédito	7.400	—	—			
Líneas de descuento de anticipos de exportación	20.850	—	—			
Otros			15			
		<u>—</u>	<u>15</u>			
		<u>8.457</u>	<u>3.016</u>			

(\*) El 11 de mayo de 2016 se formalizaron tres nuevos préstamos con Caja Viva, Banco Santander y Bankia por un importe de 750 miles de euros, 1.500 miles de euros y 1.000 miles de euros, respectivamente y vencimiento noviembre 2022 el primero y mayo de 2022 los otros dos. Los dos primeros préstamos devengan un tipo de interés de Euribor a 12 meses + 2% de diferencial y el tercero devenga un tipo de interés fijo del 2,5%. Estos tres préstamos tienen un periodo de carencia de 18 meses.

(\*\*) En junio de 2017 se formalizaron dos nuevos préstamos hipotecarios por disposiciones con BBVA y CaixaBank con vencimiento junio 2025. En diciembre de 2018 estos dos préstamos han sido novados siendo el tipo de interés Euribor 12 meses + 1,55% de diferencial y se ha ampliado el periodo de carencia 18 meses. Este préstamo va asociado a una garantía hipotecaria establecida sobre terrenos y edificios propiedad de la Sociedad (véase Nota 5). Al comienzo del ejercicio cada uno de estos préstamos hipotecarios tenían un límite disponible de 1.947 miles de euros con fecha límite de disposición mayo 2020, mes en el cual la sociedad procedió a disponer la totalidad de este límite.

(\*\*\*) El 17 de abril de 2020 se formalizaron dos nuevos préstamos con línea de avales ICO. Por una parte, firmó con CaixaBank una línea ICO Covid-19 por valor de 2,5 millones de euros, a un tipo de interés de Euribor a 12 meses + 1% de diferencial y vencimiento en Abril 2025. Por otra parte, firmó con BBVA una línea ICO Covid-19 por valor de 1,5 millones de euros, a un tipo fijo de 1,55% y vencimiento en abril de 2023.

(Continúa)

NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES  
Cuentas Anuales Consolidadas

### 18.2. Estado de flujos de efectivo

El movimiento del ejercicio 2021 de los pasivos clasificados como actividades de financiación en el Estado de flujos de efectivo excluidos los epígrafes de patrimonio neto, es el siguiente:

	Flujos de efectivo						
	Saldo a 31.12.2020	Emisiones	Reembolsos	Pagos de intereses	Devengos de intereses	Otros Movimientos sin flujo de efectivo	Saldo a 31.12.2021
<b>Miles de euros</b>							
Pasivos por arrendamientos	800	—	(165)	(37)	37	118	753
Resto de operaciones de financiación (*)	14.213	462	(3.934)	(236)	324	3	10.832
<b>Total Deuda financiera-préstamos y otros (Nota 18)</b>	<b>15.013</b>	<b>462</b>	<b>(4.099)</b>	<b>(273)</b>	<b>361</b>	<b>121</b>	<b>11.585</b>
<b>Total</b>	<b>15.013</b>	<b>462</b>	<b>(4.099)</b>	<b>(273)</b>	<b>361</b>	<b>121</b>	<b>11.585</b>

(\*) Excluimos Deudas transformables en subvención y proveedores de inmovilizado.

El movimiento del ejercicio 2020 de los pasivos clasificados como actividades de financiación en el Estado de flujos de efectivo excluidos los epígrafes de patrimonio neto, es el siguiente:

	Flujos de efectivo						
	Saldo a 31.12.2019	Emisiones	Reembolsos	Pagos de intereses	Devengos de intereses	Otros Movimientos sin flujo de efectivo	Saldo a 31.12.2020
<b>Miles de euros</b>							
Pasivos por arrendamientos	832	—	(145)	(40)	40	113	800
Resto de operaciones de financiación	6.771	10.415	(2.983)	(181)	279	(88)	14.213
<b>Total Deuda financiera-préstamos y otros (Nota 18)</b>	<b>7.603</b>	<b>10.415</b>	<b>(3.128)</b>	<b>(221)</b>	<b>319</b>	<b>25</b>	<b>15.013</b>
<b>Total</b>	<b>7.603</b>	<b>10.415</b>	<b>(3.128)</b>	<b>(221)</b>	<b>319</b>	<b>25</b>	<b>15.013</b>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**19. Provisiones**

El movimiento del epígrafe Provisiones durante los ejercicios 2021 y 2020 es como sigue:

	Miles de euros	
	Garantías	Total
Al 31 de diciembre de 2019	1.458	1.458
Dotaciones (Nota 25)	1.490	1.490
Reversiones (Nota 25)	(1.601)	(1.601)
Al 31 de diciembre de 2020	1.347	1.347
Dotaciones (Nota 25)	1.241	1.241
Reversiones (Nota 25)	(1.076)	(1.076)
Al 31 de diciembre de 2021	1.512	1.512

Provisión para garantías se refiere, principalmente, a los gastos relacionados con reparaciones a efectuar en las máquinas fresadoras, reposición de piezas defectuosas y cualquier otro tipo de gasto imputable durante el período de garantía. La provisión está estimada en base a la información histórica que dispone el Grupo en relación a productos similares.

A fecha de formulación de las cuentas anuales, no existen pasivos contingentes de importes significativos que pudieran derivarse.

**20. Acreedores Comerciales y Otras Cuentas a Pagar corrientes y no corrientes**

El detalle al 31 de diciembre de acreedores comerciales y otras cuentas a pagar corrientes es como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Proveedores y acreedores comerciales	15.317	9.874
Proveedores otras partes vinculadas	24	5
Pasivos de contrato	971	1.207
Anticipos de clientes	20.547	7.073
Pasivos por impuesto corrientes	1	9
Otras cuentas a pagar		
Remuneraciones pendientes de pago	1.303	987
Organismos de la Seguridad Social acreedores	456	387
Administraciones Públicas Acreedoras (IRPF)	561	592
	39.180	20.134

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

A 31 de diciembre de 2021, el epígrafe de Proveedores y acreedores comerciales presenta un saldo de 4 miles de euros, 100 miles de euros, y 18 miles de euros, correspondientes al contravalor en euros de libras esterlinas, dólares, y yuanes respectivamente (13 miles de euros y 3 miles de euros correspondientes al contravalor en euros de libras esterlinas, y dólares, respectivamente a 31 de diciembre de 2020).

A 31 de diciembre de 2021, el epígrafe de anticipos de clientes presenta un saldo de 381 miles de euros, 613 miles de euros, y 122 miles de euros, correspondientes al contravalor en euros de libras esterlinas, dólares, y corona sueca respectivamente, a 31 de diciembre de 2020 no había importes en divisas en esa partida.

A 31 de diciembre de 2021 y 2020, el epígrafe “Otros pasivos no corrientes” del Balance consolidado se corresponde en su totalidad con pasivos del contrato.

**21. Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores. Disposición adicional tercera. “Deber de información” de la Ley 15/2010, de 5 de julio”**

La información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores por las sociedades consolidadas españolas es como sigue:

	Días	
	2021	2020
Periodo medio de pago a proveedores	57	59
Ratio de las operaciones pagadas	62	62
Ratio de las operaciones pendientes de pago	34	39

	Importe (Miles de euros)	
	2021	2020
Total pagos realizados	56.674	47.742
Total pagos pendientes	10.791	7.203

**22. Ingresos Ordinarios**

El detalle de los ingresos ordinarios al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Venta de bienes	72.501	63.196
Prestaciones de servicios	4.045	3.327
	<u>76.546</u>	<u>66.523</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

La sociedad no dispone de activos por contrato significativos con clientes. El detalle de los pasivos por contrato con clientes es como sigue:

	Miles de euros			
	2021		2020	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Transportes	—	380	—	624
Servicios de mantenimiento de máquina	112	252	—	212
Extensión de Garantía	707	309	816	247
Otros	—	30	—	124
	819	971	816	1.207

El movimiento de los pasivos por contratos con clientes durante los ejercicios 2021 y 2020 es como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Al 1 de enero	2.023	1.451
Ingresos reconocidos en el ejercicio	(1.196)	(501)
Obligaciones pendientes de contratos del ejercicio	963	1.073
Al 31 de diciembre	1.790	2.023

### 23. Otros Ingresos

El detalle de otros ingresos al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es como siguiente:

	Miles de euros	
	2021	2020
Trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes	88	—
Subvenciones de explotación	40	49
Subvenciones asociadas a gastos de I+D	659	445
Subvenciones de Inmovilizado no financiero	20	18
Otros ingresos	838	474
	1.645	986

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**24. Gastos de Personal**

El detalle de los gastos por retribuciones a los empleados durante los ejercicios 2021 y 2020 es el siguiente:

	Miles de euros	
	2021	2020
Sueldos, salarios y asimilados	14.371	13.589
Indemnizaciones	167	15
Seguridad Social	3.972	3.809
Otros gastos sociales	333	408
	<u>18.843</u>	<u>17.821</u>

El número medio de empleados del Grupo mantenido durante los ejercicios 2021 y 2020 y desglosado por categorías, es como sigue:

	Número medio de empleados	
	2021	2020
Ingenieros y licenciados	39	44
Ingenieros técnicos, peritos y ayudantes titulados	64	64
Jefes administrativos y de taller	18	17
Oficiales administrativos	31	31
Subalternos	2	2
Oficiales	193	194
Auxiliares administrativos	3	4
	<u>350</u>	<u>356</u>

La distribución por sexos al final de los ejercicios 2021 y 2020, del personal del Grupo y de los Administradores de la Sociedad Dominante es como sigue:

	2021		2020	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Administradores	4	3	4	3
Resto de personal	324	39	313	39
	<u>328</u>	<u>42</u>	<u>317</u>	<u>42</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El número medio de empleados del grupo con discapacidad mayor o igual del 33% (o calificación equivalente local), durante el ejercicio 2021 y 2020 desglosado por categorías, es como sigue:

	Número	
	2021	2020
Oficiales	6	7
Administrativos	—	1
	<u>6</u>	<u>8</u>

**25. Otros Gastos**

El detalle de otros gastos al 31 de diciembre es el siguiente:

	Miles de euros	
	2021	2020
Comisiones comerciales	4.116	2.717
Otros gastos de las ventas	2.527	2.629
Transportes de ventas	2.584	1.590
Reparaciones y mantenimiento	544	494
Asesoramientos	1.962	1.585
Publicidad y propaganda	1.313	721
Suministros	550	471
Pérdidas deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales (nota 19)	165	(111)
Tributos	336	263
Otros gastos de gestión corriente	26	167
Otros servicios exteriores	1.884	1.815
Deterioro y Resultados por enajenación del inmovilizado	(5)	5
	<u>16.002</u>	<u>12.346</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

**26. Ingresos y Gastos Financieros**

El detalle de ingresos y gastos financieros al 31 de diciembre desglosado por categorías de activos y pasivos financieros es el siguiente:

	Miles de euros	
	2021	2020
<u>Ingresos financieros</u>		
Variación de valor razonable de Instrumentos financieros derivados (nota 10)	—	106
Préstamos y partidas a cobrar	1	61
Total ingresos financieros	<u>1</u>	<u>167</u>
	Miles de euros	
	2021	2020
<u>Gastos financieros</u>		
Variación de valor razonable de Instrumentos financieros derivados (nota 10)	190	—
<u>Débitos y partidas a pagar</u>		
De deudas con entidades de crédito y otros pasivos financieros	361	319
Total gastos financieros	<u>551</u>	<u>319</u>

**27. Impuesto sobre las Ganancias**

El detalle del gasto por impuesto sobre las ganancias en 2021 y 2020, es como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Impuesto corriente		
Del ejercicio	852	542
	852	542
Impuestos diferidos		
Origen y reversión de diferencias temporarias	(54)	(571)
Variación Bases imponibles negativas y deducciones pendientes de aplicar	565	614
	511	43
	<u>1.363</u>	<u>585</u>

Una conciliación entre el resultado contable y el gasto/(ingreso) por impuesto es como sigue:

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

	Miles de euros	
	2021	2020
Beneficio del ejercicio antes de impuestos	<u>7.042</u>	<u>6.468</u>
Gasto esperado al tipo impositivo de la Sociedad Dominante 25%	1.761	1.617
Ingresos no tributables		
Gastos no deducibles	65	91
Activación créditos fiscales, deducciones generados en ejercicios anteriores y ajuste a los los impuestos diferidos activos y pasivos	(268)	(928)
Reserva de capitalización	(83)	(160)
Deducciones del ejercicio corriente	(54)	(50)
Correcciones de ejercicios anteriores		
Otros	<u>(58)</u>	<u>15</u>
Gasto/(Ingreso) por impuesto	<u>1.363</u>	<u>585</u>

El Grupo dispone al 31 de diciembre de 2021 y 2020 de las siguientes bases imponibles negativas a compensar contra eventuales beneficios fiscales futuros, cuyo efecto fiscal acumulado asciende a 3.332 miles de euros:

Año de origen	2021	2020	Compensables hasta
2004	1.433	1.433	Sin límite
2005	729	729	Sin límite
2010	4.690	4.690	Sin límite
2012	<u>6.474</u>	<u>6.474</u>	Sin límite
	<u>13.326</u>	<u>13.326</u>	

A 31 de diciembre de 2021 el Grupo tiene activado 3.241 miles de euros de crédito fiscal correspondiente a estas bases imponibles negativas (3.332 miles de euros a 31 de diciembre de 2020).

Todas las bases imponibles negativas se han generado por las sociedades domiciliadas en España que podrán ser compensadas sin límite temporal, distribuyendo la cuantía en la proporción que se estime conveniente. La compensación se realizará al tiempo de formular la declaración del Impuesto sobre Sociedades, sin perjuicio de las facultades de comprobación que correspondan a las autoridades fiscales. El Grupo puede compensar las bases imponibles negativas pendientes de compensación, con las rentas positivas de los periodos impositivos siguientes con el límite del 25% de la base imponible previa a la aplicación de la reserva de capitalización y a su compensación. No obstante, en todo caso, se pueden compensar en el periodo impositivo bases imponibles negativas hasta el importe de 1 millón de euros.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El desglose de las deducciones generadas por el Grupo en cada ejercicio, expresado en miles de euros, así como sus vencimientos es como sigue:

2021		
<u>Ejercicio</u>	<u>Importe</u>	<u>Ultimo ejercicio de aplicación</u>
2004	527	2022
2007	72	2022
2005	484	2023
2008	94	2023
2006	1.013	2024
2009	23	2024
2007	1.369	2025
2010	9	2025
2008	660	2026
2009	473	2027
2010	219	2028
2011	455	2029
2014	23	2029
2012	594	2030
2015	15	2030
2013	373	2031
2017	11	2032
2018	2	2033
2016	365	2034
2017	311	2035
2018	313	2036
2019	298	2037
2020	293	2038
2021	313	2039
	<b>8.309</b>	

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

2020		
<u>Ejercicio</u>	<u>Importe</u>	<u>Ultimo ejercicio de aplicación</u>
2003	758	2021
2006	213	2021
2004	527	2022
2007	72	2022
2005	484	2023
2008	94	2023
2006	1.013	2024
2009	23	2024
2007	1.369	2025
2010	9	2025
2008	660	2026
2009	473	2027
2010	219	2028
2011	455	2029
2014	23	2029
2012	594	2030
2015	15	2030
2013	373	2031
2017	11	2032
2018	2	2033
2016	365	2034
2017	311	2035
2018	313	2036
2019	298	2037
2020	293	2038
	<b>8.967</b>	

Al 31 de diciembre de 2021, estas deducciones se corresponden, principalmente, con deducciones por actividades de investigación científica e innovación tecnológica y deducciones por actividades de exportación por importe de 8.060 miles de euros y 180 miles de euros, respectivamente (8.505 miles de euros y 387 miles de euros, respectivamente, al 31 de diciembre de 2020). A 31 de diciembre de 2021 el Grupo tiene activadas deducciones por importe de 6.681 miles de euros (7.155 miles de euros en 2020).

La Sociedad mantiene determinadas deducciones por reinversión que corresponden a las originadas en determinados activos materiales. La reinversión debe realizarse dentro del plazo correspondiente entre el año anterior a la fecha de la enajenación y los tres siguientes. El resumen por elemento de activo fijo de las enajenaciones realizadas acogidas a deducción por reinversión, los elementos en los que se

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

materializa la reinversión y la fecha de mantenimiento de estos últimos, se presenta en el Anexo II adjunto, el cual forma parte integrante de esta nota.

El resto de deducciones y bonificaciones pendientes de aplicación no han sido activadas al existir dudas sobre su recuperabilidad con beneficios a generar, en el período de utilización, por encima de los esperados para aplicar las deducciones y bonificaciones pendientes de aplicación activadas.

De los análisis de sensibilidad realizados por la Dirección en base a las desviaciones de las principales hipótesis utilizadas, no se desprende deterioro alguno en cuanto a la recuperabilidad de los créditos fiscales activados a 31 de diciembre de 2021.

Según establece la legislación vigente los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones presentadas hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales, o haya transcurrido el plazo de prescripción de cuatro años.

El Grupo tiene pendientes de inspección por las autoridades fiscales los siguientes ejercicios de los principales impuestos que le son aplicables:

<u>Impuesto</u>	<u>Ejercicios abiertos</u>
Impuesto sobre Sociedades	2015 – 2020 (*)
Impuesto sobre el Valor Añadido	2018 – 2021
Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas	2018 – 2021
Seguridad Social	2018 – 2021

(\*) El plazo para la presentación del Impuesto sobre Sociedades es de 25 días naturales siguientes a los seis meses posteriores a la conclusión del periodo impositivo, por lo que el Impuesto sobre Sociedades correspondiente al ejercicio 2021 no estará abierto a inspección hasta el 25 de julio de 2022.

El pasado 31 de Diciembre de 2020, el Boletín Oficial del Estado publicó la Ley 11/2020 de Presupuestos Generales del Estado para 2021 en la que, entre otras medidas, se producía la modificación de determinados artículos de la Ley 27/2014 del Impuesto sobre Sociedades. Las modificaciones más relevantes tienen que ver con la limitación de la exención de dividendos y plusvalías de forma que, con efectos para los ejercicios iniciados a partir de 1 de Enero de 2021 sólo quedarán exentos al 95% los derivadas de participaciones superiores al 5% en el capital social, eliminándose, en consecuencia, las correspondientes a participaciones cuyo coste de adquisición fuera superior a los 20 millones de euros (aunque para éstas se establece un régimen transitorio).

Se ha revisado la diferencia entre el valor fiscal de la inversión y el valor neto contable de la Sociedades participadas registrándose un pasivo por impuesto diferido por importe de 15 miles de euros por este concepto, por ser probable su reversión en un futuro previsible.

(Continúa)

**28. Saldos y transacciones con Partes Vinculadas****28.1. Saldos del Grupo con Partes Vinculadas**

El detalle de los saldos deudores y acreedores con partes vinculadas se presenta en la nota 12 y 20.

Otras Partes Vinculadas es la sociedad NC Service Milling Machines S.A., sociedad en la que el administrador Sancor Capital S.L. tiene una participación que le otorga el control.

En cuanto a las Sociedades Asociadas, el Grupo incluye a Nicolás Correa Machine Tools Co. Ltd.

**28.2. Transacciones del Grupo con Partes Vinculadas**

Los importes de las transacciones del Grupo con partes vinculadas son los siguientes:

	Miles de euros					
	2021			2020		
	Sociedades asociadas	Otras partes vinculadas	Total	Sociedades asociadas	Otras partes vinculadas	Total
Ingresos						
Ventas netas						
Ventas	2.143	117	2.260	1.341	89	1.430
	<u>2.143</u>	<u>117</u>	<u>2.260</u>	<u>1.341</u>	<u>89</u>	<u>1.430</u>
Gastos						
Compras netas						
Compras	—	170	170	38	134	172
	<u>—</u>	<u>170</u>	<u>170</u>	<u>38</u>	<u>134</u>	<u>172</u>

La venta de bienes se realiza en función de los precios vigentes aplicables a terceros no vinculados.

**28.3. Información Relativa a los Administradores de la Sociedad Dominante**

El detalle de las remuneraciones devengadas de los Administradores de la Sociedad Dominante es el siguiente:

	Miles de euros	
	2021	2020
Sueldos	276	276
Variable	140	168
Dietas	414	425
	<u>830</u>	<u>869</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

Los consejeros que han desempeñado en el ejercicio 2021 el cargo de administrador de las sociedades filiales del Grupo, han percibido una remuneración de 132 miles de euros (140 miles de euros en 2020), de los cuales 24 mil corresponde a dietas (32 miles de euros en 2020).

Adicionalmente, a 31 de diciembre de 2021 y 2020 ningún miembro del Consejo de Administración tiene concedidos anticipos o créditos y, no se han asumido obligaciones por cuenta de ellos a título de garantía. Se han pagado primas de seguro de responsabilidad civil por daños ocasionados por actos u omisiones en el ejercicio del cargo por importe de 11 miles de euros (8 miles de euros en 2020). Asimismo, la Sociedad no tiene contraídas obligaciones en materia de pensiones y de seguros de vida con respecto a antiguos o actuales Administradores de la Sociedad.

**28.4. Remuneraciones a la Dirección**

Durante el ejercicio 2021, las funciones de la alta dirección han sido realizadas por la consejera ejecutiva, por los miembros del comité de dirección de la empresa matriz, y por los directores generales de las filiales industriales.. La remuneración que ha devengado la Consejera Delegada por sus funciones ejecutivas asciende a 189 miles de euros a 31 de diciembre de 2021 (216 miles de euros en 2020), incluidos en la nota anterior. El resto de la Alta Dirección ha devengado a 31 de diciembre de 2021 por sus funciones ejecutivas una remuneración de 1.454 miles de euros y 43 miles de euros por su pertenencia a consejos de las filiales del grupo (1.359 y 35 miles de euros respectivamente a 31 de diciembre de 2020).

Adicionalmente, En el epígrafe Gastos de personal de la Cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio 2021 hay reconocidos 186 miles de euros (39 miles de euros en 2020) correspondientes al devengo del plan de pago en acciones propias de Carmen Pinto, Consejera Delegada, las cuales están pendientes de consolidación. (Nota 15.5)

La consejera ejecutiva en el supuesto de cese a instancias de la compañía por cualquier causa distinta del incumplimiento grave y culpable de sus obligaciones durante la vigencia de su mandato tendrá derecho a optar entre dos opciones: a) Percibir una indemnización por cese consistente en una cantidad en metálico cuya cuantía será el importe de dos anualidades de la Retribución o b) reactivar automáticamente el contrato laboral anteriores a su nombramiento, con las condiciones económicas anteriores que se actualizadas a los incrementos del Convenio Colectivo. En este supuesto la consejera no tendrá derecho a percibir ningún tipo de indemnización por la extinción de la relación mercantil. Adicionalmente, en caso de cese por expiración de su mandato se reactivará automáticamente el contrato laboral anteriores a su nombramiento, y no tendrá derecho a percibir ningún tipo de indemnización por la extinción de la relación mercantil.

(Continúa)

**28.5. Transacciones ajenas al tráfico ordinario o en condiciones distintas de mercado realizadas por los Administradores**

A parte de las transacciones con partes vinculadas desglosadas anteriormente, durante el ejercicio 2021 y 2020, los Administradores de la Sociedad dominante no han realizado con ésta ni con sociedades del Grupo operaciones ajenas al tráfico ordinario o en condiciones distintas a las de mercado.

**28.6. Situaciones de conflicto de interés de los Administradores de la Sociedad dominante**

Los Administradores de la Sociedad dominante y las personas vinculadas a los mismos, no han incurrido en ninguna situación de conflicto de interés que haya tenido que ser objeto de comunicación de acuerdo con lo dispuesto en el art. 229 del TRLSC.

**29. Información Medioambiental**

Las operaciones del Grupo están sometidas a la legislación relativa a la protección del medioambiente y la seguridad y salud del trabajador. Los Administradores consideran que se cumplen sustancialmente tales leyes y que se mantienen procedimientos diseñados para fomentar y garantizar su cumplimiento.

El Grupo ha adoptado las medidas oportunas en relación con la protección y mejora del medioambiente y la minimización, en su caso, del impacto medioambiental, cumpliendo con la normativa vigente al respecto. Durante el ejercicio no se ha considerado necesario registrar ninguna dotación para riesgos y cargas de carácter medioambiental al no existir contingencias relacionadas con la protección y mejora del medioambiente.

El Grupo considera mínimos, y en todo caso adecuadamente cubierto los riesgos medioambientales que se pudieran derivar de su actividad, y estima que no surgirán pasivos adicionales relacionados con el medio ambiente.

No se han incurrido en gastos de naturaleza medioambiental por importe significativo, durante los ejercicios 2021 y 2020.

**30. Honorarios de Auditoría**

Ernst & Young, S.L., empresa auditora de las cuentas anuales del Grupo, ha devengado durante el ejercicio 2021, honorarios de auditoría por importe de 95 miles de euros. La Sociedad también ha devengado honorarios por importe de 24 miles de euros por otros servicios prestados. Estos importes incluyen la totalidad de los honorarios relativos a los servicios realizados durante el ejercicio 2021, con independencia del momento de su facturación.

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

En 2020, KPMG Auditores, S.L., era la empresa auditora de las cuentas anuales del Grupo, la cual facturó durante el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2020, honorarios y gastos por servicios profesionales por importe de 103 miles de euros, respectivamente. Estos importes incluyen la totalidad de los honorarios relativos a los servicios realizados durante el ejercicio 2020, con independencia del momento de su facturación.

**31. Información Financiera por Segmentos**

La información por segmentos se utiliza a nivel del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante que es al que compete la toma de decisiones y está desglosada por sociedades. Los Administradores de la Sociedad Dominante entienden que cada una de las sociedades cumple con los requisitos para ser considerado un segmento, dado que todas tienen una actividad claramente diferenciada. Así, Nicolás Correa, S.A. fabrica y vende la maquinaria de mayor tamaño y tecnología en cualquier mercado geográfico, Hypatia GNC Accesorios, S.A. fabrica y vende maquinaria de moderada dimensión en el cualquier mercado geográfico, Nicolás Correa Calderería, S.L. fabrica y vende carenados y otros productos de mecanosoldado, NC Electrónica, S.A. fabrica y vende componentes eléctricos para maquinaria, GNC Correanayak USA Inc , es una sociedad dedicada a la prestación de servicios de asistencia técnica de máquina-herramienta en USA, Nicolás Correa Deutschland GmbH se dedica a la promoción, importación, exportación y venta de productos fabricados por GNC en el mercado Alemán y N.C. Machine Tools (Shanghai) Co. Ltd. se dedica a la promoción, importación, exportación y venta de productos fabricados por GNC en el mercado chino, así como a la prestación de servicios de asistencia técnica de máquina-herramienta en dicho mercado. Las mencionadas sociedades se clasifican en aquellas que tienen como actividad principal la fabricación de máquinas herramienta y venta de bienes de equipo o componentes para bienes de equipo (sociedades “industriales”) o las que tienen como actividad principal la prestación de servicios de asistencia técnica y de comercialización (sociedades “no industriales”).

Los tipos de bienes y servicios generados por cada uno de los segmentos reportables se muestran en la columna de “Actividad” del Anexo I.

El rendimiento de los segmentos se mide sobre el beneficio antes de impuestos de los segmentos. El beneficio del segmento se utiliza como medida del rendimiento debido a que el Grupo considera que dicha información es la más relevante en la evaluación de los resultados de determinados segmentos en relación a otros grupos que operan en dichos negocios.

Los precios de venta inter-segmentos se establecen siguiendo los términos y condiciones comerciales normales que están disponibles para terceros no vinculados.

Las bases de registro contable de las transacciones inter-segmentos son las mismas que las aplicables para terceros no vinculados.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

En la presentación de la información por áreas geográficas, el ingreso ordinario está basado en la localización geográfica de los clientes y los activos del segmento están basados en la localización geográfica de los activos.

Los resultados antes de impuestos de actividades continuadas por segmentos operativos son los siguientes:

	Miles de euros							Total
	Industriales				Comerciales			
	Nicolás Correa S.A.	Nicolás Correa Calderería S.A.	Hypatia GNC Accesorios S.A.	Nicolás Correa Electrónica S.A.	NC Correa Anayak USA	NC Deutschland GmbH	N.C. Machine Tools (Shangai) Co. Ltd.	
Ejercicio 2021	6.557	252	1.338	288	35	(176)	24	8.318
Ejercicio 2020	6.557	321	1.304	155	7	(255)	259	8.348

La conciliación entre los beneficios / (pérdidas) antes de impuestos de los segmentos operativos y el resultado antes de impuestos consolidado es como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Resultado antes de impuestos de los segmentos operativos	8.318	8.348
Incorporación de resultados de sociedades consolidadas por el método de la participación (Nota 8)	379	65
Eliminación de dividendos inter-segmentos	(1.294)	(2.150)
Eliminación de márgenes inter-segmentos	(398)	168
Eliminación de amortización de márgenes inter-segmentos en inmovilizado material y activos intangibles	37	37
	<u>7.042</u>	<u>6.468</u>

Los resultados después de impuestos de actividades continuadas por segmentos operativos son los siguientes:

	Miles de euros							Total
	Industriales				Comerciales			
	Nicolás Correa S.A.	Nicolás Correa Calderería S.A.	Hypatia GNC Accesorios S.A.	Nicolás Correa Electrónica S.A.	NC Correa Anayak USA NC	NC Deutschland GmbH	N.C. Machine Tools (Shangai) Co. Ltd. N.C.	
Ejercicio 2021	5.525	194	1.032	220	35	(176)	25	6.855
Ejercicio 2020	6.160	261	1.260	136	7	(254)	252	7.822

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

La conciliación entre los beneficios / (pérdidas) después de impuestos de los segmentos operativos y el resultado después de impuestos consolidado es como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Resultado después de impuestos de los segmentos operativos	6.855	7.822
Incorporación de resultados de sociedades consolidadas por el método de la participación (Nota 8)	379	65
Eliminación de dividendos inter-segmentos	(1.294)	(2.150)
Eliminación de saldos inter-segmentos	(398)	168
Eliminación de amortización de márgenes inter-segmentos en inmovilizado material y activos intangibles	37	37
Eliminación Diferido 5% dividendos	1	(16)
Efecto fiscal de transacciones grupo	99	(43)
	<u>5.679</u>	<u>5.883</u>

Los activos totales desglosados por segmentos operativos son como sigue:

	Miles de euros							Total
	Industriales				Comerciales			
	Nicolás Correa S.A.	Nicolás Correa Calderería S.A.	Hypatia GNC Accesorios ,S.A.	Nicolás Correa Electrónica ,S.A.	NC Correa Anayak USA NC	NC Deutschland GmbH	N.C. Machine Tools (Shangai) Co. Ltd. N.C.	
Ejercicio 2021	<u>95.291</u>	<u>5.833</u>	<u>16.626</u>	<u>2.498</u>	<u>360</u>	<u>282</u>	<u>1.571</u>	<u>122.461</u>
Ejercicio 2020	<u>82.695</u>	<u>5.504</u>	<u>10.437</u>	<u>2.373</u>	<u>250</u>	<u>307</u>	<u>1.355</u>	<u>102.921</u>

La conciliación entre los activos totales de los segmentos operativos y el activo total consolidado a 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Activos totales de los segmentos	122.461	102.921
por integración global netas de deterioros consolidadas por el método de la participación	(3.530)	(2.626)
Eliminación de saldos inter-segmentos	298	(81)
Eliminación de márgenes inter-segmentos	(3.820)	(2.726)
	(316)	(352)
	<u>115.093</u>	<u>97.136</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El detalle de los Ingresos ordinarios del Grupo asignados por segmentos operativos son las siguientes:

	Miles de euros							Total
	Industriales				Comerciales			
	Nicolás Correa S.A.	Nicolás Correa Calderería S.A.	Hypatia GNC Accesorios ,S.A.	Nicolás Correa Electrónica ,S.A.	NC Correa Anayak USA NC	NC Deutschland GmbH	N.C. Machine Tools (Shangai) Co. Ltd. N.C.	
Ejercicio 2021	59.280	6.885	18.304	2.556	760	432	2.586	90.803
Ejercicio 2020	52.402	6.067	14.080	2.186	498	240	2.361	77.834

La conciliación entre los ingresos ordinarios de los segmentos operativos y los ingresos ordinarios consolidados al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Ingresos ordinarios de los segmentos	90.803	77.835
Eliminación de transacciones inter-segmentos	(14.257)	(11.312)
	<u>76.546</u>	<u>66.523</u>

El detalle de gastos e ingresos financieros del ejercicio desglosado por segmentos es el siguiente:

	Miles de euros					
	Nicolás Correa, S.A.		Resto de segmentos operativos agregados		Total	
	Ingresos	Gastos	Ingresos	Gastos	Ingresos	Gastos
Ejercicio 2021	1.292	(418)	3	(133)	1.295	(551)
Ejercicio 2020	2.313	(221)	4	(98)	2.317	(319)

La conciliación entre los ingresos y gastos financieros de los segmentos operativos y los ingresos y gastos financieros consolidados al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros			
	2021		2020	
	Ingresos	Gastos	Ingresos	Gastos
Ingresos y gastos financieros de los segmentos	1.295	(551)	2.317	(319)
Eliminación de dividendos inter-segmentos	(1.294)	—	(2.150)	—
	<u>1</u>	<u>(551)</u>	<u>167</u>	<u>(319)</u>

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

El detalle del gasto por amortización del ejercicio desglosado por segmentos es el siguiente:

	Miles de euros							Total
	Industriales				Comerciales			
	Nicolás Correa S.A.	Nicolás Correa Calderería S.A.	Hypatia GNC Accesorios ,S.A.	Nicolás Correa Electrónica ,S.A.	NC Correa Anayak USA NC	NC Deutschland GmbH	N.C. Machine Tools (Shangai) Co. Ltd. N.C.	
Ejercicio 2021	1.101	371	136	34	—	33	134	1.809
Ejercicio 2020	966	370	127	55	1	32	117	1.668

La conciliación entre el gasto por amortización de los segmentos operativos y el gasto por amortización consolidado al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Gasto por amortización de los segmentos	1.809	1.668
Eliminación de amortización de márgenes inter-segmentos en inmovilizado material y activos intangibles	(37)	(37)
	1.772	1.631

El detalle de los Ingresos ordinarios de los segmentos obtenidos de clientes externos al Grupo por áreas geográficas es como sigue:

	Miles de euros									
	España	Alemania	Reino Unido	Francia	Resto Europa	China	India	USA	Resto mundo	Total
Ejercicio 2021	4.526	4.762	6.663	4.684	19.289	24.146	5.209	2.857	4.410	76.546
Ejercicio 2020	8.207	2.933	5.892	6.402	9.412	22.972	1.092	2.037	7.576	66.523

Durante los ejercicios 2021 y 2020, el Grupo no ha obtenido ingresos de un único cliente que superen el 10% de la cifra total de ingresos.

El detalle de los activos no corrientes de los segmentos operativos, excluidas las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación, los activos financieros y los activos por impuestos diferidos, en función de su localización geográfica es como sigue:

	Miles de euros		
	Europa	Resto del Mundo	Total
Ejercicio 2021	25.744	598	26.342
Ejercicio 2020	25.090	678	25.768

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

La conciliación entre los activos no corrientes de los segmentos operativos, excluidas las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación, los activos financieros y los activos por impuestos diferidos, y el detalle de los activos no corrientes consolidado al 31 de diciembre es como sigue:

	Miles de euros	
	2021	2020
Activos no corrientes de los segmentos	26.342	25.768
Eliminación de amortización de márgenes inter-segmentos en inmovilizado material y activos intangibles	(394)	(432)
	25.948	25.336

## 32. Política y Gestión de Riesgos

### 32.1. Factores de riesgo financiero

Las actividades del Grupo están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado, incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo de crédito, riesgo de liquidez y riesgo de tipos de interés en los flujos de efectivo. El programa de gestión del riesgo global del Grupo se centra en la incertidumbre de los mercados financieros y trata de minimizar los efectos potenciales adversos sobre la rentabilidad financiera del Grupo. El Grupo emplea derivados para cubrir ciertos riesgos.

La gestión del riesgo está controlada por el Departamento Financiero del Grupo con arreglo a políticas aprobadas por el Consejo de Administración. Este Departamento identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros en estrecha colaboración con las unidades operativas del Grupo, siguiendo las indicaciones de la Consejera Delegada. El Consejo de Administración proporciona políticas y marca las directrices para la gestión del riesgo global, así como para materias concretas tales como riesgo de tipo de cambio, riesgo de tipo de interés, riesgo de liquidez, empleo de derivados y no derivados e inversión del excedente de liquidez.

#### 32.1.1. Riesgo de mercado

##### Riesgo de tipo de cambio

El riesgo de tipo de cambio surge cuando las transacciones comerciales futuras están denominadas en una moneda que no es la moneda funcional de cada sociedad del Grupo. El Departamento Financiero es el responsable de gestionar la posición neta en cada moneda extranjera usando contratos externos a plazo de moneda extranjera.

El Grupo opera en el ámbito internacional y, por tanto, está expuesto a riesgos de tipo de cambio por operaciones con divisas,

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

principalmente en relación a la libra esterlina y el dólar estadounidense.

A continuación, se detalla la exposición del Grupo al riesgo de tipo de cambio al 31 de diciembre de 2021 y 2020. Las tablas adjuntas reflejan el valor contable de los instrumentos financieros o clases de instrumentos financieros del Grupo denominados en moneda extranjera:

	Miles de euros	
	2021	2020
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	674	1.304
Renmimbi	55	21
Dólares estadounidenses	619	1.283
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	529	429
Renmimbi	476	407
Dólares estadounidenses	39	22
Libra esterlina	14	—
Total activos corrientes	1.203	1.733
Total activos	1.203	1.733
Cartera de pedidos contratada en moneda extranjera	2.299	—
Exposición bruta total	3.502	1.733
Instrumentos financieros derivados—no cobertura Derivados de tipo de cambio Nacionales) (nota 10.1)	(2.540)	(1.140)
Exposición neta	962	593

La estrategia del Grupo es reducir el riesgo de sus ventas en divisa mediante contratos de venta a plazo de divisa desde el momento de la contratación del pedido, con el fin de garantizar la estabilidad de los márgenes de venta (véase nota 10.1).

De acuerdo con lo anterior una variación del tipo de cambio del euro frente a las divisas no generaría ni beneficios ni pérdidas significativas.

### 32.1.2. Riesgo de crédito

El Grupo no tiene concentraciones significativas de riesgo de crédito. El Grupo tiene políticas para asegurar que las ventas de productos se efectúen a clientes con un historial de crédito adecuado. Además, el Grupo cuenta con proveedores de servicio de información global de crédito cuyos datos ayudan en la toma de decisiones de crédito a sus clientes finales. Las operaciones con derivados y las operaciones al contado solamente se formalizan con instituciones financieras de alta calificación crediticia. El Grupo dispone de políticas para limitar el importe del riesgo con cualquier institución financiera.

(Continúa)

## NICOLÁS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Cuentas Anuales Consolidadas

La exposición a este riesgo de los activos del Grupo se limita, principalmente, a los créditos comprometidos en los epígrafes de Clientes por ventas y prestaciones de servicios, Clientes empresas asociadas, otras partes vinculadas y Anticipo de proveedores, cuyo importe agregado asciende a 21.793 miles de euros (17.415 miles de euros en 2020). Parte de estos créditos por importe de 1.113 miles de euros (997 miles de euros en 2020) se encuentran debidamente provisionados por considerar el Grupo que son de dudosa recuperabilidad.

### 32.1.3. Riesgo de liquidez

El Grupo lleva a cabo una gestión prudente del riesgo de liquidez, fundada en el mantenimiento de suficiente efectivo y valores negociables, la disponibilidad de financiación mediante un importe suficiente de líneas de crédito disponibles y capacidad suficiente para liquidar posiciones de mercado. El Departamento Financiero tiene como objetivo mantener la flexibilidad en la financiación mediante la disponibilidad de líneas de crédito contratadas.

La gestión de la liquidez ha sido una prioridad durante la crisis del COVID-19. Con el objetivo minimizar este riesgo en caso de deterioro de la generación de efectivo, y ante el desconocimiento del alcance y consecuencias a medio plazo de la crisis sanitaria y en qué medida y con qué velocidad se producirá la recuperación, la sociedad decidió aumentar la liquidez mediante un mayor soporte financiero acudiendo a los préstamos y créditos ICO.

A 31 de diciembre 2021 el fondo de maniobra del Grupo es positivo, es decir, el activo corriente es superior al pasivo corriente, esto quiere decir que la empresa goza de buena salud y tiene suficiente liquidez para hacer frente a sus obligaciones en el corto plazo.

En este sentido, la Dirección del Grupo ha evaluado al 31 de diciembre de 2021 el riesgo de liquidez, para lo cual ha examinado la situación que se desprende de sus presupuestos de tesorería para el ejercicio 2021. Del mencionado análisis se desprende que teniendo en cuenta la generación de caja operativa y los límites disponibles de las pólizas de crédito contratadas con entidades financieras que se espera sean renovadas con límites y condiciones similares, será suficiente para atender sus necesidades de tesorería.

El desglose por vencimientos de los Préstamos y otros pasivos remunerados así como el de Otros pasivos se muestra en las notas 17 y 18. Respecto a los vencimientos esperados del resto de pasivos financieros corrientes (Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar excepto "Anticipos de clientes") no existen importes vencidos significativos y sus vencimientos están establecidos en su mayoría el primer trimestre del ejercicio siguiente.

(Continúa)

#### 32.1.4. Riesgo de tipo de interés en los flujos de efectivo y del valor razonable

Como el Grupo no posee activos remunerados importantes, excepto las imposiciones a plazo fijo con vencimiento a corto plazo, a que se hace referencia en la nota 9 y cuyo riesgo de variación en valor razonable es mínimo, los ingresos y los flujos de efectivo de las actividades de explotación del Grupo son en su mayor parte independientes respecto de las variaciones en los tipos de interés de mercado.

El riesgo de tipo de interés del Grupo surge de los recursos financieros ajenos remunerados vía tipos de intereses fijos o variables. Los recursos ajenos emitidos a tipos variables exponen a la Sociedad a riesgos de tipo de interés de los flujos de efectivo. Los préstamos a tipo de interés fijo exponen a la Sociedad a riesgos de tipo de interés de valor razonable.

Excepto por los préstamos recibidos a tipo de interés cero de determinadas entidades públicas (véase nota 17) y dos préstamos concedido por una entidad de crédito a tipo fijo, la totalidad de la financiación recibida por el Grupo de entidades de crédito (véase nota 18) es a tipo de interés variable.

Durante los ejercicios 2021 y 2020, la Sociedad dominante no ha utilizado financiación de las cuentas de crédito formalizadas, si bien, dichas cuentas de crédito tienen unas comisiones de disponibilidad que han supuesto en el ejercicio 2021 un tipo medio anual del 0,4%. Por otro lado, el coste financiero medio de los préstamos ha sido en el ejercicio 2021 del 1,6%, (2,00% en 2020), lo que establece en el 2,00% el tipo medio aproximado de la financiación de la Sociedad dominante durante este año 2021 (2,00% en el ejercicio 2020). (Nota 18).

### 33. Hechos Posteriores

No se han producido hechos significativos tras el cierre del ejercicio.

**NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**  
Detalle de las  
Sociedades Dependientes y Asociadas al  
31 de diciembre de 2021 y 2020

Denominación social	Domicilio social	Actividad	Sociedad titular de la participación	Supuesto de Consolidación	% de participación	
					2021	2020
<u>Consolidadas por integración global</u>						
GNC Calderería Steelworks, S.L.	c/ Condado de Treviño (Villalongoquejar) 59 09001 Burgos	Fabricación y venta de estructuras mecano-soldadas, carenados, protecciones telescópicas y otras piezas de chapa	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	99,99 %	89,99%
Hypatia GNC Accesorios S.A	c/ Condado de Treviño (Villalongoquejar) 53 09001 Burgos	Fabricación de máquinas fresadoras y accesorios	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	94,00%	94,00%
Nicolás Correa Electrónica, S.A.	c/ Condado de Treviño (Villalongoquejar) 69-Nave A1 09001 Burgos	Fabricación y venta de equipos eléctricos	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	88,00%	88,00%
Nicolás Correa Deutschland GMBH	Heerstraße 30. 89269 Vöhringen/ Illerberg (Alemania)	Comercialización de máquinas-herramienta	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	100,00%	100,00%
GNC Correanayak USA Inc	8500 Westland West Blvd.(Houton) tx 77041	Prestación de servicios de asistencia técnica de máquinas – herramienta	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	51,00%	51,00%
N.C. Machine Tools (Shanghai) Co. Ltd.	Part 102, 1st. Floor Building 1, No.81 Meiyue Road, Pilot Free Trade Zone (Shanghai), China	Comercialización y prestación de servicios de asistencia técnica de máquinas – herramienta	Nicolás Correa, S.A.	Control por derechos de voto en órgano administración	100,00%	100,00%
<u>Consolidadas por puesta en equivalencia</u>						
N.C. Machine Tools (Kunming) Co. Ltd.	Plot 11/2/2 of It Industrial Part of Ketdz Kunming City, Yunnan Province (China)	Fabricación y montaje de máquinas – herramienta	Nicolás Correa, S.A.	Influencia significativa por derechos de voto en órgano administración (Control por derechos de voto en órgano administración en 2015)	45,00%	45,00%
Tiger Machinery Parts Co.	3770 Paseo Primario Celabasas, California 91302, USA	Comercialización y prestación de servicios de asistencia técnica de máquinas – herramienta	Nicolás Correa, S.A.	Influencia significativa por derechos de voto en órgano administración	49,00%	49,00%

Este Anexo forma parte integrante de las notas 1 y 33 de la memoria de cuentas anuales consolidadas de 2021, junto con la cual debe ser leído.

## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Detalle de las Deducciones por Reinversión de Beneficios Extraordinarios  
originados por la Enajenación de Activos al  
31 de diciembre de 2021

(Expresado en miles de euros)

Elemento transmitido	Deducción máxima a obtener	Importe de la renta acogida a reinvertir	Período reinversión	Elementos reinvertidos	Fecha reinversión	Importe de los elementos reinvertidos	Fecha mantenimiento reinversión	Deducción realizada	Deducción pendiente realizar 31.12.21	Año límite para deducir
Plaza de Garaje Elgoibar	4	39	30/08/2013 a 30/08/2017	Aparato de verificación	11/06/2014	51	11/06/2019	—	4	2029
Máquina	1	6	02/06/2013 a 06/02/2017	—	—	—	—	—	1	2029
Aparatos de verificación	3	30	09/02/2013 a 09/12/2017	Aparato de verificación	23/06/2014	34	23/06/2019	—	3	2029
Elemento de transporte	1	2	17/12/2013 a 17/12/2017	—	—	—	—	—	1	2029
Totales	<u>9</u>	<u>77</u>				<u>85</u>		<u>—</u>	<u>9</u>	

## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Detalle de las Deducciones por Reinversión de Beneficios Extraordinarios  
originados por la Enajenación de Activos al  
31 de diciembre de 2021

(Expresado en miles de euros)

Elemento transmitido	Deducción máxima a obtener	Importe de la renta acogida a reinvertir	Periodo reinversión	Elementos reinvertidos	Fecha reinversión	Importe de los elementos reinvertidos	Fecha mantenimiento reinversión	Deducción realizada	Deducción pendiente realizar 31.12.20	Año límite para deducir
Plaza de Garaje Elgoibar	4	39	30/08/2013 a 30/08/2017	Aparato de verificación	11/06/2014	51	11/06/2019	—	4	2029
Máquina	1	6	02/06/2013 a 06/02/2017	—	—	—	—	—	1	2029
Aparatos de verificación	3	30	09/02/2013 a 09/12/2017	Aparato de verificación	23/06/2014	34	23/06/2019	—	3	2029
Elemento de transporte	1	2	17/12/2013 a 17/12/2017	—	—	—	—	—	1	2029
<b>Totales</b>	<b>9</b>	<b>77</b>				<b>85</b>		<b>—</b>	<b>9</b>	

Los miembros del Consejo de Administración de Nicolás Correa, S.A. presentan ante sus accionistas, el Informe de Gestión Consolidado del Grupo Correa, correspondiente al Ejercicio económico 2021. Este informe anual describe los hitos principales del desarrollo del Grupo durante ese periodo:

## **1. Evolución y resultado de los Negocios.**

### 1.1. Hechos significativos del Ejercicio y entorno económico

El Ejercicio 2021 ha estado de nuevo condicionado por la situación generada con la expansión global del COVID-19, que, tras su aparición a finales del año 2019 en China, sigue teniendo un impacto muy relevante en toda la geografía mundial y, consecuentemente, en el mundo económico y comercial.

Durante el año 2021 se han ido recuperado paulatinamente los niveles de actividad a cotas prepandemia en los principales mercados mundiales y en la mayoría de los sectores industriales, lo que ha permitido al Grupo Nicolás Correa cerrar uno de sus mejores años en cuanto a la captación de pedidos se refiere.

En cambio, a nivel operativo no podemos hablar de normalización. A pesar de los avances en la vacunación durante el Ejercicio 2021, el nivel de contagios se ha mantenido en cotas elevadas y con ello las distintas normativas anti-covid a lo largo de toda la geografía nacional e internacional. Las restricciones para viajar y realizar ventas, instalaciones y mantenimiento de los equipos han seguido siendo muy severas y dependientes de los niveles de contagio en cada momento y lugar, lo que ha hecho que fueran impredecibles y se alterasen continuamente las planificaciones realizadas.

Además de las restricciones específicas para evitar los contagios directos, la situación generada por la expansión del coronavirus ha afectado a la economía global de manera muy directa con su impacto en la interrupción o ralentización de las cadenas de suministro. La pandemia generó un punto de partida, al que se han ido uniendo diversos factores que han generado un aumento importantísimo en la volatilidad de los precios y un desequilibrio muy importante entre la oferta y la demanda. Los trastornos del suministro sufridos durante el Ejercicio 2021 han sembrado obstáculos para la industria internacional, sobre todo en Estados Unidos y Europa, que se prevé continúen, al menos, durante el primer semestre del 2022.

Nuestra cadena de suministro ha demostrado su solidez tanto, durante la pandemia de coronavirus de 2020, como durante el 2021, a pesar de la crisis de escasez. La colaboración sólida y cercana entre los equipos de compras y sus proveedores, en su mayoría empresas nacionales, junto con una gestión de la planificación muy detallada, han permitido al Grupo no parar en ningún momento su actividad y atender sin ningún retraso las peticiones de sus clientes, manteniendo la calidad del servicio y el servicio en todos los mercados.

Así mismo, la inflación aumentó considerablemente a lo largo del segundo semestre de 2021, alimentada por varios factores de diversa importancia. Los precios de los combustibles fósiles prácticamente se duplicaron en el último año, encareciendo la energía. Además, las continuas perturbaciones de la cadena de suministros, la congestión en los puertos, las limitaciones de las operaciones en tierra y la fuerte demanda de bienes también han ampliado las presiones al alza de precios.

Suponiendo que las expectativas inflacionarias se mantengan bien ancladas, la inflación debería disminuir poco a poco a medida que se disipen los desequilibrios entre la oferta y la demanda en 2022 y que responda la política monetaria de las grandes economías.

Según las estimaciones hechas públicas por el Fondo Monetario Internacional (FMI) se prevé un crecimiento de la economía mundial en el 2022 del 4,4%. Todo parece indicar que este año será el primer año de recuperación completa, aunque sigamos con signos de incertidumbre importante derivados de la crisis de suministros que estamos viviendo en Europa y cierta inestabilidad añadida a por las tensiones geopolíticas. Los cuellos de botella generados por la interrupción brusca de demanda con la llegada de la pandemia y posterior recuperación, que no ha sido digerida por los fabricantes de elementos críticos como los microchips, hacen que la situación sea de máxima incertidumbre. La escasez de este tipo de materiales, además de la escalada de precios producida por el desajuste oferta/demanda tras esta inusual e imprevista situación, están haciendo que en un momento en el que la captación de pedidos en el sector sea récord, la preocupación por el cumplimiento de plazos y el mantenimiento de márgenes, sean de extrema importancia.

### 1.2. Indicadores fundamentales

El Grupo Correa ha cerrado un Ejercicio 2021 muy positivo, a pesar de que, como hemos descrito anteriormente, las condiciones de trabajo siguen muy afectadas por las restricciones que impone la pandemia,

En dicho Ejercicio 2021 **los ingresos** ordinarios del Grupo Correa han sido de **76,5 millones de euros**, lo que supone un aumento del 15% con respecto a los 66,5 millones de euros del Ejercicio 2020 y un 3,5% más que en el Ejercicio 2019, recuperado de esta manera los niveles de facturación pre-pandemia.

**La cifra de EBITDA del Grupo ha sido de 9 millones de euros en el Ejercicio 2021**, frente al EBITDA de 8,1 millones de euros en el Ejercicio 2020, lo que supone un aumento del 11%. A pesar del encarecimiento de las materias primas, transportes y suministros y que los costes por la movilidad de los trabajadores y la actividad de promoción comercial han ido poco a poco recuperando los niveles pre-covid, hemos conseguido mantener el ratio de EBITDA sobre cifra de ingresos en el 12%, cumpliendo de esa manera uno de nuestros principales objetivos, mantener la rentabilidad.

**El beneficio antes de impuestos del Grupo Correa, ha sido de 7 millones de euros**, lo que supone un aumento del 8% frente a un beneficio de 6,5 millones del Ejercicio anterior. En términos porcentuales, estamos hablando de una rentabilidad del 9,2% de Beneficio Antes de Impuestos, BAI, sobre Ingresos.

Durante el Ejercicio, el **período medio de pago a proveedores** del Grupo Correa ha sido de **57 días**, 59 días en 2020. A lo largo de 2022 seguiremos dando pasos para adecuar dicho período a lo establecido por ley, como ya venimos haciendo en los últimos años. Si bien, dado que la actividad principal de nuestro grupo es la fabricación de un producto que tiene un plazo medio de fabricación de 6-7 meses, será algo paulatino, de modo que este proceso de acortamiento de plazos de pago a

proveedores no suponga tensiones de tesorería ocasionadas por desfases respecto al periodo medio de cobro.

**La captación de pedidos del Grupo, incluidos los pedidos intragrupo**, ha alcanzado durante el año 2021 los **133,9 millones de euros** cifra con la que se dobla la captación obtenida en el 2020, que ascendió a los 64,8 millones de euros. Un aumento del 107%. La comparativa es aún mejor si no consideramos los pedidos intragrupo, ya que en ese caso la captación de pedidos consolidada asciende a 125, millones de euros frente a los 59 millones del Ejercicio anterior, un 112% superior. Las cifras de captación de pedidos al cierre de 2021 muestran una fuerte recuperación. Se produce así un importante cambio de tendencia respecto al Ejercicio anterior, que esperamos poder mantener a lo largo de 2022. Estos resultados comerciales son los mejores del Grupo, al menos, de la última década.

El Ejercicio 2021 ha terminado dejando una **cartera de pedidos, incluidos los pedidos intragrupo**, para el conjunto del Grupo Correa de **82,6 millones de euros**, lo que supone un aumento del 193% con respecto a la cifra de 28,2 millones de euros del Ejercicio 2020. Sin considerar los pedidos intragrupo estamos hablando de una cartera de 79,8 millones de euros frente a 27 millones del año 2020, lo que supone comenzar el Ejercicio 2022 con una cartera que prácticamente triplica la cartera con la que comenzamos 2021. Esta cifra de cartera hace que tengamos prácticamente comprometida la producción para el Ejercicio 2022.

## 2. Liquidez y recursos de capital

El Grupo dispone de la liquidez suficiente para hacer frente a todas sus obligaciones y mantiene un nivel de líneas de crédito y líneas de descuento de anticipos de exportación no utilizadas, hecho importante para cubrirse de cualquier posible riesgo en el corto plazo.

La **liquidez** a 31 de diciembre de 2021 se sitúa en 31.798 millones de euros incluyendo 24.498 millones de euros correspondientes a Efectivo y medios líquidos equivalente y 7.300 a líneas de crédito no dispuestas (sin considerar las líneas de descuento de anticipos de exportación no dispuestas), cifra que cubre en más de 7 veces los vencimientos de deuda a corto plazo.

La **deuda financiera neta del Grupo**, ha pasado de ser a finales del 2020 de -0,9 millones de euros a -12,3 millones a 31 de diciembre de 2021.

Los negocios del grupo continúan generando un sólido cash-flow operativo, lo que refuerza su situación financiera y ha permitido a la sociedad continuar con su compromiso de retribución a los accionistas en 2021 (con cargo al resultado del Ejercicio 2020), mediante el pago del dividendo, en mayo de 2021, de 0,17 euros por acción.

Así mismo, dada la posición de tesorería y los planes que queremos desarrollar, se abordarán, en los próximos meses, proyectos de inversión para mejorar las capacidades productivas del Grupo Correa, que mantiene su estrategia de crecimiento sólido y sostenido en el tiempo.

### 3. Principales Riesgos e Incertidumbres

#### 3.1 Riesgos operativos

Transcurridos más de dos años desde la declaración de la pandemia, las perspectivas mundiales siguen siendo inciertas. A pesar de la aparición de los tratamientos de vacunación, la aparición de variantes más contagiosas, como la denominada Delta o la Ómicron, está retrasando la vuelta a la normalidad.

Las perspectivas mundiales están rodeadas de gran incertidumbre y la situación futura dependerá, fundamentalmente, del curso que siga la pandemia, las medidas políticas que adopten los diferentes gobiernos, la evolución de las condiciones financieras, los precios de las materias primas y la capacidad de la economía para adaptar la oferta a la demanda. Los vaivenes que experimenten estos factores y su interacción con las características propias de cada país determinarán el ritmo de la recuperación y el grado de cicatrización de las heridas causadas a medio plazo.

Los principales riesgos operativos del Grupo Correa, dada nuestra vocación exportadora, se derivan, fundamentalmente, de las restricciones de nuestro personal para viajar libremente dadas las especiales circunstancias. Aunque el avance de la vacunación ha agilizado mucho este asunto, seguimos adaptándonos en cada momento a las normativas vigentes en cada país, con certificados de vacunación, pruebas de diagnóstico previas y cuarentenas, en caso de que así se precisen, consiguiendo atender en cada momento las necesidades que nos van surgiendo para intentar, en la medida de lo posible, mantener nuestro primer objetivo: alcanzar la satisfacción de los clientes.

Otro riesgo importante al que se enfrenta el Grupo, son las recientes presiones sobre los precios de nuestros proveedores, que en gran parte reflejan la inusual evolución relacionada con la pandemia y los desajustes transitorios entre la oferta y la demanda. Son muchos los materiales que han disparado los precios en los últimos meses, y además algunas materias primas son difíciles de conseguir por la elevada e imprevista recuperación espectacular de la demanda. Al aumento de los costes de las materias primas, y el plazo tan corto de la validez de las ofertas de los proveedores, hay que añadir la subida del precio del transporte marítimo y las dificultades para encontrar contenedores.

Ante esta crisis de escasez y de aumento de los precios, el Grupo Correa utiliza procedimientos de gestión activa del riesgo asociado a estos aprovisionamientos. Desde principios del año 2021 intentamos anticiparnos para evitar el problema de desabastecimiento, cosa que hemos conseguido, con éxito, hasta la fecha. Sin embargo, en la industria en general y en nuestro sector en particular han surgido enormes dificultades que, en algunos casos, han producido incluso, paradas de producción o grandes retrasos en las entregas. De la recuperación del flujo habitual de los suministros y la estabilización de los precios dependerá, en buena medida, la consecución de los objetivos del Grupo.

#### 3.2 Riesgo de Ciberseguridad

Los riesgos asociados a la dependencia actual de la tecnología y sistemas informáticos en todos los ámbitos de nuestro negocio representan una nueva amenaza

en cuanto a la confidencialidad, integridad y privacidad de la información, ante las cuales el Grupo Correa cuenta con planes de contingencia y seguridad que revisa periódicamente para actualizarlos según sea conveniente.

### 3.3 Riesgos Geopolíticos

Las tensiones geopolíticas, como en Europa del este y otras zonas del mundo, ponen en peligro el suministro de energía, el comercio internacional y la cooperación en materia de políticas energéticas. El malestar social, que había disminuido al principio de la pandemia, está de nuevo en aumento en algunos países, debido en parte al encarecimiento de los alimentos y la energía. Además, muchos de los aumentos de aranceles introducidos durante 2018 y 2019 siguen vigentes, y las fricciones tecnológicas entre países siguen siendo notables. Todos estos elementos son obstáculos adicionales en la senda hacia la recuperación.

### 3.4 Riesgos Financieros

#### **Riesgos de tipo de interés**

Algunos de nuestros pasivos financieros están expuestos al riesgo de que los tipos de interés cambien al alza. En este sentido, la situación actual hace previsible el mantenimiento de un escenario de tipos bajos, reduciendo el riesgo de tipo de interés a corto y medio plazo. No obstante, el Grupo tiene minimizados estos riesgos por su extraordinaria fortaleza financiera y el equilibrio en sus balances entre la financiación a corto y a largo plazo.

#### **Riesgo de tipo de cambio**

El Grupo opera en el ámbito internacional y, por tanto, puede estar sometido a este riesgo de tipo de cambio por operaciones con divisas. Dicho riesgo surge de transacciones comerciales. Sin embargo, la política del grupo es reducir al máximo el riesgo de cambio de sus operaciones en divisa, cuando las operaciones no son en euros, mediante contratos de venta a plazo de divisa desde el momento del cierre en firme de cada pedido, con el fin de garantizar la estabilidad de los márgenes de venta independientemente de la evolución de las divisas, evitando en todo momento la especulación con las mismas.

#### **Riesgo de liquidez**

El grupo lleva a cabo una gestión prudente del riesgo de liquidez, fundada en el mantenimiento de suficiente efectivo y valores negociables, la disponibilidad de financiación mediante un importe suficiente de facilidades de crédito comprometidas y capacidad para liquidar posiciones de mercado. El grupo tiene como objetivo mantener la flexibilidad en la financiación mediante la disposición moderada de líneas de crédito ya contratadas, si fuera necesario.

## **4. Circunstancias importantes ocurridas tras el cierre del Ejercicio**

No ha habido otras circunstancias relevantes ocurridas tras el cierre del Ejercicio

## 5. Resumen ejecutivo y evolución previsible del Grupo

La mayor confianza en la economía y la mejora de la actividad se ha visto reflejada durante el Ejercicio 2021 en el aumento de la demanda, confirmando, de ese modo, la recuperación que se vislumbrara a finales de 2020.

Desde el último trimestre del año pasado, hemos ido notando una paulatina recuperación de los diferentes mercados europeos, efecto que sumado a que en China el nivel de inversión se ha mantenido, se ha traducido en la excelente entrada de pedidos expuesta anteriormente.

La pandemia ha afectado a los sectores de nuestros clientes de manera desigual y la recuperación también refleja la disparidad de las situaciones industriales que se viven hoy en día. Uno de los grandes damnificados de esta crisis ha sido el transporte aéreo con la consiguiente paralización de nuevos programas de fabricación aeronáutica que ha frenado las inversiones y aún no se percibe una recuperación certera en él. La automoción, parece que poco a poco consigue remontar, pero sin llegar a los niveles de actividad pre-pandemia, afectando a la demanda de máquinas de deformación que ya acumulaban tres ejercicios complicados. En el otro extremo, el sector energético, las TICs, y la industria agroalimentaria muestran comportamientos más robustos con inversiones asociadas importantes.

### 5.1. Sociedad Matriz, Nicolás Correa S.A.

Nicolás Correa S.A., durante el 2021, ha centrado todos sus esfuerzos en poder mantener el posicionamiento alcanzado en estos últimos años a pesar del momento, reforzando su estrategia de ofrecer a sus clientes un servicio integral, que va más allá de la venta de la propia fresadora, y ese seguirá siendo nuestro objetivo de cara a 2022. Nicolás Correa, pretende ser mucho más que un proveedor para su cliente, quiere ser un socio, que le acompañe en el ciclo de vida de la máquina, aportando conocimiento a la optimización de su uso y rentabilización de una inversión tan importante para él.

Nuestra vocación en cuanto a producto, como empresa tecnológica que somos, sigue siendo la innovación y fiabilidad. En este sentido, Nicolás Correa comparte el proceso de transformación en el que se halla inmerso el sector de la máquina-herramienta y el manufacturing avanzado, el cual se fundamenta en tres pilares: personas, digitalización y sostenibilidad.

En nuestro empeño con la atención al cliente, reafirmamos nuestro compromiso con la Garantía 5 años, que sigue siendo, a nivel mundial, la que da mayor cobertura del sector y que nos proporciona un elemento diferenciador importante.

Comercialmente, lo que se ha visto es una sólida recuperación, liderada por la recuperación de la inversión en Europa, particularmente en Italia. El mercado nacional, que está en los últimos años en niveles muy bajos, sigue sin remontar de manera clara, mientras que la exportación ha sido la que ha llevado al sector a un muy buen nivel de actividad.

**China** y en contraposición con lo que pasa en el resto del mundo, el sector aeronáutico está en un momento expansivo de sus inversiones, impulsado por el

crecimiento de COMAC, empresa aeronáutica estatal que, en los próximos años, se convertirá, previsiblemente, en el gran competidor de Airbus y Boeing. En el resto de sectores, sigue con un buen nivel de actividad, similar al del año anterior, El sector energético sigue liderando la recuperación, con una gran inversión en proyectos del eólico, donde nuestras soluciones de fresado hacen que presente para nosotros una gran oportunidad. Sin embargo, las restricciones de movilidad por la pandemia siguen siendo enormes. Afortunadamente contamos con una estructura en GNCA que estos últimos años se ha ido fortaleciendo, con la que estamos pudiendo atender las necesidades de nuestros clientes, tanto en la instalación de máquinas nuevas como en términos de servicio posventa.

**Italia**, es un claro ejemplo en Europa de país que impulsa la inversión en capacidad productiva y en competitividad industrial. En 2021 Italia se ha colocado por primera vez en la historia a la cabeza de la captación de pedidos en AFM. Nuestra presencia y desempeño en dicho país han mejorado mucho en los últimos años. Tenemos que destacar nuestra presencia como expositores durante la primera semana de octubre de 2021, a la feria EMO, en Milán, la cual supuso la primera feria europea del sector desde que comenzó la pandemia.

**Alemania**, en el año 2020 y viendo los resultados del conjunto de los fabricantes de la Asociación de Fabricantes de Máquina Herramienta, AFM, fue el mercado que más ha acusó la crisis del COVID. Los esfuerzos hechos en los últimos tiempos en este mercado han empezado a dar sus frutos en el segundo semestre del año 2021. El aumento de ofertas experimentadas en todo el 2021 se han visto materializadas con una mejor entrada de pedidos del grupo en el segundo semestre del año 2021. Continuamos trabajando activamente, buscando más presencia y más representatividad a través de nuestra filial comercial GNC Deutschland.

**A nivel nacional**, aunque el Plan Renove ha ayudado a invertir a una buena parte de nuestro tejido industrial, el mercado está aún lejos de su potencial y necesita crecer para mejorar su competitividad. La llegada de los fondos europeos, creemos que puede dar un empuje muy importante a la industria, aunque siguen sin conocerse cómo y cuándo se podrán recibir. Nicolas Correa S.A., a través de AFM, Asociación Española de Fabricantes de Máquinas-herramienta, ha presentado un Proyecto Estratégico para la Recuperación y Transformación Económica (PERTE) enfocado a la digitalización de la fabricación de las máquinas con servicios online a larga distancia para su control en todo momento.

## 5.2. Filiales Industriales

### **GNC Hypatia**

GNC Hypatia es la segunda empresa, en cuanto a tamaño se refiere, dentro del Grupo Correa, después de la matriz, y junto a ella, constituyen el 94% del volumen de nuestros ingresos consolidados. Al igual que Nicolás Correa, está dedicada a la fabricación de fresadoras, aunque mantiene un proyecto de diversificación importante dentro de este mismo entorno, desarrollando la fabricación de Cambiadores Automáticos de Herramientas, ATC, que viene impulsando en los últimos años.

Hypatia nace en su día, hace ya casi 25 años, para poder fabricar aquellas máquinas, de menor tamaño, en las que se podían aplicar unos conceptos de estandarización y

modularización que permitían adaptar los procesos de fabricación de manera más eficiente y competitiva en un entorno separado de lo que supone la “fabricación a medida” que se realiza en la matriz. La evolución, tanto de la empresa, como de las máquinas, que allí se fabrican, ha sido importantísima a lo largo de todos estos años, centrando sus políticas en la calidad de producto, innovación y servicio al cliente, de la mano de la empresa matriz. Cabe reseñar que, teniendo en cuenta que las máquinas ya no pueden considerarse ni “pequeñas” ni “sencillas” se siguen manteniendo estos parámetros de partida de modularización, que proporcionan un plus en cuanto a la productividad y la rentabilidad.

Las máquinas fabricadas en Hypatia se comercializan con la misma red y marca que en Nicolás Correa, S.A. La máxima de la diversidad de mercados y sectores rige también para este segmento del mercado, pero es cierto que, por la casuística del propio producto y la competencia, es un tipo de máquina que se adapta especialmente bien al mercado Europeo, siendo el Reino Unido, Francia, Italia y Alemania los países principales en su cartera de pedidos.

Debemos destacar, que a la vista del desarrollo comercial logrado en los últimos tiempos con el producto de Hypatia, en Diciembre de 2021, se formalizó desde esta filial la compra de una parcela de 20.000 metros cuadrados en el Polígono Industrial de Villalonquéjar, Burgos con el objetivo de edificar una nueva planta industrial en cuanto llegue a la utilización total de su capacidad actual para poder adaptarse a medio plazo, a un importante aumento de su volumen, para lo que necesitará incrementar su capacidad productiva.

### **GNC Calderería**

GNC Calderería es una empresa especializada en la fabricación y diseño de todo tipo de conjuntos y subconjuntos metálicos soldados, pudiendo ofrecer al cliente el desarrollo no sólo de unas determinadas piezas, si no que puede hacerse cargo de un proyecto completo, incluso mecanizado. Esta es precisamente la diferenciación con una calderería tradicional, ya que, si el cliente así lo requiere se le puede ofrecer desde la ingeniería previa a la fabricación, hasta el mecanizado y posterior ensamblaje del conjunto. En Calderería se trabaja con todo tipo de aceros, siendo sus principales secciones, la chapa fina, la gruesa, y el acero inoxidable.

GNC Calderería nació para ser proveedor estratégico para el Grupo Correa, aportándole el 100% tanto de las piezas de material estructural de mecosoldado, como los carenados de chapa fina. Hoy en día esto se mantiene, siendo un proveedor clave tanto para Nicolás Correa como para Hypatia, pero no en exclusividad, ya que estos representan hoy en día el 60% de su facturación. La transformación que ha sufrido Calderería en los últimos años, en los que ha profesionalizado de manera muy eficiente sus procesos, ha hecho posible conseguir nuevos clientes, dentro y fuera del sector de la máquina herramienta.

### **GNC Electrónica**

GNC Electrónica es la empresa industrial de menor tamaño, pero estratégicamente muy importante para el Grupo Correa, ya que el 100% de los diferentes equipamientos eléctricos, tanto de Hypatia como de Nicolás Correa se diseñan, fabrican y suministran desde esta filial. Continúa teniendo como principal cliente a empresas del propio

Grupo, que suponen el 76,5% de sus ventas. Si bien tiene como objetivo la penetración en otros segmentos distintos de mercado.

### 5.3. Filiales Comerciales y/o de Servicio

Las filiales comerciales no tienen un peso significativo a nivel de volumen de negocio, pero si estratégicamente, ya que nos permiten estar mucho más cerca de mercados que consideramos clave, por su volumen, bien sea efectivo o potencial.

#### **GNC Asia**

En la parte comercial se atienden y se gestionan todos los proyectos de clientes que se identifican no sólo en China, si no en el conjunto de países del Sudeste Asiático, tanto de Nicolás Correa como de GNC Kunming, empresa participada por NCSA en un 45%. Para ello contamos con un equipo propio importante de comerciales que, a su vez, supervisan y apoyan la labor de la red comercial que hemos ido tejiendo a lo largo de todos estos años en este país, y que nos proporcionan la capilaridad y profundidad necesaria para poder llegar a un número importante de proyectos potenciales.

En la parte de Servicio Técnico y Aplicaciones, se ha conformado un equipo de primer nivel, capaz de atender a todo el mercado, especialmente en momentos de restricciones de movilidad desde Europa. Hemos conseguido así, ofrecer a nuestros clientes una cercanía que se ha traducido en agilidad en la respuesta y por consiguiente también mejora en las relaciones comerciales, ya que esta proximidad facilita la comunicación en el día a día y en la ayuda que podemos prestar más allá de la postventa, en temas como el mantenimiento, que en China es un área claramente por desarrollar.

GNC Asia es una filial participada al 100% por Nicolás Correa, S.A.

#### **GNC Deutschland**

GNC Deutschland es una filial puramente comercial, también participada en un 100% por Nicolás Correa. Se creó en 2016 con objeto de tener una estructura propia en Alemania que nos permitiera contar con comerciales autóctonos y próximos a nuestros clientes y así atender las necesidades de ese mercado desde allí mismo.

En el año 2021 hemos fortalecido la estructura de esta filial, aprovechando que vemos una recuperación importante de la inversión en este país, sobre todo a partir del segundo semestre, tras haber sido un mercado muy castigado por la pandemia. Empezamos a tener frutos, habiendo sido Alemania en 2021, para nosotros, el tercer país en captación de pedidos.

Durante el año 2022 seguiremos apostando por dicho mercado, en el que vamos dando pasos, reforzando tanto nuestra estructura interna como la externa. El número de proyectos y de ofertas es creciente y poco a poco vamos ganando un espacio en una plaza difícil, aunque importante, pero que creemos está a nuestro alcance, y por ello mantenemos nuestro objetivo de convertirnos en un actor importante allí.

## GNC USA

GNC USA es una filial puramente de servicio técnico. Tenemos la estructura de filial porque dadas las características del país, es el instrumento que nos permite contar con dos técnicos propios, expatriados que atienden con una respuesta ágil y profesional las instalaciones que allí tenemos.

La comercialización de las máquinas en este mercado se hace a través de agentes independientes.

### 6. Actividades en materia de Investigación y Desarrollo.

#### 6.1. I+D en Nicolás Correa, S.A

A pesar de la inestabilidad e incertidumbre producidas por los efectos de la pandemia, Nicolás Correa, S.A. ha seguido apostando con fuerza en su política de I+D para el desarrollo de nuevos productos y la mejora de prestaciones en sus máquinas. A lo largo de este Ejercicio 2021, la empresa ha continuado con la ejecución y desarrollo de distintos proyectos de carácter estratégico, apoyados muchos de ellos con importantes ayudas públicas para su realización.

De esta forma, Nicolás Correa, S.A., en consonancia a los nuevos paradigmas de la industria 4.0 ha mantenido su apuesta en un mercado global por el desarrollo y mejora de una gama de productos competitiva en el doble eje: conectividad y mejora de prestaciones, convirtiéndose en un socio estratégico fundamental para la transformación digital de sus clientes.

##### *6.1.1. Proyectos financiados con ayudas públicas*

Nicolás Correa, S.A. ha participado, a lo largo de 2021, en tres proyectos de I+D con ayudas públicas. En dichos proyectos, los equipos multidisciplinares de I+D de la empresa han colaborado con Universidades y Centros Tecnológicos punteros, así como con varios clientes y proveedores.

Dentro de la convocatoria **proyectos CIEN estratégicos** del Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI), se ha continuado trabajando en el proyecto **SMART-EASY** (2019-2022). En este Proyecto, liderado por Nicolás Correa, participan 8 empresas y 3 centros de investigación con un objetivo común: El desarrollo de una nueva generación de máquinas-herramienta autónomas e inteligentes. El proyecto cuenta con un presupuesto global de 6,1 millones de euros. En el año 2021, una vez desarrollada la arquitectura de adquisición y gestión de datos, así como los gemelos digitales de nuestras máquinas, se ha trabajado en la elaboración de un sistema de monitorización y predicción de desviaciones entre valores previstos en los modelos (gemelos digitales) y los valores experimentales reales, tanto del funcionamiento de las fresadoras como de las operaciones de mecanizado programadas. Estos elementos se implementarán y se validarán en máquina en la fase final del proyecto en el año 2022, dando lugar a una nueva generación de máquinas más sensorizadas facilitando la detección previa de potenciales incidencia.

Apoyado por la convocatoria de **planes estratégicos de empresas en materia de I+D** impulsado por el Instituto para la Competitividad Empresarial de Castilla y León (ICE), Nicolás Correa, S.A. está desarrollando una nueva tecnología de amortiguación

automática de chatter en fresadoras que permitirá aumentar las prestaciones dinámicas de las nuevas gamas de fresadoras de la empresa. Durante este año 2021 se han diseñado amortiguadores de masa sintonizados (TMDs según sus siglas en inglés) a distintas frecuencias de chatter, evaluándose experimentalmente sus efectos según su localización respecto a la zona de mecanizado de una fresadora modelo VERSAW.

Dentro de esta misma convocatoria, Nicolás Correa, S.A. desarrolla un segundo proyecto, en este caso centrado en aumentar la flexibilidad y automatización de los procesos de mecanizado. En este proyecto, la empresa ha concluido el diseño de un novedoso cabezal de mandrinar de altas prestaciones. Este nuevo cabezal, patentado por Nicolás Correa, fue presentado en la feria EMO 2021 celebrada en Milán, la más importante del sector, donde obtuvo el reconocimiento de los técnicos del sector. Este cabezal permite ampliar considerablemente las capacidades de las máquinas de columna móvil tipo MAGNA, al aunar en una sola máquina la capacidad de mandrinar como la de fresar, ampliamente cubierta con la extensa gama de cabezales de fresado de la compañía. Esta nueva incorporación tecnológica, permitirá a Nicolás Correa S.A. competir con un producto de nueva generación en aquellos nichos de mercado donde el proceso de mandrinado juega un papel relevante.

Igualmente, dentro de este proyecto y en línea con el concepto de “máquina desatendida” incluido en el Paradigma Industria 4.0, se ha avanzado en el desarrollo de un sistema de paletización. Esta innovación tecnológica, está llamada a ser parte fundamental de la automatización de las fresadoras del futuro. Este sistema permitirá dotar a las fresadoras Correa. de una zona de carga y descarga automatizada de piezas ajena a la zona de mecanizado, con el objetivo de simultanear las labores de preparación de piezas en bruto para su mecanizado con el procesamiento o mecanizado de otras piezas.

Estos dos proyectos cuentan con una ayuda financiera conjunta de 984 miles de euros. Sus exigentes objetivos han permitido que hayan sido declarados de especial interés por la Junta de Castilla y León, a iniciativa del ICE. Se espera además que produzcan un fuerte impacto en el tejido social, económico e industrial de la Comunidad, al aumentar sustancialmente la facturación prevista de la empresa en un futuro cercano junto con la de sus principales proveedores locales. El periodo de ejecución de estos planes comprende desde marzo de 2020 a diciembre de 2022.

Todos estos proyectos han sido apoyados financieramente por distintos organismos, tales como el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) o el Instituto para la Competitividad Empresarial de Castilla y León (ICE), en convocatorias competitivas de ayudas a la ejecución de proyectos de I+D. Esta contribución resulta fundamental para el desarrollo exitoso de los mismos, siendo necesario el reconocimiento a estos organismos por el apoyo que nos brindan para la consecución de los objetivos de I+D de la empresa, como ha venido ocurriendo durante décadas.

#### *6.1.2. Proyectos autofinanciados*

Además de los proyectos que cuentan con ayuda pública, durante el Ejercicio 2021 se han desarrollado otros proyectos internos de menor dimensión.

## NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

## Informe de Gestión Consolidado

31 de diciembre de 2021

En este ejercicio, el esfuerzo de mejora de diseño de las gamas actuales de fresadoras de Nicolás Correa S.A. se ha centrado en la gama de columna, modelo FENIX. Esta familia se ha actualizado optimizando su diseño estructural, ampliando su capacidad vertical de mecanizado e incorporándole un sistema automático de cambio de cabezales. Con estas mejoras se complementan considerablemente las prestaciones y los nichos de mercado de este modelo de máquina.

Igualmente, extendiendo el concepto de máquina multifunción, se ha continuado avanzando en la digitalización como proyecto de transformación y futuro de la empresa. Para ello, se ha aumentado la autonomía e inteligencia de los distintos modelos de máquina con la inclusión, dentro del CNC, de módulos de detección inteligente de fallos, supervisión remota, y ayuda al operario en la toma de decisiones sobre la optimización de parámetros de mecanizado.

Igualmente es reseñable la continua y progresiva implantación de la nueva imagen industrial a distintos modelos de la gama Correa, como los modelos de columna móvil AXIA y MAGNA, así como al modelo de pórtico móvil y mesa fija FOX M, al igual que dentro de la gama de cabezales. Esta decidida apuesta por la mejora en el posicionamiento de marca y la excelencia en el diseño se ha visto refrendada por la concesión a la nueva fresadora AXIA del galardón iF Gold Award, uno de los premios más prestigiosos a nivel internacional en el campo del diseño industrial. Este galardón se otorga únicamente al 1% de los productos presentados a este premio, casi 10.000 en la convocatoria 2021 provenientes de 52 países.

Esta nueva imagen industrial trata de transmitir los valores y esencia de la empresa a todos sus productos incorporando además mejoras importantes en aras de mejorar la sostenibilidad. La empresa quiere agradecer el esfuerzo que la implantación de esta nueva imagen está suponiendo, tanto para parte de la plantilla de la empresa como para muchos proveedores de la misma.

### 6.2. I+D en las filiales industriales del Grupo Correa

Con respecto a las actividades de I+D realizadas por el Grupo, durante al Ejercicio 2021, **Hypatia GNC Accesorios S.A.** ha continuado trabajando en la ampliación y mejora de la oferta, tanto de nuevos cargadores automáticos de herramientas, como de máquinas fresadoras de su gama de producto.

En lo referente a nuevos Cargadores Automáticos de Herramientas, se ha validado un nuevo ATC tipo pluma que ha permitido poner en marcha nuevas opciones y funcionalidades, cumpliendo así los requisitos más exigentes de su principal cliente, Nicolás Correa S.A.

En lo relativo a los distintos modelos de máquina fabricados por la firma, se ha proseguido trabajando en el desarrollo y despliegue completo de la nueva máquina NORMA MG. Se ha ampliado la capacidad de mecanizado de la gama con la incorporación de una nueva versión capaz de alcanzar los 2 metros de recorrido vertical y los 1,5 metros de recorrido transversal. Igualmente se ha continuado con el desarrollo de dos nuevas versiones, que incorporan capacidad de torneado y un sistema de paletización respectivamente. Se espera tener los primeros prototipos operativos en clientes a lo largo del año 2022.

Igualmente, con la implantación de la nueva imagen de la marca Correa en los modelos fabricados en la planta de Hypatia GNC Accesorios S.A. y, de cara a mejorar el bienestar del operario, se ha continuado con el rediseño de los carenados de las máquinas para que sean más estancos, funcionales y ergonómicos.

Finalmente, durante este Ejercicio 2021, la empresa ha completado con éxito el segundo y tercer hito del proyecto *SMART-EASY* de la convocatoria proyectos CIEN estratégicos de CDTI en línea con los desarrollos realizados por la empresa matriz Nicolás Correa S.A. de la convocatoria proyectos CIEN estratégicos de CDTI. Este proyecto cuenta con un presupuesto para Hypatia GNC Accesorios S.A de 489 miles de euros.

#### **7. Adquisición y enajenación de acciones propias.**

Con fecha 23 de Julio de 2020, el Consejo de Administración de la empresa matriz, acordó llevar a cabo un programa de recompra de acciones, con la finalidad de cumplir con los términos y condiciones de un plan de entrega de acciones de la Sociedad a la Consejera Delegada, consistente en la entrega de hasta 75.000 acciones de la Sociedad condicionado al alcance de manera acumulada, durante los Ejercicios 2020, 2021 y 2022, la cifra del Beneficio Antes de Impuestos que consta definida en los presupuestos anuales consolidados del Grupo, aprobado anualmente por el Consejo de Administración para dichos años. El pago se realizará mediante la entrega, en su caso, de un número de acciones de la Sociedad en función del grado de cumplimiento del Objetivo, y se hará efectivo en el plazo máximo de 2 meses tras la formulación de Cuentas por el Consejo de Administración de las cuentas anuales correspondientes al ejercicio social cerrado a 31 de diciembre de 2022.

Al amparo de este Programa de recompra, la sociedad ha adquirido en el año 2021, 20.658 acciones propias a un precio medio de 5 euros acción.

Con los movimientos anteriormente descritos, el grupo dispone de 219.603 acciones propias a 31 de diciembre de 2021

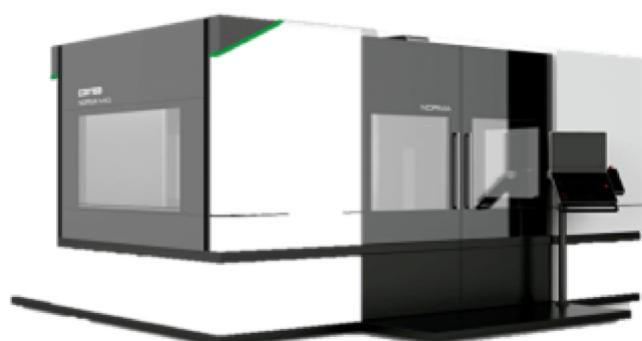
#### **8. Informe Anual de Gobierno Corporativo, Informe Anual de Retribuciones al Consejo y Estado de Información no Financiera.**

El texto literal del Informe Anual de Gobierno Corporativo y del Informe Anual de Retribuciones al Consejo correspondientes al Ejercicio 2021 que han sido aprobado por el Consejo de Administración de Nicolás Correa, S.A. y que forma parte integrante del Informe de Gestión del Ejercicio 2021, se encuentra disponible en la dirección web de la Comisión Nacional del Mercado de Valores (<http://www.cnmv.es>).

Así mismo, el Estado de Información No Financiera ha sido aprobado por el Consejo de Administración de Nicolás Correa, S.A. y forma parte integrante del Informe de Gestión del Ejercicio 2021

# Grupo Correo

## Informe de Información No Financiera Ejercicio 2021



Informe de Verificación Independiente del Estado de Información  
No Financiera Consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado  
el 31 de diciembre de 2021

NICOLÁS CORREA, S.A. y Sociedades Dependientes





Ernst & Young, S.L.  
C/ Raimundo Fernández Villaverde, 65  
28003 Madrid

Tel.: 902 365 456  
Fax.: 915 727 300  
ey.com

## INFORME DE VERIFICACIÓN INDEPENDIENTE DEL ESTADO DE INFORMACIÓN NO FINANCIERA CONSOLIDADO

A los accionistas de Nicolás Correa, S.A.:

De acuerdo al artículo 49 del Código de Comercio hemos realizado la verificación, con el alcance de seguridad limitada, del Estado de Información No Financiera Consolidado adjunto (en adelante EINF) correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2021, de Nicolás Correa, S.A. y sociedades dependientes (en adelante, el Grupo) que forma parte del Informe de Gestión Consolidado del Grupo.

El contenido del EINF incluye información adicional a la requerida por la normativa mercantil vigente en materia de información no financiera que no ha sido objeto de nuestro trabajo de verificación. En este sentido, nuestro trabajo se ha limitado exclusivamente a la verificación de la información identificada en la tabla "Índice de Contenidos de la Ley 11/2018" incluida en el EINF adjunto.

---

### Responsabilidad de los Administradores

La formulación del EINF incluido en el Informe de Gestión Consolidado del Grupo, así como el contenido del mismo, es responsabilidad de los Administradores de Nicolás Correa, S.A. El EINF se ha preparado de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los *Sustainability Reporting Standards* de *Global Reporting Initiative* (estándares GRI) seleccionados, así como aquellos otros criterios descritos de acuerdo a lo mencionado para cada materia en la tabla "Índice de Contenidos de la Ley 11/2018" del citado Estado.

Esta responsabilidad incluye asimismo el diseño, la implantación y el mantenimiento del control interno que se considere necesario para permitir que el EINF esté libre de incorrección material, debida a fraude o error.

Los administradores de Nicolás Correa, S.A. son también responsables de definir, implantar, adaptar y mantener los sistemas de gestión de los que se obtiene la información necesaria para la preparación del EINF.

---

### Nuestra independencia y control de calidad

Hemos cumplido con los requerimientos de independencia y demás requerimientos de ética del Código de Ética para Profesionales de la Contabilidad emitido por el Consejo de Normas Internacionales de Ética para Profesionales de la Contabilidad (IESBA, por sus siglas en inglés) que está basado en los principios fundamentales de integridad, objetividad, competencia y diligencia profesional, confidencialidad y comportamiento profesional.

Nuestra firma aplica la Norma Internacional de Control de Calidad 1 (NICC 1) y mantiene, en consecuencia, un sistema global de control de calidad que incluye políticas y procedimientos documentados relativos al cumplimiento de requerimientos de ética, normas profesionales y disposiciones legales y reglamentarias aplicables.

El equipo de trabajo ha estado formado por profesionales expertos en revisiones de Información no Financiera y, específicamente, en información de desempeño económico, social y medioambiental.

---

### Nuestra responsabilidad

Nuestra responsabilidad es expresar nuestras conclusiones en un informe de verificación independiente de seguridad limitada basándonos en el trabajo realizado que se refiere exclusivamente al ejercicio 2021. Los datos correspondientes a ejercicios anteriores no estaban sujetos a la verificación prevista en la normativa mercantil vigente. Hemos llevado a cabo nuestro trabajo de acuerdo con los requisitos establecidos en la Norma Internacional de Encargos de Aseguramiento 3000 Revisada en vigor, "Encargos de Aseguramiento distintos de la Auditoría o de la Revisión de Información Financiera Histórica" (NIEA 3000 Revisada) emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento (IAASB) de la Federación Internacional de Contadores (IFAC) y con la Guía de Actuación sobre encargos de verificación del Estado de Información No Financiera emitida por el Instituto de Censores Jurados de Cuentas de España.

En un trabajo de seguridad limitada los procedimientos llevados a cabo varían en su naturaleza y momento de realización, y tienen una menor extensión, que los realizados en un trabajo de seguridad razonable y, por lo tanto, la seguridad que se obtiene es sustancialmente menor.

Nuestro trabajo ha consistido en la formulación de preguntas a la Dirección, así como a las diversas unidades del Grupo que han participado en la elaboración del EINF, en la revisión de los procesos para recopilar y validar la información presentada en el EINF y en la aplicación de ciertos procedimientos analíticos y pruebas de revisión por muestreo que se describen a continuación:

- ▶ Reuniones con el personal del Grupo para conocer el modelo de negocio, las políticas y los enfoques de gestión aplicados, los principales riesgos relacionados con esas cuestiones y obtener la información necesaria para la revisión externa.
- ▶ Análisis del alcance, relevancia e integridad de los contenidos incluidos en el EINF del ejercicio 2021 en función del análisis de materialidad realizado por el Grupo y descrito en el apartado "7.2 Materialidad", considerando contenidos requeridos en la normativa mercantil en vigor.
- ▶ Análisis de los procesos para recopilar y validar los datos presentados en el EINF del ejercicio 2021.
- ▶ Revisión de la información relativa a los riesgos, las políticas y los enfoques de gestión aplicados en relación a los aspectos materiales presentados en el EINF del ejercicio 2021.
- ▶ Comprobación, mediante pruebas, en base a la selección de una muestra, de la información relativa a los contenidos incluidos en el EINF del ejercicio 2021 y su adecuada compilación a partir de los datos suministrados por las fuentes de información.
- ▶ Obtención de una carta de manifestaciones de los Administradores y la Dirección.

---

### Conclusión

Basándonos en los procedimientos realizados en nuestra verificación y en las evidencias que hemos obtenido no se ha puesto de manifiesto aspecto alguno que nos haga creer que el EINF del Grupo correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2021 no ha sido preparado, en todos sus aspectos significativos, de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los estándares GRI seleccionados, así como aquellos otros criterios descritos de acuerdo a lo mencionado para cada materia en la tabla "Índice de Contenidos de la Ley 11/2018" del citado Estado.

---

Uso y distribución

Este informe ha sido preparado en respuesta al requerimiento establecido en la normativa mercantil vigente en España, por lo que podría no ser adecuado para otros propósitos y jurisdicciones.

INSTITUTO DE CENSORES  
JURADOS DE CUENTAS  
DE ESPAÑA

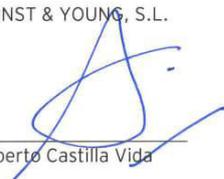
ERNST & YOUNG, S.L.

2022 Núm. 01/22/03426  
30,00 EUR

SELLO CORPORATIVO:

Sello distintivo de otras actuaciones

ERNST & YOUNG, S.L.



---

Alberto Castilla Vida

28 de febrero de 2022

## INDICE

Carta del presidente.....	3
1. Modelo de Negocio .....	4
1.1. Misión, Visión, Valores y Políticas Corporativas .....	7
1.2. Perfil del Grupo .....	8
1.3. Buen Gobierno Corporativo.....	16
2. Medio Ambiente .....	20
2.1. Gestión del Medio Ambiente .....	20
2.2. Contaminación .....	23
2.3. Economía Circular y prevención y gestión de residuos .....	24
2.4. Uso sostenible de los recursos .....	25
2.5. El cambio climático y la Huella de Carbono .....	26
2.6. Protección de la Biodiversidad .....	28
3. Personal .....	28
3.1. Respuesta frente al COVID-19 .....	28
3.2. Evolución del empleo y perfil de la plantilla .....	29
3.3. Remuneración y Brecha Salarial .....	31
3.4. Organización del trabajo .....	33
3.5. Relaciones sociales .....	33
3.6. Salud y Seguridad .....	34
3.7. Formación .....	35
3.8. Igualdad y Diversidad .....	36
4. Respeto de los Derechos Humanos .....	38
5. Lucha contra la corrupción y el soborno .....	39
5.1. Medidas para prevenir la corrupción .....	39
5.2. Medidas para prevenir el blanqueo de capitales .....	40
5.3. Aportaciones a Fundaciones y entidades sin ánimo de lucro .....	40
6. Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible .....	41
6.1. Impacto de la actividad de la sociedad en el empleo y el desarrollo local .....	41
6.2. Subcontratación y proveedores .....	43
6.3. Clientes .....	45
6.4. Información fiscal .....	47
7. Acerca de este informe .....	48
7.1. Alcance temporal y organizativo .....	48
7.2. Materialidad .....	49
7.3. Índice de contenidos de la Ley 11/2018 .....	53
8. Datos de contacto .....	59

## Carta del presidente

Desde que en el primer trimestre de 2020 se declaró la pandemia del Covid 19, las circunstancias no han sido fáciles para nadie. A lo largo de 2021, esperábamos que el horizonte se hubiera despejado, pero no ha sido así, al menos, no totalmente.

El esfuerzo de todo el personal, especialmente del que tenía que viajar, en circunstancias tan adversas ha sido encomiable.

Al inicio de 2022, nos encontramos ante una situación de cierta encrucijada. Por una parte, hemos ido generando una cartera de pedidos creciente que nos permite enfocar el año actual con más trabajo que nunca, ya que tenemos, prácticamente, la producción del año comprometida. Por otra, sufrimos un creciente aumento de costes en general que nadie había previsto y una escasez de suministros que dificulta mucho la organización de la producción. En eso estamos comprometidos.

La realidad es que, nuestras necesidades de producción son tales que hemos iniciado ya la implantación del cuarto turno de mecanizado.

Por otra parte, hemos seguido avanzando en nuestro empeño en cuanto al reconocimiento de las normas de calidad y de medio ambiente (ISO 9001 y 14001) que coinciden con la estrategia de la empresa de ofrecer satisfacción a nuestros clientes y aportar nuestro grano de arena a la conservación del planeta.

El Consejo de Administración acaba de aprobar un Business Plan que deberá permitirnos, en los próximos años, aumentar nuestra capacidad de producción como Grupo, sin perder de vista la rentabilidad como línea conductora de nuestra estrategia y base de nuestra solidez futura.

El año que empieza ahora vamos a cumplir el 75 Aniversario de la fundación de la empresa y lo que esperamos es establecer bases firmes para que siga liderando, en el futuro, la fabricación de fresadoras de grandes dimensiones en Europa.



A stylized, handwritten signature in black ink, consisting of several overlapping, sweeping lines that form a unique, abstract shape.

*D. José Nicolás-Correa Barragán*  
**Presidente**

## 1. Modelo de Negocio

Nicolás Correa S.A., actual matriz del Grupo Nicolás Correa, fue fundada en Eibar en el año 1947 por Baldomero Nicolás-Correa, padre de nuestro actual Presidente.

En ese momento, Nicolás Correa contaba con solo 12 empleados. Hoy es uno de los Grupos industriales de referencia en máquina herramienta en Europa, con 363 empleados y una facturación de 77 millones de euros, centrando su actividad en la concepción, diseño y fabricación de fresadoras.

El negocio principal del Grupo Nicolás Correa es el diseño y la fabricación de máquinas fresadoras, apostando por la integración vertical, desarrollando filiales industriales, en el mismo entorno de Burgos, para la fabricación de los principales elementos de las mismas. Con miles de fresadoras instaladas en todo el mundo, la marca "CORREA", con su amplia gama de fresadoras, ofrece soluciones de fresado perfectamente adaptadas a los entornos productivos más exigentes, como el sector energético, la automoción, el sector aeroespacial y el ferroviario. La satisfacción del cliente y la búsqueda constante de la innovación, ofreciendo soluciones tecnológicas de primer nivel, hacen que los clientes, sigan confiando en nuestras soluciones.

En la actualidad, Nicolás Correa exporta en torno al 94% de su producción a más de 20 países. Para ello, cuenta con una amplia red de distribuidores y filiales comerciales que posibilitan un contacto directo y personalizado con el cliente.

### Localización de plantas productivas y oficinas comerciales del Grupo Correa



#### ESPAÑA

- Nicolas Correa S.A.
- Hypatia GNC Accesorios S.A.
- GNC Calderería Steelworks S.L.
- Nicolás Correa Electrónica S.L.

#### ALEMANIA

- Nicolás Correa Deutschland GmbH

#### CHINA

- Nicolás Correa Machine Tools (Shanghai) Co. Ltd.
- Nicolás Correa Machine Tools (Kunming) Co. Ltd.

#### INDIA

- Nicolás Correa, S.A. India Branch

#### EEUU

- GNC Correeanayak USA
- Tiger Machinery Parts

La distribución geográfica de las distintas empresas del Grupo, permite al Grupo Correa disponer de suministros críticos de primera calidad y satisfacer los requerimientos de flexibilidad e inmediatez de los clientes.

Nicolás Correa, S.A. cotiza en la bolsa de Madrid desde el año 1989.

El Grupo Correa ofrece una de las gamas de soluciones de fresado más amplias del mercado que abarca máquinas de bancada, pórtico y columna móvil. El diseño y la fabricación de la gama se realizan enteramente en España con una Ingeniería propia que ha ido evolucionando a lo largo de los años, a la vez que lo hacía el producto, para irse adaptando a las nuevas necesidades de nuestros clientes y su entorno productivo.



## F2MV

1957-1967

Las fresadoras Correa de la gama F2 comienzan a incorporar embragues electromagnéticos que permite incrementar la capacidad de desbaste manteniendo la precisión.



## BC-2000

1947-1957

Con una plantilla de doce personas, se comienzan a fabricar las primeras fresadoras Correa.



## F5UA

1967-1975

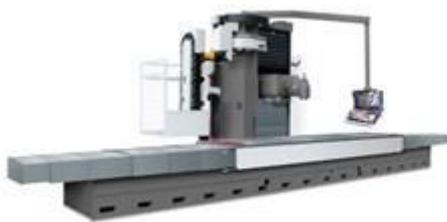
Nicolás Correa comienza a fabricar fresadoras de mayor tamaño, con ciclos cuadrados y cúbicos lo que le permite aumentar su competitividad a nivel mundial.



## A-20

1977-1987

A finales de los 70, se modifica la estructura de las fresadoras que comienzan a incorporar bancadas permitiendo ofrecer mayor robustez. Por primera vez Nicolás Correa aplica la tecnología "box in box" en el diseño de sus fresadoras.



## A-30

1987-1997

La fresadora Correa A-30 supone una gran innovación con la incorporación de control numérico; además, el mayor tamaño de las máquinas permite mecanizar piezas de grandes dimensiones. Durante este período, en el año 1989, Nicolás Correa comienza a cotizar en la Bolsa de Madrid.



## L-30

1990-2004

Nicolás Correa lanza su primera máquina de columna móvil. Una máquina que permitía el mecanizado de piezas de grandes dimensiones así como el trabajo en pendular.



## FP-30

1997-2007

Las máquinas de la gama FP representan un concepto de máquina puente totalmente innovador que permite a Nicolás Correa convertirse en el primer fabricante europeo de fresadoras de tipo puente.



## AXIA

2003-HOY

Nicolás Correa desarrolla su gama de fresadoras de columna móvil de última generación aplicando la tecnología "box in box" e incorporando los sistemas de corrección de la salida del carnero más avanzados del momento.



## VERSA

2007-HOY

Nicolás Correa lanza al mercado la familia Versa. Aplicando tecnología de última generación Nicolás Correa fabrica la gama de máquinas puente de mayores dimensiones de su historia.



## FOX

### 2014-HOY

Nicolás Correa lanza al mercado la familia Fox. En ella concentra todo el conocimiento y experiencia en la fabricación de máquinas puente de los últimos 20 años. La Fox incorpora unos sistemas para controlar la temperatura en el eje vertical únicos en el mercado.

## 1.1 Misión, Visión, Valores y Políticas Corporativas

La misión, la visión, los valores y las políticas Corporativas han sido aprobados por el Consejo de Administración y validados por la dirección. Estos determinan quién somos, qué queremos conseguir en un futuro y cómo podremos alcanzar nuestros objetivos.

### Misión

Contribuir al éxito de nuestros clientes poniéndonos a su servicio desde un primer contacto, con atención personalizada tanto en el desarrollo de la máquina como en la utilización de la misma, para que puedan rentabilizar su inversión de manera óptima.

### Visión

Aspiramos a ser de Grupo de referencia en la fabricación de grandes fresadoras, por rentabilidad, servicio, calidad, innovación y tecnología, creando valor a nuestros clientes, colaboradores y accionistas

### Nuestros Valores

El Compromiso es la base de todos nuestros valores, compromiso con los clientes, con las personas, con la empresa y con la sociedad:

- Orientación al cliente para lograr su satisfacción como principal objetivo estratégico de la empresa. Trabajamos de forma profesional y constante en proporcionarles las mejores soluciones con la máxima agilidad de respuesta.
- Trabajo en equipo para fomentar la participación y el intercambio de ideas aprovechando al máximo la diversidad de conocimientos.
- Iniciativa para adelantarnos en la búsqueda de nuevas soluciones y su implementación.
- Honestidad como herramienta fundamental para generar confianza y credibilidad en el trabajo desarrollado y en la propia organización.
- Responsabilidad Social para contribuir a la mejora de nuestro entorno.

### Políticas Corporativas

Para desarrollar nuestra misión y avanzar en nuestra visión, en Nicolás Correa basamos nuestras actuaciones de acuerdo con los valores corporativos, a partir de los cuales se han creado una serie de Políticas de obligado cumplimiento para todos los integrantes de la organización y que están recogidas en el Código Ético del Grupo y el Reglamento Interno de Conducta.

## Política del Sistema Integrado de Gestión

La Dirección General de Nicolás Correa, es la que define la Política del Sistema Integrado de Gestión y la trasmite a todo el personal que integra la organización, con el fin de que sea entendida y aplicada. Contemplar la optimización del producto y del proceso, así como el servicio a los clientes como pilares básicos del negocio, sin perder en ningún momento la perspectiva de la rentabilidad, marcan las líneas maestras de esta Gestión Integrada. Por supuesto, y en paralelo, se preserva en todo momento la integridad de las personas trabajadoras, garantizando la igualdad de oportunidades dentro de la organización, así como la prevención de su repercusión en el medio ambiente.

La Dirección se asegurará de que todos los procesos definidos cuenten con los recursos necesarios para poder conseguir los objetivos establecidos, proporcionando en todo momento un entorno seguro de trabajo, minimizando riesgos y eliminando los peligros existentes. Así mismo, se compromete a consultar y a promover la participación del personal, todo ello con un sistema de mejora continua.

Los objetivos en los que NICOLAS CORREA basa su política integrada son:



Para lograr estos Objetivos se deben seguir las siguientes directrices:

- Interpretar correctamente las especificaciones de nuestros clientes, ayudándolos a definir las soluciones a sus necesidades, garantizando que se transmiten adecuadamente al personal implicado dentro de la empresa para poder cumplir con sus expectativas.
- Impulsar la mejora tecnológica y operativa, fomentando la formación y la participación activa, para ofrecer productos y servicios de excelencia en un entorno altamente competitivo, y que evoluciona constantemente.
- Favorecer la comunicación e información con criterios de transparencia, para hacer partícipes a todo el personal de los compromisos de la organización.
- Promulgar y facilitar el cumplimiento del Código Ético del Grupo Correa.
- Comprometerse en el cumplimiento de los requisitos legales y, otros que la organización suscriba.
- Dotar de los Recursos necesarios para identificar y resolver los obstáculos que impidan la mejora, minimizando riesgos y peligros. Informar y formar al personal sobre los principios y métodos para mejorar los resultados del sistema a través de la participación y evitando accidentes e incidentes

## 1.2 Perfil del Grupo

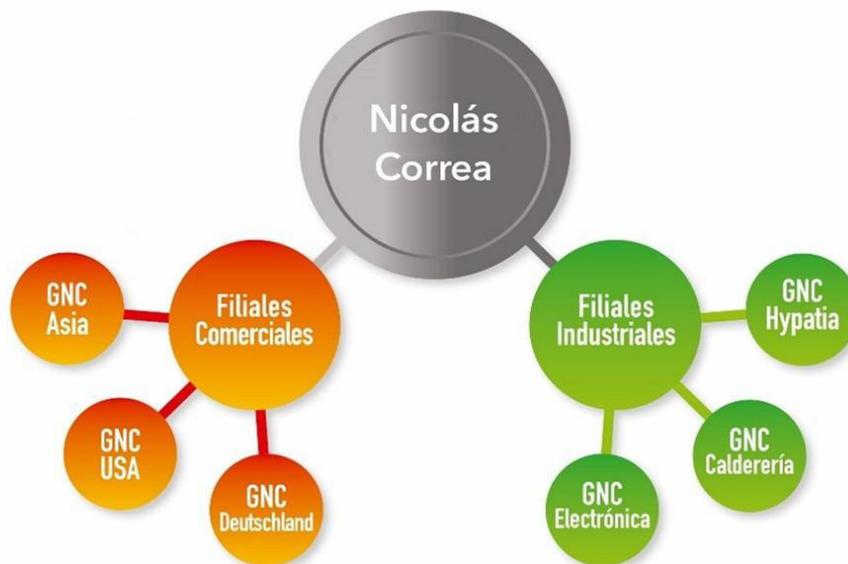
El negocio principal del Grupo Correa es el diseño y la fabricación de máquinas fresadoras, que comercializa con la marca “Correa”. Esta actividad se desarrollaba en las plantas de las diferentes empresas del Grupo.

Para el desarrollo de la producción, el Grupo ha optado por situarse en una posición intermedia entre la subcontratación a empresas independientes y la integración vertical. Para ello, se han creado varias filiales industriales, ubicadas todas en Burgos, que cubren una parte significativa de las necesidades de la matriz, Nicolás Correa, y de otras empresas del Grupo.

Todas las filiales desarrollan una actividad profesional relacionada con el sector de la máquina-herramienta y dan respaldo a las sociedades del Grupo a través de una red integrada y sinérgica. Ahora bien, el objetivo de su creación no se limita únicamente al abastecimiento de estas sociedades, sino que se espera que de forma gradual todas ellas vayan incrementando su volumen de recursos generados a través de negocios obtenidos de forma externa al Grupo.

Adicionalmente y para la comercialización de sus productos, el Grupo cuenta con filiales comerciales y con una extensa red de agentes locales.

La estructura del Grupo Correa es la siguiente:



### 1.2.1 Filiales Industriales

- [Nicolas Correa S.A.](#)

Nicolás Correa S.A, empresa matriz del Grupo Correa, cuenta con una extensa trayectoria que se inicia en los años cincuenta en Eibar (Guipuzcoa). Actualmente, la sede se encuentra ubicada en Burgos y continúa centrada en la actividad de fabricación de fresadoras, proporcionando además de la propia máquina, soluciones de fresado, manteniendo la máxima de seguir innovando, cuidando la calidad de un producto tecnológico de primer nivel, que proporciona a sus clientes una máquina fiable, con la que pueden obtener la productividad necesaria para ser competitivos en el mundo del mecanizado de hoy en día.

Debemos resaltar también, hablando de nuestro producto, que, en Nicolás Correa, se diseñan y fabrican, los cabezales que van integrados en la fresadora y que contribuyen un elemento diferenciador importante en nuestro producto, puesto que el cabezal en una fresadora puede ser considerado, el corazón de la misma.

Nicolás Correa S.A., tiene una estrategia de producto basada en poder ofrecer a sus clientes un servicio global, que va mucho más allá de la propia venta de la fresadora, acompañándole en la mejora de sus procesos, para que pueda obtener un plus de rentabilidad consecuencia de su inversión.

Su estrategia de producto se basa en dos parámetros fundamentales: La innovación y el servicio técnico.

La innovación en el momento que vivimos es más necesaria que nunca para poder seguir ofreciendo a los clientes un producto de primera línea tecnológica. Las soluciones de fresado con alto grado de automatización, adaptadas con los sistemas digitales necesarios para que la conectividad permita nuevas oportunidades de optimización de los procesos de fabricación, van a ser un elemento crítico en las decisiones de los clientes.

El Servicio Técnico, es el otro pilar de referencia por el que Nicolás Correa quiere ser reconocido. Ofrecer a nuestros clientes el mejor apoyo técnico durante todo el ciclo de la vida de la máquina es para nosotros una prioridad. Este servicio no se ciñe solo a la solución de los propios problemas de postventa que puedan tener lugar una vez instalada la máquina, de la manera más eficiente posible, que también, sino que es un servicio global, que comienza con el asesoramiento técnico en la preventa para que pueda invertir en las mejores soluciones de fresado y que tendrá continuidad a lo largo de los años, acompañando a nuestros usuarios durante todo el ciclo de vida de la máquina.

Nicolás Correa ofrece el mayor período de garantía del sector a nivel mundial, con 5 años, lo que les da un elemento diferenciador importante.

- [Hypatia GNC Accesorios S.A.](#)

GNC Hypatia, al igual que la empresa matriz, se dedica como actividad principal a la fabricación de fresadoras. En los últimos años la evolución de Hypatia ha sido creciente y ha contribuido de manera muy importante al crecimiento del Grupo en estos últimos años. Hypatia nace en 1988 para hacer la máquina más sencilla del Grupo que en ese momento era un tipo de máquina que podía fabricarse prácticamente en serie. Hoy en día el producto que se fabrica en Hypatia, tras una gran evolución, se ha convertido en un producto más complejo, pero con diferenciación en cuanto al grado de personalización del fabricado en la matriz, que hace que se puedan seguir aplicando los principios de modularización y estandarización con los que nació, que son la base de su éxito. Si bien es cierto que en Hypatia se siguen haciendo las máquinas de menor tamaño del Grupo, ya no son máquinas ni “pequeñas” ni “sencillas” y comparten con las fresadoras de la matriz todos los atributos de marca de nuestro producto.

Las políticas de Hypatia van de la mano de las de la matriz, centrando ahora mismo, todos los esfuerzos en los dos parámetros antes indicados, la innovación en la tecnología para estar siempre en lo más alto y el cuidado del servicio técnico para atender a nuestros clientes, con rapidez, en todo el ciclo de vida de la máquina. Las máquinas fabricadas en Hypatia se comercializan con la misma red y marca que Nicolás Correa, S.A.

En GNC Hypatia, se fabrica además uno de los accesorios más importantes para nuestras máquinas, los almacenes automáticos para el cambio de herramientas, ATC. Siendo uno de los principales proveedores de este elemento en las máquinas de la matriz, además fabrica el 100% de los de sus propias máquinas.

- [GNC Calderería Steelworks S.L.](#)

GNC Calderería es una empresa especializada en la fabricación y diseño de todo tipo de conjuntos y subconjuntos metálicos soldados, pudiendo ofrecer al cliente el desarrollo no solo de unas determinadas piezas, sino que puede hacerse cargo de un proyecto completo. Esta es precisamente la diferenciación con una calderería tradicional, ya que, si el cliente así lo requiere, se le puede ofrecer desde la ingeniería previa a la fabricación, hasta el mecanizado y posterior ensamblaje del conjunto. En Calderería se trabaja con todo tipo de aceros, siendo sus principales secciones, la chapa fina, la gruesa, y el acero inoxidable.

GNC Calderería nació para ser proveedor estratégico del Grupo Correa, aportándole el 100% tanto de las piezas de material estructural de mecanosoldado, como los carenados de chapa fina. Hoy en día esto se mantiene, siendo un proveedor clave tanto para Nicolas Correa como para Hypatia, pero no en exclusividad, ya que estos representan hoy en día alrededor del 60% de su facturación. La transformación que ha sufrido Calderería en los últimos años, en los que ha profesionalizado de manera muy eficiente sus procesos, ha hecho posible conseguir nuevos clientes, dentro y fuera del sector de la máquina herramienta.

La constatación de esta transformación queda patente con las acreditaciones ISO que ha logrado estos años y que son para esta empresa una diferenciación importante en su sector. Está acreditada en la ISO 9001, para el diseño, desarrollo y fabricación de productos a partir del transformado de chapa en estructura mecanosoldada, que garantiza la calidad de su proceso de fabricación. Además, cuenta con las certificaciones ISO 3834-2 y EN 15085-2 de soldadura para el sector ferroviario que la acreditan para poder ser proveedor directo de las principales empresas de este sector.

- [Nicolás Correa Electrónica S.A.](#)

Nicolás Correa Electrónica, S.A., en su actividad de fabricación, venta e instalación de armarios y cuadros eléctricos dentro del sector de la maquinaria industrial, continúa teniendo como principal cliente a empresas del propio Grupo, que suponen el 76,5% de sus ventas. Si bien tiene como objetivo la penetración en otros segmentos de mercado.

### **1.2.2 Filiales Comerciales**

- [Nicolás Correa Machine Tools \(Shanghai\) Co. Ltd.](#)

La filial sita en Shanghái, GNC Asia, tiene una doble actividad, comercial y de servicio técnico.

En la parte comercial se atienden y se gestionan todos los proyectos de cliente que se identifican no sólo en China, si no en el conjunto de países del Sudeste Asiático, tanto de la marca "Correa", como de las máquinas fabricadas por la empresa asociada GNC Kunming, que se comercializan con la marca "Correa KM". Para ello contamos con un equipo propio importante de comerciales que a su vez supervisan y apoyan la labor de la red comercial que hemos ido tejiendo a lo largo de todos estos años en este país, que nos proporcionan la capilaridad y profundidad necesaria para poder llegar a un número importante de proyectos potenciales.

En la parte de Servicio Técnico, se ha conformado un equipo potente, capaz de atender a todo el mercado, y hemos conseguido así, ofrecer a nuestros clientes un servicio de cercanía, ya que el 70% de los clientes se encuentran en la costa este de China. Esta cercanía, en principio física, se ha traducido en agilidad en la respuesta y por consiguiente también mejora en las

relaciones comerciales, ya que esta proximidad facilita la comunicación en el día a día y en la ayuda que podemos prestar más allá de la postventa, en temas como el mantenimiento.

- [Nicolás Correa Deutschland GmbH](#)

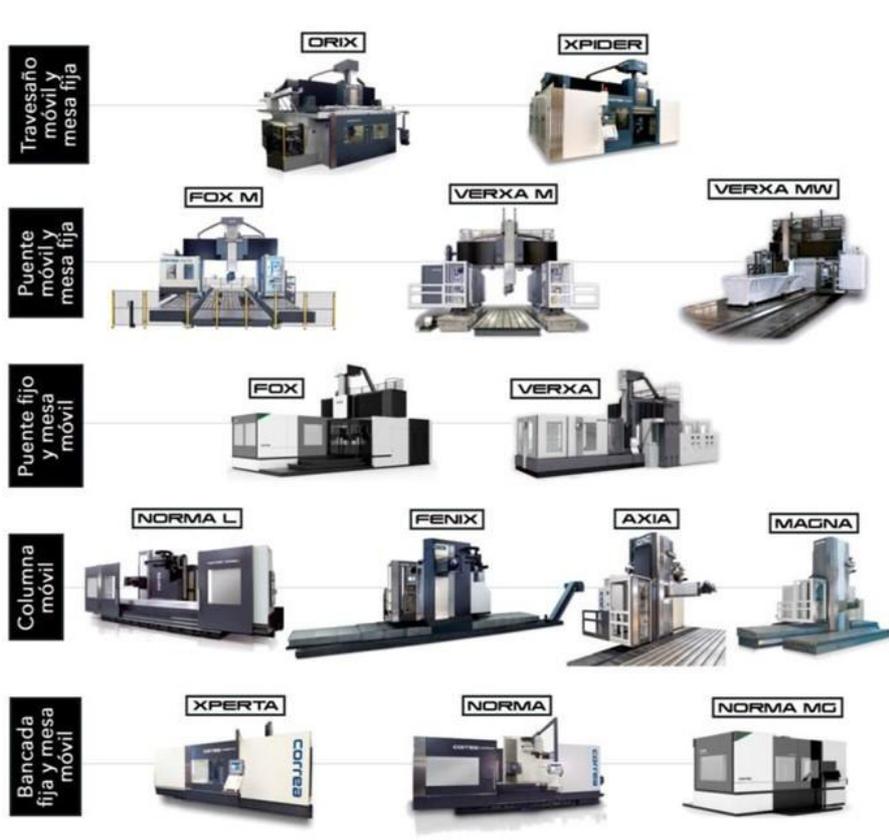
GNC Deutschland es una filial puramente comercial. Se creó en 2016 con objeto de tener una estructura propia en Alemania que nos permitiera contar con comerciales autóctonos y así atender las necesidades de ese mercado desde allí mismo.

- [GNC Correanayak USA, Inc.](#)

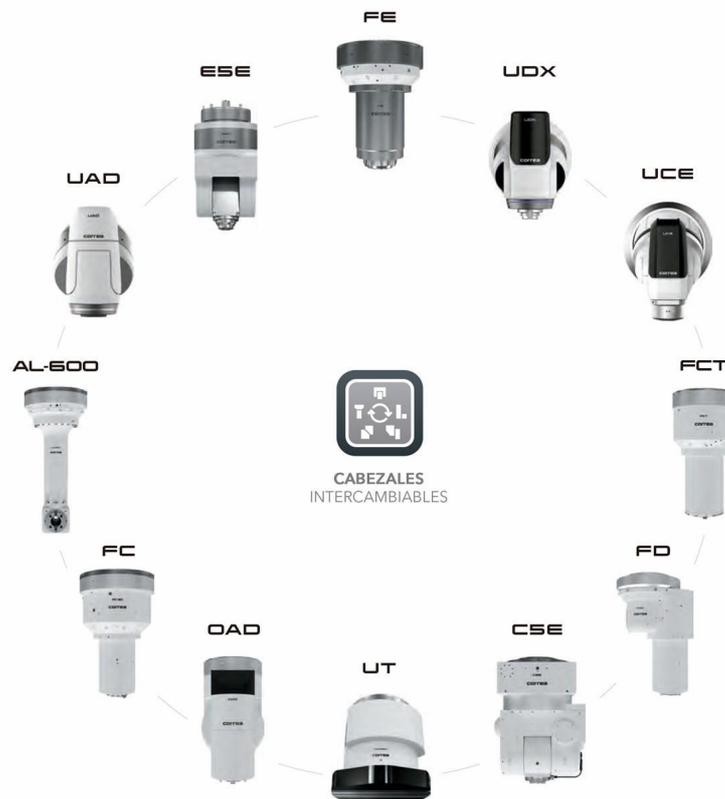
GNC USA es una filial puramente de servicio técnico. Esta filial nos permite contar con dos técnicos propios, expatriados que atienden con una respuesta ágil y profesional las instalaciones que allí tenemos. La comercialización de las máquinas en este mercado se hace a través de agentes independientes.

### 1.2.3. Marca, productos y servicios.

La marca Correa es una referencia mundial en el diseño, la fabricación y comercialización de máquinas fresadoras y soluciones de fresado. El Grupo Correa cuenta con una amplia gama de fresadoras especialmente adaptadas a las necesidades de diferentes sectores industriales:



Además de la amplia gama descrita anteriormente, las fresadoras Correa cuentan a su vez con una extensa gama de cabezales:



El Grupo Correa apuesta por la calidad y fiabilidad de nuestros productos, por eso ofrecemos 5 años de garantía en toda la gama.

Nuestros cabezales cuentan con una tecnología única que los convierte en unos de los más robustos y fiables del mercado, proporcionando además de una gran precisión, una gran capacidad de arranque de viruta, que unidos, son los pilares fundamentales de nuestra estrategia de producto, ya que conjugarlos no es una tarea sencilla.

El Servicio Técnico, Servicio de Aplicaciones y Servicio Postventa, es el otro pilar de referencia por el que el Grupo Correa quiere ser reconocido. Ofrecer a los clientes el mejor apoyo técnico durante todo el ciclo de la vida de la máquina es para el Grupo una prioridad. Este servicio es un servicio global, que comienza con el asesoramiento técnico en la preventa para que pueda invertir en las mejores soluciones de fresado y que tendrá continuidad a lo largo de los años.

Nuestros servicios están orientados a:

- Incrementar el nivel de productividad de nuestros clientes.
- Mantener la productividad a lo largo del tiempo.
- Aumentar al máximo la disponibilidad de máquina.
- Minimizar los tiempos de parada de máquina.

En el Grupo Correa contamos con una amplia gama de fresadoras especialmente adaptadas a las necesidades de diferentes sectores industriales:



El Grupo Correa exporta en torno al 94% de su producción a más de 20 países. Para ello, cuenta con una amplia red de distribuidores y filiales comerciales que posibilitan un contacto directo y personalizado con el cliente.

Durante el ejercicio 2021, China ha seguido siendo nuestro primer mercado, por nuestra propia posición, muy afianzada en el país asiático y porque la economía allí se ha visto mucho menos condicionada por la pandemia. En el resto del mundo seguimos muy diversificados, aunque es de destacar nuestro aumento de cuota en Italia y Alemania. En el último año hemos vendido máquinas en 23 países diferentes.



Nuestra cartera de clientes está muy diversificada, tanto geográficamente como por sectores, no haciéndonos dependientes de ninguna tendencia concreta. Tenemos un gran producto y una gran capacidad de personalización, con la que podemos ofrecer soluciones de fresado eficientes y productivas a un gran espectro de sectores industriales en prácticamente todo el mundo.

#### 1.2.4. Evolución del Sector de Máquina Herramienta en el ejercicio 2021 y tendencia

Los datos del sector de máquinas-herramienta durante el ejercicio 2021 de los fabricantes españoles, reflejan un aumento de la facturación del 15,40% respecto al cierre del año 2020,

alcanzando los 1.528 millones de euros. Las exportaciones también han recuperado posiciones, con un crecimiento global del 19,72% hasta llegar a los 1.204,38 millones de euros. Este incremento nos lleva a recuperar en buena medida la caída de ventas provocada por la pandemia.

Las dificultades e incertidumbre provocadas por la pandemia del Covid-19, originadas en 2020 han seguido teniendo una fuerte presencia en 2021. Si bien es cierto que, la fuerte caída de demanda sufrida en 2020 se ha visto superada, y el año 2021 se han recuperado niveles de actividad en los principales mercados mundiales a niveles prepandemia en muchos de los sectores industriales, en lo operativo no podemos hablar de recuperación. Las restricciones para viajar y realizar ventas, instalaciones y mantenimiento de los equipos han seguido siendo muy severas y muy dependientes de los niveles de contagio en cada momento, lo que ha hecho que fueran impredecibles y alteraran continuamente las planificaciones realizadas.

Los datos del sector de máquinas-herramienta analizados por AFM (Asociación Española de Fabricantes de Máquina-Herramienta), muestran cómo 2021 ha sido un año en el que la recuperación ha sido generalizada en todos los subsectores de actividad de maquinaria industrial, aunque aquellos que dependen de la automoción o la aeronáutica se ven todavía muy afectados por la situación, ya que estos sectores de actividad aún no han recuperado niveles prepandemia.

El subsector del arranque, al que pertenece el Grupo Correa ha alcanzado cifras prepandemia, llegando a los 670,27 millones de euros, lo que representa un crecimiento del 19,82% sobre el año 2020. En nuestro caso, en el subsector del fresado, lo que se ha visto es una recuperación importante, liderada por la recuperación de la inversión en Europa, particularmente en Italia. El sector del fresado ha tomado el liderazgo mundial, tanto en tecnología como en cuota de mercado.

Las cifras de captación de pedidos al cierre de 2021 muestran una fuerte recuperación al crecer un 29,42% sobre 2019 (un 69,20% con respecto al atípico 2020). Se produce así un importante cambio de tendencia respecto a ejercicios anteriores, que esperamos poder mantener a lo largo de 2022.

En el caso del arranque, se registra su cifra más alta de captación de pedidos desde 2007, y récord para el fresado. La captación de pedidos en el subsector del fresado 2021 se ha recuperado respecto a la registrada en 2020 en un 82%, teniendo en cuenta que 2020 registró una captación de pedidos de mínimos históricos. El mercado interior, que está en los últimos años en niveles muy bajos, sigue sin remontar de manera clara, remontando únicamente un 14%, mientras que la exportación ha sido la que ha llevado al sector a un muy buen nivel de actividad aumentando un 89%, es decir, casi se ha doblado.

La pandemia ha afectado a los sectores de nuestros clientes de manera desigual y la recuperación también refleja la disparidad de las situaciones industriales que se viven hoy en día. Uno de los grandes damnificados de esta crisis ha sido el transporte aéreo con la consiguiente paralización de nuevos programas que ha frenado las inversiones y aún no se percibe una recuperación certera en él. La automoción, parece que poco a poco consigue remontar, pero sin llegar a los niveles de actividad prepandemia, afectando a la demanda de grandes prensas que ya acumulaban tres ejercicios complicados. En el otro extremo, el sector energético, las TICs, y la industria agroalimentaria muestran comportamientos más robustos con inversiones asociadas importantes.

Todo parece indicar que el año 2022 será el primer año de recuperación completa, aunque sigamos con signos de incertidumbre importante derivados de la crisis de suministros que

estamos viviendo en Europa. Los cuellos de botella generados por la interrupción brusca de demanda con la llegada de la pandemia y posterior recuperación, que no ha sido digerida por los fabricantes de elementos críticos como los microchips, hacen que la situación sea de máxima preocupación. La escasez de este tipo de materiales, además de la escalada de precios producida por el desajuste oferta/demanda tras esta inusual e imprevista situación, están haciendo que en un momento en el que la captación de pedidos en el sector sea récord, la preocupación por el cumplimiento de plazos y el mantenimiento de márgenes, sean de extrema preocupación.

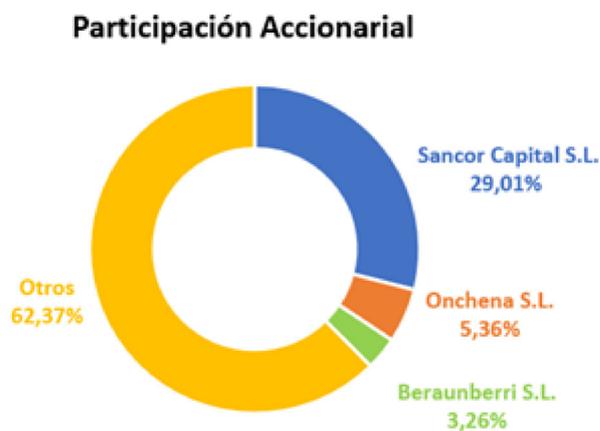
Por otro lado, el proceso de transformación en el que se halla inmerso el sector de la máquina-herramienta y el manufacturing avanzado, se fundamenta en tres pilares: personas, digitalización y sostenibilidad. La máquina herramienta es un sector clave para la transformación de la industria, y apostamos por reforzar nuestro compromiso por la sostenibilidad: sostenibilidad económica, aportando productos y servicios tecnológicamente sofisticados, digitalizados y conectados, con un alto valor añadido. Sostenibilidad ambiental, aportando conocimiento para que los procesos industriales incrementen su eficiencia en la utilización de recursos y minimicen el impacto de manera medible y contundente en el entorno. Y sostenibilidad social, generando una sociedad muy formada, con empleos bien remunerados y de gran estabilidad.

### 1.3 Buen Gobierno Corporativo

#### 1.3.1. Órganos de Gobierno

Los órganos de gobierno de la sociedad matriz (Nicolás Correa S.A.) son la Junta General de Accionistas y el Consejo de Administración. Del Consejo de Administración dependen la Comisión de Auditoría y la Comisión de Nombramientos y Retribuciones.

#### Estructura de la propiedad



El accionista mayoritario de Nicolás Correa S.A. es la Sociedad Sancor Capital S.L., propiedad de la familia Nicolás Correa, que tiene de manera directa el 29,01% del capital y un 29,138% de manera directa e indirecta.

En la partida “Otros” se incluyen los accionistas con un porcentaje de participación no significativa (inferior al 3%), así como las acciones propias de Nicolás Correa S.A., que ascendían a un 1,78% al cierre de 2021.

La Junta General de Accionistas se celebró el 29 de Abril de 2021.

## Consejo de administración

El Consejo de Administración de Nicolás está compuesto por los siguientes miembros:



El ejercicio 2021 ha sido un periodo de estabilidad en el Consejo de Administración de Nicolás Correa S.A. ya que no se han producido ceses ni nombramientos.

Este ejercicio es el tercer año consecutivo con un 42,86% de presencia femenina.

Durante el ejercicio 2021 el Consejo se ha reunido 11 veces, con un porcentaje de asistencia del 100% de los Consejeros a todos los Consejos y el 100% acuerdos adoptados por unanimidad.

### Comisiones del Consejo de Administración.

- **Comisión de Auditoría**

El funcionamiento de la Comisión de Auditoría está regulado en el Reglamento del Consejo aprobado en marzo del 2015. La función principal de la Comisión de Auditoría es apoyar al Consejo en la supervisión de la información contable, fiscal y financiera, los servicios de auditoría, el cumplimiento, el control interno y la gestión de riesgos.

Nombre	Cargo	Tipología	
Rafael Miranda Robredo	Presidente	Independiente	
Ana Nicolás Correa Barragan	Secretaria	Otro externo	
Alfredo Saénz Abad	Vocal	Independiente	
Comisión de Auditoría		Numero	% Total
Consejeros Independientes		2	67%
Consejeros Otros Externos		1	33%
<b>Reuniones de la Comisión</b>		<b>3</b>	

- **Comisión de Nombramientos y Retribuciones**

El funcionamiento de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones está regulado en el Reglamento del Consejo aprobado en marzo del 2015. La función principal de la Comisión Nombramiento y Retribuciones es evaluar las competencias, conocimientos y experiencia necesarios en el Consejo. Además, propone y revisa la Política de retribución de los Consejeros y la Dirección.

Nombre	Cargo	Tipología
Alfredo Sáenz Abad	Presidente	Independiente
Ana Nicolás Correa Barragan	Secretaria	Otro externo
Rafael Miranda Robredo	Vocal	Independiente

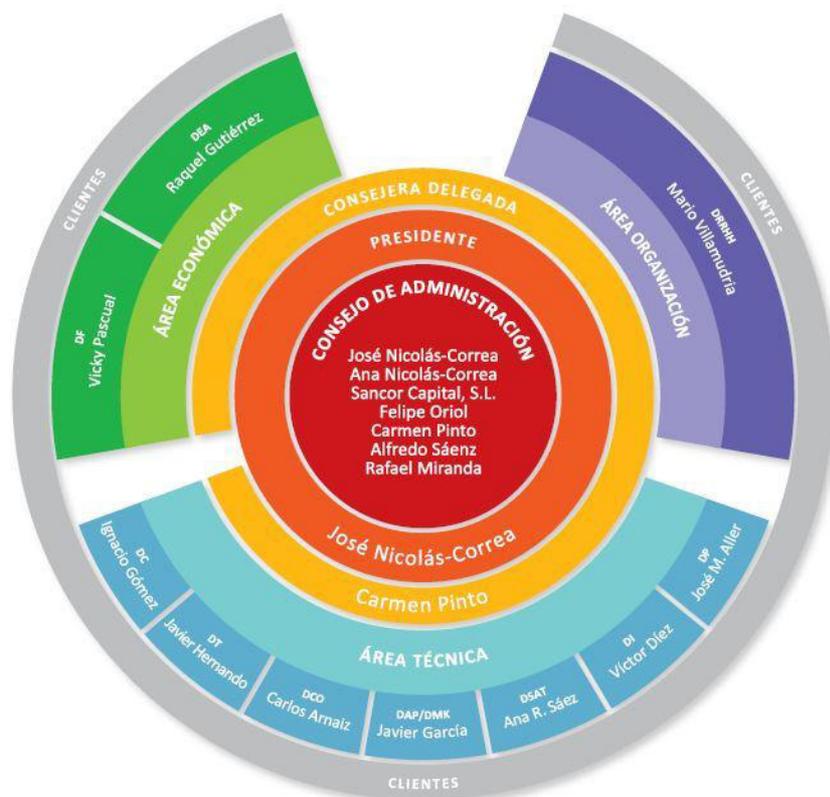
Comisión de Nombramientos y Retribuciones	Numero	% Total
Consejeros Independientes	2	67%
Consejeros Otros Externos	1	33%

Reuniones de la Comisión	3
--------------------------	---

#### Estructura organizativa

La estructura organizativa de la empresa matriz del Grupo se resume en el siguiente organigrama de la Sociedad:



\*Adicionalmente se consideran Alta dirección del Grupo a los directores generales de las filiales Industriales.

### 1.3.2. Políticas de Gestión del Riesgo

El Consejo de Administración es responsable de la existencia de un control interno y un sistema de gestión de riesgos adecuado y eficaz. La Consejera Delegada es la responsable de su diseño, implantación y funcionamiento. Y la comisión de Auditoría es el órgano encargado de supervisar el control interno y el sistema de gestión de riesgo.

El Consejo de Administración controla el riesgo del Grupo, indicando si el riesgo asumido es tolerable. El Grupo lleva a cabo una gestión prudente del riesgo, lo que ha permitido, que durante el ejercicio no se haya materializado ningún riesgo importante.

La gestión del riesgo financiero está controlada por el Departamento Financiero del Grupo con arreglo a políticas aprobadas por el Consejo de Administración. Este Departamento identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros en estrecha colaboración con el resto de las unidades operativas del Grupo, siguiendo las instrucciones de la Consejera Delegada. El Consejo de Administración proporciona políticas para la gestión de estos riesgos, así como para materias concretas tales como riesgo de tipo de cambio, riesgo de tipo de interés, riesgo de liquidez, empleo de derivados y no derivados e inversión del excedente de liquidez.

Nuestro Sistema Integral de Gestión de Riesgos incluye tanto riesgos financieros (detallados en las cuentas anuales) como no financieros.

Los principales riesgos no financieros que nos hemos encontrado en el ejercicio han sido:

- Gestión de la pandemia: Las perspectivas mundiales están rodeadas de gran incertidumbre y la situación futura dependerá del curso que siga la pandemia, las medidas políticas que adopten los diferentes gobiernos.
- Crisis de Escasez y Precios: Son muchos los materiales que han disparado los precios en los últimos meses, y además algunas materias primas son difíciles de conseguir por la elevada e imprevista recuperación de demanda. Al aumento de los costes de las materias primas, y el plazo tan corto de la validez de las ofertas de los proveedores, hay que añadir la subida del precio de los suministros y del transporte marítimo. De la recuperación del flujo habitual de los suministros y la estabilización de los precios dependerá la consecución de los objetivos del Grupo.
- Atracción y Retención del Talento: Contar con profesionales adecuados y formados es primordial para la consecución del plan de crecimiento del Grupo.
- Ciberseguridad y seguridad de la información: Los riesgos asociados a la dependencia actual de la tecnología y sistemas informáticos en todos los ámbitos de nuestro negocio representan una nueva amenaza en cuanto a la confidencialidad, integridad y privacidad de la información, ante las cuales el Grupo Correa cuenta con planes de contingencia y seguridad que revisa periódicamente para actualizarlos según sea conveniente.

## 2. Medio Ambiente

### 2.1. Gestión del Medio Ambiente

#### 2.1.1. Políticas de Medio Ambiente

El Grupo Correa en el entorno donde desarrolla su actividad, presta especial atención a los posibles impactos ambientales, protegiendo al medio ambiente, disminuyendo los riesgos y realizando un uso eficiente de los recursos naturales y de la energía. Prueba de ello es, que no sólo se limita al cumplimiento de los requisitos legales, sino que mantiene sistemas de gestión más exigentes.

El Grupo Correa, a través de toda su cadena de producción, tiene un impacto moderado sobre el clima, siendo inevitable el uso, utilización y consumo de materias primas y energía para realizar su actividad, así como la generación de residuos. El Grupo gestiona mediante un análisis de riesgos, basado en los estándares ISO 14001, estos impactos. Para tener una visión más fidedigna y del impacto ambiental de la actividad del Grupo y poder reducirlo, en 2021 ha seguido trabajando en el cálculo de su huella ambiental.

La planta de producción de la empresa matriz del Grupo Correa dispone del Certificado ISO 14001 de Gestión Ambiental. Esta certificación reconoce y acredita la gestión del principal centro de producción del Grupo conforme a unos estándares de calidad y respeto al medio ambiente que superan los requeridos por las normativas comunitarias y españolas vigentes.

El sistema de gestión ambiental implantado en las plantas de producción se caracteriza por ser un sistema completamente integrado, abarcando la totalidad del proceso de producción. Los procedimientos desarrollados tienen como prioridad la protección de la atmósfera, las aguas y el suelo, el uso racional de los recursos naturales, la minimización y correcta gestión de los residuos, y el ahorro de energía y materias primas.

La obtención de la certificación ISO-14001, se enmarca dentro de la política y cultura de empresa, que mantiene un firme compromiso con la conservación y protección de la naturaleza, así como, con el desarrollo sostenible de la comunidad autónoma en las que se encuentra presente.

El Grupo desarrolla sus actividades minimizando los efectos negativos que, eventualmente, pudiera ocasionar. Trabaja además activamente en la reducción de emisiones de sus máquinas, tanto desde el producto, como del propio proceso, de manera que pueda ofrecer, dentro de las posibilidades que tiene, un producto lo más limpio posible.

En este sentido, la organización se compromete a corregir los comportamientos ambientalmente inadecuados o no comprometidos con el cuidado del entorno que pudieran ser detectados.

Asimismo, en nuestro Código Ético, aprobado por el Consejo de Administración, se establece que la Responsabilidad Social Corporativa del Grupo Correa, entendida como su compromiso social y medioambiental, forma parte inseparable de su modelo de negocio. Los empleados del Grupo Correa desarrollan su actividad promoviendo la sostenibilidad social y medioambiental, como vía para la creación responsable de valor para todos sus Grupos de interés.

En 2007 se comienza la política activa en Hypatia GNC Accesorios S.A., filial del Grupo Correa, incorporando los criterios ambientales a nuestra actividad principal, el diseño y la fabricación de máquinas con un proyecto pionero: **ECODIANA (Ecoetiquetado)**.

Con este proyecto se consiguió el primer certificado EPD europeo que acredita la revisión crítica de los requisitos del programa europeo de ecoetiquetado.



Los criterios han ido evolucionando desde 2007, año en que empezamos esta andadura, pero la motivación sigue siendo la misma, no limitar el cuidado del medioambiente a nuestro proceso productivo, sino contribuir a una mejora del entorno del cliente y ayudarle en su propia política ambiental. Los objetivos de esta política, que engloba tanto nuestro proceso como nuestro producto se sujetan en los siguientes pilares:

- Hacer máquinas que minimicen el consumo de energía durante su ciclo de vida
- Evitar generar residuos peligrosos
- Consumir la menor cantidad posible de fluidos de corte y aceites, que conllevan un reciclaje muy costoso y energéticamente ineficiente
- Procurar un ambiente de trabajo saludable tanto para nuestro técnico de montaje durante el proceso de fabricación como para nuestro usuario, libre de ruidos y emisiones volátiles.

Como parte de esta estrategia de sostenibilidad, Nicolás Correa ha introducido en todos sus modelos de máquina dos funciones máquina que afectan directamente a la energía consumida por la fresadora en toda su vida útil.

- Función Stand-By: Si la fresadora, estando encendida, no se utiliza durante un tiempo determinado (éste puede ser configurado) la máquina entra en un estado de reposo en el cual reduce su consumo energético al mínimo. Esto permite reducir un 15% el consumo de energía debido a tiempos muertos.
- Función de Auto Apagado: Puede programarse el auto apagado de la máquina, función muy útil en aquellos talleres que trabajan con la máquina desasistida en los turnos nocturnos. De ese modo se garantiza que la máquina solo estará consumiendo energía cuando esté fabricando piezas.

### 2.1.2. Gestión de la prevención de riesgos ambientales

La Dirección General del Grupo Correa, define la Política del Sistema Integrado y la trasmite a todo el personal que integra la organización. La Protección de Medio Ambiente es uno de los objetivos en los que Grupo Correa basa su política integrada.

La Dirección se asegurará de que todos los procesos definidos cuenten con los recursos necesarios para poder conseguir los objetivos establecidos. Los recursos asignados para llevar a cabo la Gestión del medioambiente son suficientes en cuanto a personal, económicos y técnicos.

Las responsabilidades sobre aspectos medioambientales en el Grupo Correa las articulamos a través del siguiente esquema organizacional:

- Dirección General
- Dirección de RRHH
- Técnicos ambientales (empresa externa). Se ha subcontratado la gestión ambiental a una empresa externa para asegurar el cumplimiento de los requisitos de la norma, y como parte del compromiso de la Dirección con el medio ambiente. A través de esta empresa externa, el Grupo Correa, conoce de forma inmediata la nueva legislación aplicable en el ámbito medioambiental.

Durante el ejercicio, el Grupo no ha identificado incumplimientos de las leyes o normativas en materia de medio ambiente ni le han sido impuestas multas o sanciones en dicha materia.

Adicionalmente, disponemos de un seguro de responsabilidad civil contratado para cubrir los daños medioambientales que puedan causar las actividades del Grupo con una cobertura máxima de 11,1 millones de Euros.

### 2.1.3. Procedimiento de evaluación

#### Nuestro compromiso con el Medio Ambiente

##### Objetivos Generales:



El Acta de Revisión por la Dirección del sistema de Calidad y Medioambiente, junto con los Presupuestos Anuales presentados en el Comité de Dirección son el elemento principal de gestión del Grupo Correa.

La revisión por la dirección se realiza partiendo del mapa de procesos y de la revisión de los riesgos y oportunidades del Grupo Correa.

El Grupo Correa revisa las cuestiones externas e internas que son pertinentes para su propósito y su dirección estratégica, y que afectan o pueden afectar a su capacidad para lograr los resultados previstos de su sistema de gestión de la calidad y medioambiente.

Durante el ejercicio 2021 se ha continuado la evaluación de los indicadores sin incidencias.

De manera periódica el Grupo realiza auditorías, tanto internas como externas, para evaluar el grado de cumplimiento de los objetivos y estándares marcados:

- Auditorías internas anuales.
- Auditorías de certificación en ISO14001:2015 (anuales), la planta productiva de la matriz del Grupo, Nicolás Correa S.A., está certificada S/ISO14001:2015 dentro del sistema de gestión integrado.

## 2.2. Contaminación

La preocupación por el Medio Ambiente y la Contaminación es, desde hace ya muchos años una de las preocupaciones principales del Grupo Correa.

En la historia reciente de Nicolás Correa, desde que se produce el traslado a las instalaciones actuales, de lo que hace ya casi 30 años, se han ido adaptando paulatinamente en los procesos productivos, diferentes medidas para prevenir, reducir o reparar las emisiones de carbono que afectan gravemente el medio ambiente.

Las siguientes actividades, son parte ya del día a día y continuamos sobre ellas trabajando activamente para poder en cada momento ir un paso más allá, con respecto a lo que ofrece, a día de hoy, el mercado:

- Gestión de residuos
- Eliminación de disolventes
- Reciclaje de elementos básicos
- Utilización de pintura al agua
- Uso de taladrinas sintéticas

Los sistemas de gestión ambiental del Grupo Correa basados en la norma ISO 14001 aseguran que la contaminación no supera los niveles establecidos por la normativa vigente.

En este sentido y con respecto a las emisiones de gases, realizamos mantenimiento preventivo, tanto de las calderas como de los gases de refrigeración. La empresa encargada del mantenimiento realiza análisis trimestrales de los mismos. Durante el ejercicio no se han registrado emisiones fuera de los niveles legales.

Con relación al ruido externo, se realizan mediciones requeridas según legislación aplicable, habiendo obtenido resultados satisfactorios, principalmente por el escaso ruido externo de nuestro proceso productivo. Tampoco la contaminación lumínica es un aspecto relevante en la actividad del Grupo Correa.

## 2.3. Economía Circular y prevención y gestión de residuos



En el Grupo Correa se dispone de un Procedimiento de Gestión de Residuos que recoge la sistemática para la gestión de los residuos generados, con el fin de asegurar una adecuada protección de la salud humana y el medio ambiente, así como el cumplimiento con la legislación aplicable. Los residuos generados son tratados conforme a la legislación en vigor por gestores autorizados, buscando las mejores técnicas disponibles para el reciclaje siempre que sea posible.

Además, se realiza la separación de residuos a nivel de todo el Grupo mediante la localización de “puntos limpios” para mejora de la segregación. Se ha creado un formato de difusión para comunicaciones y aumentar la concienciación del personal a la hora de segregar y minimizar los residuos.

Durante el año 2021 se ha continuado impartiendo la formación específica de medioambiente y gestión de residuos en el plan de acogida. Adicionalmente, se ha realizado a toda la plantilla dicha formación, informando además de los cambios en relación a los “puntos limpios” para mejora de la segregación de residuos y cumplimiento de objetivos.

A continuación, se detallan las cantidades de los residuos generados en las operaciones del Grupo Correa:

### Residuos peligrosos

Cantidad Total (kg)	2021	2020
Taladrina	11.140	13.500
Disolvente orgánico no halogenado	9.646	10.409
Material Impregnado	5.973	5.353
Envases de metal	2.705	3.517
Aceite Usado	2.900	3.200
Baterías	—	2.980
Pintura sólida	1.240	2.639
Lodos de mecanizado	2.250	2.400
Polvo de lijado de pintura (Bidón 200l)	2.000	1.800
Aguas de limpieza	1.200	740
Líquido refrigerante	200	540
Envases de Plástico	376	494
Soluciones acuosas de limpieza	400	400
Lodos de pintura y barniz	387	390
Filtros cabina pintura usados	176	236
Absorbentes contaminados	122	87
Adhesivos y sellantes	—	40
<b>Total residuos peligrosos</b>	<b>40.715</b>	<b>48.725</b>

### Residuos no peligrosos

Cantidad Total (kg)	2021	2020
Viruta de hierro	290.508	306.610
Chatarra	197.100	117.799
Madera	28.715	41.341
Papel y Cartón	13.807	15.594
Basura	7.160	9.520
Acero Inox	8.490	6.960
Plástico	7.456	5.127
Cobre sucio	342	1.605
Toner	5	196
Motores eléctricos pequeños	—	172
Batería (carretilla)	—	167
Motores eléctricos grandes	—	107
Cobre sucio bajo rendimiento	—	62
Aluminio recorte	166	39
Chapa (electrodoméstico)	—	7
<b>Total residuos no peligrosos</b>	<b>553.749</b>	<b>505.306</b>

El Grupo tenía como objetivo en el 2021 la reducción de residuos en un 15%. Mientras el objetivo si que se ha cumplido para los residuos peligrosos que se han reducido con respecto al año 2020 un 16,4%, los residuos no peligrosos generados han aumentado un 9,6%, motivado principalmente por el aumento de chatarra generada. El aumento de la generación de este residuo ha sido debido al aumento de la producción. La chatarra como no puede ser reciclado íntegramente dentro de las plantas del Grupo, se vende a diferentes proveedores locales para su completa reutilización.

En el año 2022 nos hemos marcado los siguientes objetivos en materia de medioambiente:

- Continuar con el proceso de separación de residuos y conseguir una concienciación del 100% del personal mediante charlas.
- Reducción de Residuos en un 15%
- Mejora en la segregación de los residuos, reducción en un 5% de la fracción de resto.

En todas las plantas del Grupo existe un comedor, para que los trabajadores se traigan su propia comida y cuentan con maquinaria de venta de alimentos para los trabajadores, las cuales se someten a las más estrictas normas de calidad y seguridad, y evitan, en la medida de lo posible, cualquier desperdicio de los alimentos.

## 2.4. Uso sostenible de los recursos

La eficiencia energética es una prioridad para el Grupo Correa, tanto por su impacto en la huella ambiental como porque implica una mejora de la competitividad.

A continuación, se presentan los diferentes consumos energéticos del Grupo:

### Consumo de energía

	Combustible	2021	2020	Unidades
<b>Vehículos</b>	Gasolina (E5)	2.021	886	Litros
	Gasóleo (B7)	10.008	8.023	Litros
<b>Equipos de combustión fija</b>	Gas Natural	5.649.987	4.633.947	kWh
	Gasóleo B	1.404	1.315	Litros
<b>Electricidad</b>	Energía no renovable	641.568	1.033.944	kWh
	Energía 100% renovable	1.501.572	1.265.815	kWh

En mayo 2020, la compañía reforzó su apuesta por las energías renovables con la contratación de energía limpia para el funcionamiento de sus instalaciones. En el 2021 la electricidad de fuentes renovables consumida en el Grupo supuso el 70% del total de la electricidad consumida, frente al 55% del año anterior. Aumentar este % año a año es uno de nuestros principales objetivos.

Hemos llevado a cabo la sustitución de parte del material luminoso convencional de nuestras plantas por nueva luminaria con tecnología LED para realizar un consumo energético más eficiente y responsable.

Adicionalmente, hemos cambiado toda la cubierta de Nicolás Correa, lo que nos ha permitido un mejor aprovechamiento de la luz natural y una mejor climatización de la factoría. Medidas

que, junto con la remodelación completa de las oficinas y la colocación de vinilos en la fachada, han conseguido un ahorro importante tanto en el consumo de electricidad como de gas natural en la sociedad matriz del Grupo.

La preocupación y concienciación ante la actual problemática por parte del Grupo Correa, han hecho que haya llevado a cabo la realización de una Auditoría Energética la cual ha establecido un conjunto de propuestas de mejora encaminadas a disminuir su consumo de energía, y que además consigan reducir el impacto medioambiental producido durante la explotación de sus instalaciones, permitiendo de ese modo una disminución de la dependencia externa en el aprovisionamiento energético.

Por la tipología de proceso productivo, en el Grupo Correa no consideramos el consumo de agua como un aspecto material ni significativo. La cantidad total de agua consumida durante el año 2021, proveniente toda de la red de abastecimiento, ha sido de 8.255 m<sup>3</sup>, lo que ha supuesto una variación del 27% con respecto a los 6.521 m<sup>3</sup> consumidos en el año anterior. Debido a que el consumo de agua no se considera material, no se ha visto necesario aplicar medidas relevantes para reducir su consumo.

En cuanto a las materias primas utilizadas por el Grupo Correa, se identifican las siguientes principales materias primas: fundido, mecanosoldado, chapa, forja, madera y cables. El Grupo somete a revisión constante todos los procesos productivos y el diseño de los diferentes modelos de máquinas, para hacer un uso responsable de las materias primas.

### Consumo de Materias Primas

	2021		2020	
	Cantidad Total (kg)	Importe (Miles euros)	Cantidad Total (kg)	Importe (Miles euros)
Fundido	1.809.149	3.360	1.043.732	1.653
Mecanosoldado	1.044.474	1.665	1.203.657	1.301
Chapa	882.747	2.985	868.913	1.833
Otros	1.347.887	3.591	684.079	1.873
<b>Total</b>	<b>5.084.257</b>	<b>11.601</b>	<b>3.800.381</b>	<b>6.660</b>

El aumento en el consumo de materias primas viene motivado por el aumento de la producción.

## 2.5. El cambio climático y la Huella de Carbono

El compromiso de la empresa Nicolás Correa S.A., empresa matriz del Grupo Correa, con el ahorro energético y el medio ambiente, le ha llevado a calcular y registrar en el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico (MITECO), de manera voluntaria, su huella de carbono en el año 2020, tomando el 2016 como año base.

Para Nicolás Correa S.A. es de vital importancia que las empresas conozcan la cantidad de emisiones de CO<sub>2</sub> que genera con motivo de su propia actividad productiva. Lograr un cálculo preciso de su propia huella de carbono, representa una medida para la contribución de Nicolás Correa S.A. a ser socialmente responsables y un elemento más de concienciación. Actualmente, concede además una ventaja competitiva, económica, por imagen de marca y como elemento diferenciador de la competencia.

Conocida la huella de carbono correspondiente a la sociedad, Nicolás Correa S.A. inicialmente estableció un plan de mejora desde el año 2016 hasta el año 2020, con el objetivo de que el impacto que genera esta actividad se redujera de forma significativa en los próximos años. Posteriormente se ha establecido un plan de mejora con las acciones logradas y se proponen una serie de acciones nuevas:

OBJETIVOS DE MEJORA				
N°	Objetivo	Acciones asociadas	Plazo	Estado de las acciones de mejora
1	Disminución de emisiones de GEI en un 5%	Realizar estudios de viabilidad de instalaciones de energías renovables en la organización	2020-2024	En curso
2	Disminución de emisiones de GEI en un 5%	Adquisición de energía eléctrica con garantía de origen	2020-2024	Logrado en el año 2020
3	Disminución de emisiones de GEI en un 5%	Cambio del alumbrado en la zona de producción	2020-2024	Logrado en el año 2019
4	Disminución de emisiones de GEI en un 5%	Cambio del alumbrado en la zona de oficinas	2020-2024	En curso
5	Disminución de emisiones de GEI en un 5%	Adquisición de un nuevo compresor más eficiente energéticamente	2020-2024	Logrado en el año 2018
6	Disminución de emisiones de GEI en un 5%	Fomentar la incorporación y mantenimiento de buenos hábitos entre los empleados	2020-2024	En curso
7	Disminución de emisiones de GEI en un 5%	Instalación de puntos de recarga para vehículos eléctricos	2020-2024	Logrado en el año 2020
8	Disminución de emisiones de GEI en un 5%	Cambio de enfriadora por una más eficiente	2020-2024	En curso
9	Disminución de emisiones de GEI en un 5%	Cambio de caldera a una de condensación	2020-2024	En curso
10	Disminución de emisiones de GEI en un 5%	Implantación de Aerotermia	2020-2024	En curso

Con estas medidas, el plan de reducción de huella de carbono de la Sociedad Nicolás Correa S.A. prevé que se reduzcan las emisiones totales para el año 2024 en un 5% respecto al año 2020.

El Grupo Correa ha calculado el alcance 1 y 2 de las emisiones directas e indirectas de gases de efecto invernadero:

- Alcance 1 (emisiones directas): Emisiones producidas por el consumo de combustibles en instalaciones fija.
- Alcance 2 (emisiones indirectas por energía): Son las emisiones derivadas de la adquisición y consumo de energía en la organización, pero producidas físicamente fuera de los límites de la organización

En relación con las emisiones indirectas de alcance 3, actualmente no disponemos de un método para contabilizar este tipo de emisiones. En un futuro, trabajaremos en ello para estar en disposición de proporcionar dichos datos.

### Emisiones de gases de efecto invernadero

Cantidad CO2 equivalente (t)	2021	2020	
<b>Alcance 1</b>	Instalaciones Fijas	1.032	847
	Desplazamientos en Vehículos	29	22
<b>Alcance 2</b>	Electricidad	123	203
	<b>Alcance 1 + 2</b>	<b>1.184</b>	<b>1.071</b>

## 2.6. Protección de la Biodiversidad

Dado que el Grupo Correa, desarrolla su actividad en entornos o polígonos industriales, con respeto a los entornos naturales y sin estar en zonas protegidas, se considera que la afección a la biodiversidad no es significativa, y por tanto no se considera material para el Grupo y no se incluye información al respecto en este informe.

## 3. Personal

El Grupo Correa cuenta con un equipo de más de 300 personas. Son estas personas las que marcan la diferencia a través de la eficacia y eficiencia en su labor, y, por tanto, constituyen la pieza clave de la actividad del Grupo.

Por este motivo, atraer, desarrollar y retener el talento existente constituyen las líneas estratégicas principales de la gestión del capital humano en el Grupo Correa, a fin de contar con los perfiles adecuados para el despliegue de nuestra actividad que nos permitan alcanzar los objetivos de crecimiento y desarrollo marcados.

Con el objetivo de atraer y retener su activo más valioso de la mejor forma posible, el Sistema de Gestión Integral de Recursos Humanos del Grupo se orienta a desplegar, fomentar y desarrollar todo el talento existente en la organización.

### 3.1. Respuesta frente al COVID-19

La gestión de Recursos Humanos de los dos últimos años ha estado muy marcada y condicionada por la crisis del COVID-19. La gestión de Recursos Humanos se ha convertido aún más esencial para el Grupo Correa. La gran prioridad ha sido cuidar y velar por la salud, la seguridad y el bienestar de sus personas.

En el Grupo Correa, desde el principio de esta crisis, nuestra primera prioridad ha sido centrarnos en cuidar la salud de nuestra plantilla, así como mantener la actividad productiva. Nos hemos centrado en gestionar las diversas medidas en materia laboral que hemos tenido que afrontar a causa de la pandemia: trabajo a turnos para respetar las distancias de seguridad, medidas extraordinarias de seguridad y salud, medidas extraordinarias de flexibilidad, y, en general, resolución urgente de situaciones sobrevenidas e imprevisibles.

A mediados del mes de marzo del ejercicio 2020, y como consecuencia de la rápida propagación del COVID-19 y de las medidas restrictivas de la movilidad adoptadas por la mayoría de los Gobiernos, el Grupo constituyó un Comité de Seguimiento COVID-19 al más alto nivel para poder dar una respuesta ágil, coordinada y efectiva a los grandes retos y dificultades que esta situación tan excepcional estaba planteando.

A continuación, se exponen las principales medidas preventivas establecidas para afrontar de forma eficaz la crisis sanitaria:

- Protocolo de actuación frente al COVID, definido en colaboración con el Comité de Seguimiento para el COVID-19 de AFM Cluster de acuerdo con las directrices de la OMS y considerando aportaciones de las distintas administraciones, patronales, servicios de prevención y otras organizaciones afines.

- Dotación de medios preventivos: mascarillas, guantes, geles hidroalcohólicos, sistemas de medición de la temperatura al acceso a los centros de trabajo, mamparas separadoras en puestos de trabajo, desinfectantes específicos, etc.
- Realización de test serológicos, PCR, antígenos...
- Gestión de los casos confirmados y de los contactos estrechos y casuales de casos confirmados.
- Gestión de las restricciones para viajar libremente, adaptándonos en cada momento a las normativas vigentes en cada país, con pruebas de diagnóstico previas y cuarentenas.

Si bien es cierto que las bajas, por infección o por confinamiento han sido recurrentes a lo largo de los dos últimos ejercicios, no hemos constatado ningún contagio dentro de las diversas instalaciones del Grupo, avalándose así las políticas de Seguridad y Salud Laboral establecidas y la disciplina en el cumplimiento del protocolo de una plantilla que, con su comportamiento responsable, ha hecho de nuestros lugares de trabajo un lugar seguro.

### 3.2. Evolución del empleo y perfil de la plantilla

A lo largo de este capítulo se desglosan los datos por tipo de empleado, género, edad, país y categoría profesional, para representar adecuadamente el perfil de la plantilla de las sociedades incluidas en el alcance de este informe, que son las consideradas relevantes a efectos de sostenibilidad. (Ver apartado 7.1. de este informe).

#### Número total y distribución de empleados al cierre del Ejercicio :

Por Sexo	2021	2020
Mujer	33	32
Hombre	283	276
<b>Total</b>	<b>316</b>	<b>308</b>

Por Edad	2021	2020
Hasta 30	56	45
Entre 30-50	176	183
Mas de 50	84	80
<b>Total</b>	<b>316</b>	<b>308</b>

Por País	2021	2020
España	316	308
<b>Total</b>	<b>316</b>	<b>308</b>

Por Categoría Profesional	2021	2020
Alta Dirección	13	13
Mandos intermedios	19	19
Personal técnico y administrativo	90	93
Personal técnico de taller	194	183
<b>Total</b>	<b>316</b>	<b>308</b>

## Por Tipo de Contrato

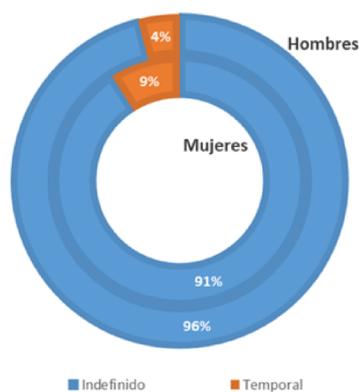
	2021			2020		
	A tiempo completo	A tiempo parcial	Total	A tiempo completo	A tiempo parcial	Total
Indefinidos	286	2	288	280	3	283
Temporales	27	1	28	24	1	25
<b>Total</b>	<b>313</b>	<b>3</b>	<b>316</b>	<b>304</b>	<b>4</b>	<b>308</b>

La diversidad del Grupo Correa se muestra también en la inclusión de personas de diferentes sexos, generaciones y capacidades. Así, un 18% de los empleados es menor de 30 años, el 56% tiene entre 30 y 50 y un 26% más de 50.

Por género, a pesar de que el porcentaje de mujeres sigue siendo todavía bajo (10,4%) debido a las dificultades de encontrar perfiles femeninos por la carencia de mujeres estudiantes en las formaciones técnicas, el Grupo ha podido ir aumentando su presencia a lo largo de los años, pasando en oficinas de un 5% hace tan solo 10 años a más de un 20% hoy en día.

El Grupo Correa centra sus esfuerzos en continuar ofreciendo un entorno laboral estable, a este respecto, en el ejercicio 2021, el 95,5% de la plantilla tenía contrato indefinido.

### PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR SEXO



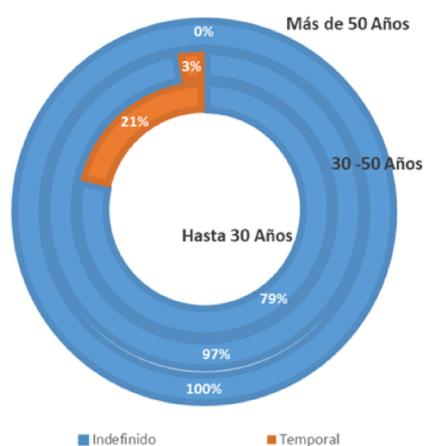
#### Mujeres : 33

Contrato Indefinido: 30  
 - Tiempo completo: 29  
 - Tiempo Parcial: 1  
 Contrato Temporal: 3  
 - Tiempo completo: 2  
 - Tiempo Parcial: 1

#### Hombres : 272

Contrato Indefinido: 261  
 - Tiempo completo: 260  
 - Tiempo Parcial: 1  
 Contrato Temporal: 11  
 - Tiempo completo: 11  
 - Tiempo Parcial: 0

### PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR EDAD



#### Hasta 30 Años : 42

Contrato Indefinido: 33  
 - Tiempo completo: 33  
 - Tiempo Parcial: 0  
 Contrato Temporal: 9  
 - Tiempo completo: 9  
 - Tiempo Parcial: 0

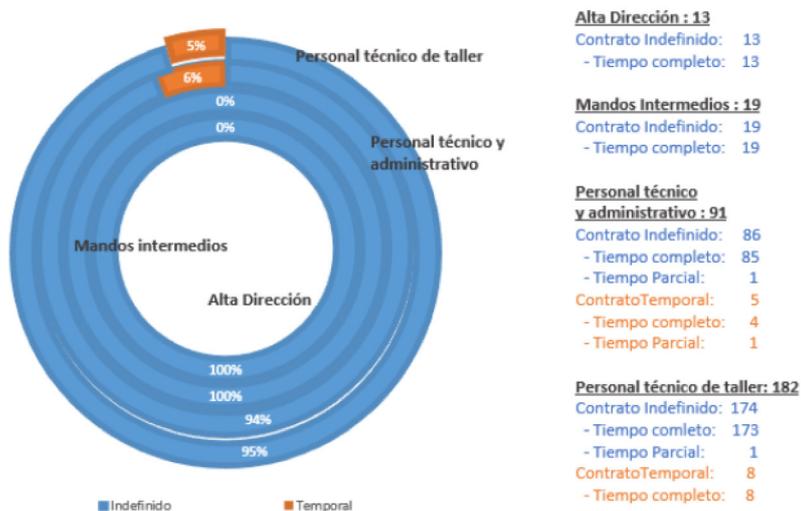
#### Entre 30 y 50 Años : 175

Contrato Indefinido: 171  
 - Tiempo completo: 170  
 - Tiempo Parcial: 1  
 Contrato Temporal: 5  
 - Tiempo completo: 4  
 - Tiempo Parcial: 1

#### Más de 50 Años : 88

Contrato Indefinido: 88  
 - Tiempo completo: 87  
 - Tiempo Parcial: 1

### PROMEDIO ANUAL DE CONTRATOS POR CATEGORÍA PROFESIONAL



**Alta Dirección : 13**  
 Contrato Indefinido: 13  
 - Tiempo completo: 13

**Mandos Intermedios : 19**  
 Contrato Indefinido: 19  
 - Tiempo completo: 19

**Personal técnico y administrativo : 91**  
 Contrato Indefinido: 86  
 - Tiempo completo: 85  
 - Tiempo Parcial: 1  
 Contrato Temporal: 5  
 - Tiempo completo: 4  
 - Tiempo Parcial: 1

**Personal técnico de taller: 182**  
 Contrato Indefinido: 174  
 - Tiempo completo: 173  
 - Tiempo Parcial: 1  
 Contrato Temporal: 8  
 - Tiempo completo: 8

Esta estabilidad en el empleo se aprecia también en el escaso número de despidos que se ha producido dentro del Grupo durante el ejercicio 2021, que han ascendido sólo a 6 personas:

#### Despidos

Por Sexo	2021	2020
Mujer	0	0
Hombre	6	4

Por Edad	2021	2020
Hasta 30	0	1
Entre 30-50	4	3
Mas de 50	2	0

Por Categoría Profesional	2021	2020
Alta Dirección	0	0
Mandos intermedios	0	0
Personal técnico y administrativo	3	1
Personal técnico de taller	3	3

### 3.3. Remuneración y Brecha Salarial

En el marco del Sistema de Gestión Integral de Recursos Humanos, el Grupo Correa vela para que en su política retributiva se respeten los criterios de objetividad, equidad y no discriminación, premiando y reconociendo los méritos.

Nuestra política retributiva establece niveles salariales ligados al puesto ocupado en la organización, con independencia del género, raza, orientación sexual, creencias religiosas, opiniones políticas, nacionalidad, origen social, discapacidad o cualquier otra característica que pudiera originar discriminación. Está basado en cumplir con la obligatoriedad de la máxima “trabajo de igual valor la misma retribución”.

A continuación, en el siguiente cuadro, exponemos la retribución media anual por sexo, por edad y por categoría profesional, donde en el importe de remuneración se incluye toda la remuneración recibida en concepto de retribución fija, retribución variable y retribución en especie.

#### Remuneración anual media

Por Sexo	2021	2020
Mujer	39.277 €	40.057 €
Hombre	38.727 €	39.145 €

Por Edad	2021	2020
Hasta 30	24.898 €	26.684 €
Entre 30-50	37.389 €	37.895 €
Mas de 50	50.967 €	49.379 €

Por Categoría Profesional	2021	2020
Alta Dirección	115.164 €	107.209 €
Mandos intermedios	52.291 €	52.938 €
Personal técnico y administrativo	38.359 €	39.218 €
Personal técnico de taller	32.541 €	33.000 €

La política salarial del Grupo Correa retribuye de igual manera a hombres y mujeres que desempeñen puestos con igual responsabilidad. Tal y como está recogido en su Plan de Igualdad, el Grupo Correa aplica un sistema retributivo que garantiza en todo momento la neutralidad sin tener en ningún caso condicionante alguno por motivos de género, circunstancia que debe seguir sucediendo en el tiempo.

La siguiente tabla detalla el ratio de brecha salarial que representa la diferencia salarial entre mujeres y hombres. La brecha salarial se ha calculado como la diferencia entre la media salarial de los hombres y la de las mujeres, sobre la media de los hombres:

#### Brecha salarial

	Remuneración Media		Brecha Salarial
	Hombres	Mujeres	
2021	38.727 €	39.277 €	-1,42%
2020	39.145 €	40.057 €	-2,33%

En cuanto a la retribución de las personas de Alta Dirección, y los miembros del Consejo de Administración, a continuación, ponemos el siguiente cuadro resumen de la remuneración media anual por sexo, donde en el importe de remuneración se incluye toda la remuneración recibida en concepto, de retribución fija, retribución variable, dietas, indemnizaciones, el pago a los sistemas de previsión de ahorro a largo plazo y cualquier otra percepción recibida.

#### Remuneración anual media de Consejeros y Alta Dirección por sexo

	2021		2020	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Consejeros	87.915 €	159.007 €	102.118 €	153.424 €
Alta Dirección	121.377 €	94.456 €	89.954 €	112.385 €

\* El consejero Sancor Capital SL está considerado mujer al estar representado en el Consejo de la matriz por una mujer.

\* La remuneración de la Consejera Delegada que también realiza funciones de Alta Dirección, está incluida en Consejeros

### 3.4. Organización del trabajo

Para el Grupo Correa la descentralización en la organización del tiempo de trabajo es un valor que permite a las diferentes empresas del Grupo optar por aquellas medidas de flexibilidad o conciliación que mejor encajen en la idiosincrasia de cada planta.

El Grupo organiza el tiempo de trabajo en base a la aplicación de las normas sectoriales y convencionales aplicables a la empresa y a través de la negociación con los Representantes de los Trabajadores de cada centro de trabajo, que se materializa en diferentes calendarios de trabajo.

El Grupo Correa respeta la vida personal y familiar de sus profesionales y promueve los programas de conciliación que faciliten el mejor equilibrio entre ésta y sus responsabilidades laborales. La política de la empresa a la flexibilización o adecuación de horarios para poder atender situaciones particulares sobrevenidas, en las que no sea compatible el horario de trabajo habitual con la vida personal, es de disposición total a buscar una solución que permita al trabajador la conciliación. Algunos ejemplos de las medidas que existen en el Grupo con mayor recurrencia son: diferentes horarios y turnos de trabajo, flexibilidad horaria en la entrada y la salida al centro de trabajo y/o diferentes permisos retribuidos además de los ya establecidos por ley.

Aparte del salario, el Grupo ofrece a sus trabajadores otros beneficios sociales como un seguro de vida y accidentes, seguros de asistencia en viajes para aquellos empleados que se desplazan, seguro médico para empleados con puestos de responsabilidad, reconocimiento médico para todos los empleados y automóvil para aquellos que por su actividad necesitan desplazarse.

Aunque en la actualidad no existe una política formal para facilitar la desconexión laboral, la compañía anima a que, en aquellos puestos en que sea posible, se implementen prácticas que faciliten la conciliación, tales como evitar reuniones de trabajo a última hora, formación durante la jornada laboral, flexibilidad horaria, jornada intensiva todos los viernes del año y la época estival o, en su caso, reducciones de jornada, aplicándose todas aquellas medidas definidas en las diferentes normas de aplicación.

### 3.5. Relaciones sociales

El Grupo Correa respeta la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva, manteniendo siempre el diálogo con los representantes de los trabajadores. Las relaciones con los empleados se basan en el respeto y la transparencia.

Las empresas del Grupo cumplen la legislación en vigor en relación con el diálogo social y la participación de los trabajadores en las cuestiones referidas a Seguridad y Salud Laboral. En la matriz Nicolás Correa S.A., y la filial GNC Calderería Steel Works S.L., sociedades que más trabajadores agrupan, tenemos Comités de Empresa. Del mismo modo, en esas plantas disponemos de Comités de Seguridad y Salud Laboral, que está compuesto por personal transversal de la empresa, con presencia de todos los departamentos implicados en la producción, así como de Representantes de los Trabajadores de diversas áreas. En el resto de las empresas del Grupo se dispone de Delegados de Personal acordes con el número de trabajadores de cada planta.

Por otro lado, la sociedad matriz Nicolás Correa S.A, cuenta con convenio colectivo propio, firmado para los años del 2020 al 2024. El resto de las empresas del Grupo, de menor

dimensión que la matriz, están sujetos al Convenio Colectivo Provincial para la industria siderometalúrgica de Burgos.

Como norma, todos los acuerdos incluyen obligaciones empresariales específicas en materia de prevención, seguridad y salud, constituyendo estas uno de los temas de mayor importancia en dichos convenios.

Las relaciones laborales del 100% de los trabajadores del Grupo tienen como marco de referencia algún convenio colectivo, ya sea de empresa o sectorial.

### 3.6. Salud y Seguridad

El Grupo Correa tiene implementado un Sistema de Gestión de Seguridad y Salud que se engloba en el Sistema Integrado de Gestión. Su finalidad es eliminar o minimizar las situaciones de riesgo a las que puedan enfrentarse las personas que desarrollan los diferentes trabajos del Grupo. Este Sistema tiene el firme objetivo de conseguir cero accidentes.

La salud y la seguridad de los empleados han sido desde siempre una prioridad para el Grupo Correa y están recogidas además de en su Política de Calidad y Seguridad y Salud, donde se consagra la prevención, la minimización de los riesgos y la eliminación de los peligros para las personas, en el Código Ético del Grupo. En dicho Código Ético se establece que el compromiso del Grupo Correa parte del cumplimiento escrupuloso de la normativa aplicable. Asimismo, la organización mejorará de manera continua las medidas de prevención de riesgos laborales y de fomento de la salud en el trabajo y dotará a sus empleados de los recursos y del conocimiento necesario para que puedan desempeñar sus funciones con seguridad y en un entorno saludable.

Todos los empleados de la organización son responsables de cumplir rigurosamente las normas de salud y seguridad en el trabajo, velando por su propia seguridad y por la de las personas afectadas por sus actividades. Asimismo, divulgarán entre sus compañeros y subordinados los conocimientos y las prácticas en materia de seguridad, salud y prevención de riesgos.

En el año 2020 todos los empleados de Nicolás Correa S.A. recibieron formación básica en riesgos laborales y específica relacionada con los riesgos de su puesto de trabajo. Durante el año 2021 toda nueva incorporación ha realizado esta misma formación. Adicionalmente, 16 personas de diferentes áreas han realizado una formación en primeros auxilios.

El Sistema de Gestión recoge los procedimientos de evaluación de riesgos iniciales que se identifican para las diferentes actividades del Grupo, la probabilidad de que se presente ese riesgo y la gravedad de las consecuencias en caso de que se materialice. A continuación, se definen las medidas correctivas/ preventivas para eliminar o reducir el riesgo. A través de los controles de las condiciones de trabajo (inspecciones de seguridad, auditorías internas, auditorías del sistema, permisos de riesgo principal u observaciones espontáneas), se realiza un control del entorno en que se desarrollan las actividades y se aplican las medidas correctoras necesarias, que pueden incluir la reevaluación de los trabajos a desempeñar.

Las evaluaciones de riesgos las realizan los técnicos de seguridad y salud. Contamos con una persona de la plantilla dedicada a la vigilancia de la Salud y la Seguridad Laboral, además de contar con un Servicio de prevención ajeno para reforzar esta vigilancia con metodologías actualizadas en cada momento.

Como hemos comentado anteriormente, algunas sociedades del Grupo cuentan con Comités de Seguridad y Salud Laboral. Dichos Comités, tienen como función básica la de velar por el cumplimiento de las disposiciones en materia de prevención de riesgos laborales (tanto las legales, como las internas del Grupo) y proponer las acciones necesarias para la mejora continua de las condiciones de trabajo y la prevención de riesgos laborales. Dichos Comités colaboran con la Dirección de la empresa en la mejora continua, promoviendo y fomentando la cooperación de los trabajadores en la ejecución y cumplimiento de la normativa y ejerciendo una labor de vigilancia y control.

Los peligros laborales más significativos en las diferentes actividades del Grupo son:

- Trabajos en altura
- Trabajos con riesgo eléctrico (riesgo de contacto eléctrico, arco eléctrico, incendios o proyecciones de material incandescente).
- Trabajos con riesgos mecánicos (lesiones por aplastamiento, cizallamiento, corte, enganche, atrapamiento, impacto, punzonamiento, proyección de fluido).
- Trabajos con riesgos por soldadura, manejo de gases y corte (quemaduras, cortes o seccionamiento, incendios, explosión)
- Manipulación de grandes cargas (riesgo de caída de objetos o atrapamientos por ellas).

Las horas totales de absentismo por enfermedad común, accidentes de trabajo, maternidad/ paternidad, permisos retribuidos y horas sindicales registradas en el Grupo Correa durante el ejercicio 2021 han ascendido a 31.388 horas.

### Tipos de accidentes, tasa de frecuencia e índice de gravedad por sexo

	2021			2020		
	Mujeres	Hombres	Total	Mujeres	Hombres	Total
Accidentes con baja	0	15	15	0	13	13
Accidentes sin baja	1	39	40	0	36	36
In itinere	0	2	2	0	0	0
Días Perdidos por accidentes	0	312	312	0	425	425
Tasa de Frecuencia con Baja *	0,00	31,14	27,76	0,00	30,18	27,20
Índice de Gravedad **	0,00	0,75	0,67	0,00	0,99	0,89

\* (Nº de accidentes con baja/ Nº de horas trabajadas) \* 1.000.000

\*\* (Nº de jornadas perdidas a consecuencia de accidentes de trabajo / Nº de horas trabajadas) \* 1.000

Hemos reducido los accidentes graves hasta el punto de no haber tenido ninguno así considerado en los últimos 5 años.

Asimismo, durante el ejercicio 2021, no ha habido enfermedades profesionales en el Grupo. Los profesionales del Grupo Correa no desarrollan actividades con una incidencia o riesgo elevado de enfermedades profesionales.

### 3.7. Formación

El Grupo Correa dispone de un procedimiento para la Gestión de la Formación donde se define el modo de detectar y satisfacer las necesidades de formación de la plantilla del Grupo. Durante el mes de diciembre, el departamento de Recursos Humanos junto con los responsables de cada departamento lleva a cabo el proceso de detección de necesidades de formación de los diferentes perfiles de su área. Con todas las necesidades de formación

detectadas se elabora el Plan de Formación anual donde se concretan las acciones formativas a realizar, lugar de realización y fecha de realización estimada, así como participantes a asistir.

Los años 2020 y 2021 han sido años claramente condicionados por la alerta sanitaria global COVID-19. Como no puede ser de otro modo, esta situación general también ha condicionado la formación impartida a lo largo del ejercicio. Las medidas de prevención implantadas (distanciamiento social, limitación de reuniones, etc.), han marcado tanto el tipo de formación que se ha impartido como el número de acciones formativas que se han llevado a cabo.

Con el objetivo de mejora continua, el Grupo evalúa la eficacia de la formación, para ello se ha establecido una sistemática de evaluación a tres niveles: ponente, asistente y superior jerárquico. Al finalizar cada acción formativa impartida se lanza un cuestionario online a los tres niveles mencionados:

- Valoración por parte del ponente. En este primer nivel se evalúa tanto la satisfacción general de la acción formativa como el desarrollo de la acción formativa.
- Valoración por parte del asistente. En este segundo nivel se evalúa la satisfacción general y la transferencia, analizando la aplicabilidad y utilizada de cada acción formativa.
- Valoración del superior jerárquico. A través de este tercer y último nivel se evalúa el impacto o influencia de la acción formativa tanto sobre el desempeño individual del trabajador como sobre los resultados de la organización.

En el ejercicio 2021, en lo que respecta a la evaluación de la eficacia de la formación se ha obtenido una puntuación de 4,25 puntos sobre un total de 5,00. La puntuación de los ponentes fue un 3,83, de los asistentes un 4,69 y de los responsables un 4,22.

A continuación, se presenta el detalle de horas de formación por categorías profesionales:

#### Horas de formación por categorías profesionales

	2021	2020
Alta Dirección	338	396
Mandos intermedios	218	341
Personal técnico y administrativo	1.046	1.089
Personal técnico de taller	2.537	3.125
<b>Total</b>	<b>4.139</b>	<b>4.951</b>

### 3.8. Igualdad y Diversidad

El Grupo dispone de un Plan de Igualdad donde refleja su compromiso con la igualdad de oportunidades entre hombres y mujeres y la no discriminación en sus principios de actuación.

Además, el compromiso con la igualdad de oportunidades está recogido en el Código Ético del Grupo de la siguiente manera:

*“El Grupo Correa no tolera la discriminación por género, raza, orientación sexual, creencias religiosas, opiniones políticas, nacionalidad, origen social, discapacidad o cualquier otra característica que pudiera originar discriminación.”*

*En el Grupo Correa se fomenta una cultura de selección y desarrollo profesional basada en el mérito e igualdad de condiciones, promulgando la cultura del mérito y el esfuerzo, la objetividad y la superación personal.*

*En el Grupo Correa se realiza la selección y contratación respetando la ley de igualdad, promoviendo la igualdad de trato entre hombres y mujeres, rechazando y denunciando todos los actos que pudieran cometerse en el entorno de la Compañía susceptibles de ser discriminatorios (por razón de sexo, raza, nacionalidad, edad, estado civil, orientación sexual, ideología, opiniones políticas, religión o cualquier otra condición personal, física o social de sus trabajadores, clientes o proveedores) y fomentando la igualdad de oportunidades para todos en el acceso al empleo, a la formación, a la promoción y a las condiciones de trabajo.*

*En el Grupo Correa tiene como uno de sus valores primordiales el talento y la profesionalidad de sus trabajadores, por ello se apuesta por realizar una selección de personal basada en la formación, experiencia y los méritos personales, profesionales y académicos.”*

En el Plan de Igualdad se establecen diversas áreas de trabajo para impulsar la igualdad entre mujeres y hombres en los siguientes ejes de actuación: selección y formación, clasificación y formación profesional, retribución, conciliación, prevención frente el acoso por razón de sexo, protección antes situaciones de violencia de género y comunicación.

Adicionalmente, se ha creado la Comisión de Igualdad, que es el órgano de seguimiento, implantación del Plan de Igualdad e integración de la igualdad en la empresa.

La Comisión de Igualdad se reúne de forma periódica, para revisar las acciones positivas y la implantación, planificación y ejecución de estas. Asimismo, también se hace un seguimiento sobre las propuestas de la plantilla que pueden derivar en acciones positivas y, cuando corresponda, se hará un análisis de los datos extraídos de la información periódica.

### **3.8.1 Diversidad en órganos de gobierno**

Nicolás Correa dispone de la Política de Diversidad del Consejo de Administración y selección de Consejeros que recoge todas las medidas adoptadas en relación con la selección de consejeros, que asegura que las propuestas de nombramiento de consejeros de la Sociedad se fundamenten en un análisis previo de las necesidades del Consejo de Administración y garantiza que exista diversidad de capacidades, conocimientos, experiencias, orígenes, nacionalidades, edad y género. Además, la Comisión de Nombramientos y Retribuciones regularmente analiza la situación de dicha Política con el fin de avanzar en la mejora de este aspecto.

La Política de Diversidad del Consejo de Administración y selección de Consejeros se encuentra disponible en la página web corporativa.

En cuanto al objetivo de que el número de Consejeras suponga, al menos, el 40% de los miembros del Consejo de Administración antes de que finalice 2022 y en adelante, Nicolás Correa S.A. lleva cumpliéndolo desde hace años, puesto que tres de los siete miembros de su Consejo de Administración son mujeres, lo que supone un 43%.

### **3.8.2 Discapacidad**

El Grupo Correa cuenta con un total de 6 personas con capacidades diversas, correspondiendo a un 2% de la plantilla. Paralelamente, y atendiendo al cumplimiento de la Ley General de Derechos de las Personas con Discapacidad y de su Inclusión Social (LGD), el Grupo Correa acudió a medidas alternativas a través de la contratación de servicios a centros especiales de empleo.

Resulta muy complejo incluir medidas de accesibilidad en nuestras plantas productivas debido a la naturaleza de la actividad, si bien intentamos facilitar al máximo el acceso. En lo que respecta a las oficinas, contamos con ascensores y accesos de entrada habilitados para los discapacitados.

Toda nueva inversión, así como toda adecuación o acondicionamiento de dotación e instalaciones de servicios generales, se planifica de acuerdo con la normativa y los estándares de accesibilidad del lugar.

#### 4. Respeto de los Derechos Humanos

En el Grupo Correa estamos plenamente comprometidos con el apoyo, respeto y la protección de los derechos humanos en todos sus ámbitos de actuación de acuerdo con sus principios éticos y su responsabilidad social corporativa.

Todas las empresas del Grupo tienen un firme compromiso con el cumplimiento y defensa de los derechos humanos en el desarrollo de sus actividades en cualquiera de los países en los que actúen. Este compromiso que demostramos con los derechos humanos viene expresamente manifestado en nuestro Código Ético, cuyos principios son de obligado cumplimiento para todos los profesionales del Grupo, con independencia de la jerarquía y del lugar en que desarrollen sus actividades.

El Grupo Correa adopta las medidas que considera necesarias para garantizar y promover la protección y el respeto de los derechos humanos con el fin de prevenir, mitigar y reparar cualquier posible impacto a los mismos. Para ello, nuestras prácticas están alineadas con la Declaración Universal de los Derechos Humanos de Naciones Unidas; los principios del Pacto Mundial de Naciones Unidas y los Objetivos de Desarrollo Sostenible; la Declaración de los principios y derechos fundamentales en el trabajo de la Organización Internacional del Trabajo; y las Líneas directrices para empresas multinacionales de la OCDE. Debido a la aplicación de estas medidas no se han detectado impactos destacables en los derechos humanos, y por lo tanto no se ha visto necesario aplicar procedimientos de debida diligencia en materia de derechos humanos.

La Política de Derechos Humanos presta especial atención a la igualdad de oportunidades, en este sentido, en el Grupo Correa se realiza la selección y contratación respetando la ley de igualdad, promoviendo la igualdad de trato entre hombres y mujeres, rechazando y denunciando todos los actos que pudieran cometerse en el entorno del Grupo susceptibles de ser discriminatorios (por razón de sexo, raza, nacionalidad, edad, estado civil, orientación sexual, ideología, opiniones políticas, religión o cualquier otra condición personal, física o social de sus trabajadores, clientes o proveedores) y fomentando la igualdad de oportunidades para todos en el acceso al empleo, a la formación, a la promoción y a las condiciones de trabajo.

Asimismo, todo el personal del Grupo permanecerá alerta y ejercerá el debido control para evitar circunstancias en las que pudiera darse el empleo ilegal de trabajadores, tanto en la propia organización como a lo largo de su cadena de aprovisionamiento.

Se dispone de un canal de denuncias, que permite informar sobre conductas inapropiadas o delictivas. Durante el ejercicio 2021 no se ha recibido ninguna denuncia relacionada con la violación de los derechos humanos de respeto por la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva; la eliminación del trabajo forzoso u obligatorio; la abolición efectiva del trabajo infantil; o la no discriminación.

## 5. Lucha contra la corrupción y el soborno

En el Grupo Correa tenemos tolerancia cero ante las malas prácticas en materia de ética e integridad. El compromiso del Grupo con la lucha contra la corrupción y el soborno se manifiesta en su Código Ético. Los valores, principios, normas y pautas de conducta contenidos en el Código Ético son de aplicación y deben de ser por tanto cumplidos, por todo el personal del Grupo Correa, con independencia de su nivel jerárquico, de su ubicación geográfica o funcional o de la sociedad del Grupo para la que presten sus servicios.

Durante 2021, no se han recibido denuncias referentes a corrupción, soborno o blanqueo de capitales.

### 5.1. Medidas para prevenir la corrupción

El principio contra la corrupción y el fraude constituye un compromiso de permanente vigilancia y sanción de los actos y conductas fraudulentos o que propicien la corrupción en todas sus manifestaciones, de mantenimiento de mecanismos efectivos de comunicación y concienciación de todos los empleados y de desarrollo de una cultura empresarial de ética y honestidad.

En el Código Ético del Grupo se establecen normas y pautas de comportamiento contra la corrupción, estableciendo que ninguna persona del Grupo Correa deberá realizar ninguna transacción económica, contrato, convenio o acuerdo cuando existan razones suficientes para creer que puede existir algún tipo de vinculación con actividades indebidas o corruptas por las contrapartes involucradas.

Además, los empleados del Grupo Correa tienen prohibidas las siguientes conductas en el desarrollo de cualesquiera funciones y actividades para el Grupo Correa:

- Ofrecer, prometer, entregar, o autorizar directa o indirectamente dádiva, beneficio injustificado, regalo, ventaja, dinero, cosa de valor o retribución de cualquier otra clase a una autoridad o funcionario público o persona que participe en el ejercicio de la función pública con el fin de:
  - a. Influir en actos o decisiones del funcionario o autoridad en el desarrollo de sus funciones de carácter oficial;
  - b. Influir para que el funcionario público lleve o no lleve a cabo actos que entran dentro del marco de sus deberes y obligaciones legales;
  - c. Obtener una ventaja económica;
  - d. Influir en el acto o decisión de una autoridad pública, con el fin de obtener o retener negocios u obtener cualquier ventaja indebida sobre licencias, permisos, autorizaciones, etcétera.
- Cualquier conducta tendente a la extorsión, fraude o soborno.
- Anteponer prioridades personales a intereses colectivos.
- Influir directa o indirectamente a un funcionario público o autoridad prevaleciéndose de cualquier situación derivada de su relación personal con éste o con otro funcionario

público o autoridad para conseguir una resolución que le pueda generar directa o indirectamente un beneficio económico.

- La solicitud de cualquier regalo u hospitalidad de socios, contrapartes de negocios o funcionarios y autoridades públicas.

Asimismo, los empleados del Grupo Correa no recurrirán a prácticas no éticas para influir en la voluntad de personas ajenas a la organización.

El Grupo prohíbe expresamente los pagos o atenciones indebidas con la intención de obtener o mantener negocios u otros beneficios o ventajas. Los empleados del Grupo Correa no podrán realizar, ofrecer ni recibir, de forma directa o indirecta, ningún beneficio, obsequio o regalo en metálico. Tampoco podrán realizar, ofrecer ni recibir cualquier otra atención, obsequio o regalo que, por su valor, características o circunstancias, pueda alterar razonablemente el desarrollo de las relaciones comerciales, administrativas o profesionales en las que participen.

De este modo, los obsequios y atenciones deberán ser recibidos o entregados exclusivamente con motivo de intereses legítimos en virtud de las leyes y reglamentos vigentes en los distintos países o de la organización. Asimismo, los obsequios y atenciones recibidos o entregados deberán ser esporádicos, para evitar que la regularidad pudiera llevar a un tercero independiente a dudar de su buena fe. Adicionalmente, los obsequios y atenciones deberán ser socialmente aceptables, de tal manera que, de ser conocidos públicamente, no generarán incomodidad al receptor o a quien los entrega. Tanto si son receptores como si son ellos quienes obsequian, un regalo será aceptable en la medida en que pudiera ser correspondido por quien lo recibe.

## 5.2. Medidas para prevenir el blanqueo de capitales

En relación con el blanqueo de Capitales, el Código Ético del Grupo, establece que los empleados del Grupo Correa evitarán, con carácter general, los pagos en metálico que resulten inusuales, los realizados mediante cheques al portador o aquellos efectuados en divisas distintas de la previamente acordada. También deberán evitar los pagos realizados a o por terceros no mencionados en los correspondientes contratos, así como a los realizados en cuentas que no resulten las habituales en las relaciones con una determinada entidad, organización o persona y revisar con especial atención aquellos pagos no previstos en los acuerdos o contratos correspondientes.

## 5.3. Aportaciones a Fundaciones y entidades sin ánimo de lucro

La responsabilidad Social para contribuir a la mejora de nuestro entorno es uno de los principales Valores del Grupo. En el Grupo Correa, estamos muy involucrados en el desarrollo social de las áreas donde tenemos presencia, colaborando con asociaciones y Fundaciones locales.

Durante en el ejercicio 2020, con motivo de la crisis del COVID y la escasez de material de protección frente a la pandemia, el Grupo Correa realizó numerosas donaciones de material Sanitario a diferentes asociaciones, hospitales y residencias de la región. Adicionalmente participó con una donación de 20.000 Euros a la Iniciativa FAE COVID-19, por la cual gran

número de empresas de Burgos donaron fondos para la compra de material sanitario, que se repartió por las diferentes asociaciones y residencias de la provincia de Burgos.

Así mismo, como parte del compromiso del Grupo Correa con desarrollo económico, social y cultural de Burgos, Nicolás Correa es una de las empresas colaboradoras con la Fundación del VIII Centenario de la Catedral de Burgos, que organiza diversas actividades culturales en la provincia de Burgos con el fin de celebrar los ocho siglos de historia de la Catedral, durante el ejercicio 2021, hemos ampliado el acuerdo de colaboración un año más hasta el 2022.

El detalle de las aportaciones a fundaciones y entidades sin ánimo de lucro del 2021 del Grupo Correa son las siguientes:

<u>Fundaciones y entidades sin animo de lucro</u>	<u>Euros</u>
Fundación Universidad de Burgos	600
Fundación VIII Centenario Catedral Burgos	20.000
<u>Total aportaciones a Fundaciones y entidades sin animo de lucro</u>	<u>20.600</u>

## 6. Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible

### 6.1. Impacto de la actividad de la sociedad en el empleo y el desarrollo local

La responsabilidad Social Corporativa del Grupo Correa, entendida como su compromiso social y medioambiental, forma parte inseparable de su modelo de negocio.

En el Grupo Correa desarrollamos nuestra actividad promoviendo la sostenibilidad social y medioambiental, como vía para la creación responsable de valor para todos sus Grupos de interés.

A través de la decisión estratégica de mantener nuestra sede y actividad productiva principal en Burgos, nuestro Grupo desarrolla actividades que contribuyen al bienestar y a la mejora de la comunidad local tanto a nivel económico, como a nivel de innovación y social.

Este compromiso se traduce en la creación y mantenimiento de empleo directo, a través del favorecimiento de la contratación de personal local, así como el empleo indirecto, a través de la contratación de productos y servicios a proveedores locales.

Con relación al empleo directo, destacar que el 92% de los empleados del Grupo son personal local.

En el Grupo Correa la captación y retención del talento es prioritaria para nosotros. Por ello consideramos que promover la formación y la colaboración con las distintas universidades y centros de formación profesional locales, es imprescindible para permitir la incorporación de nuevos profesionales cualificados, y en general el desarrollo de la sociedad de nuestro entorno.

A lo largo de 2021 se han desarrollado las siguientes colaboraciones:

- Convenios de colaboración para prácticas con centros universitarios y proyectos fin de carrera: se han firmado 6 convenios de colaboración con universidades.
- Convenios de colaboración para prácticas con centros de Formación Profesional: han sido 19 los convenios suscritos con centros.
- Proyectos de formación dual universitaria y de formación profesional: hemos participado en 2 proyectos en total.
- Convenios de colaboración para prácticas de personas recién tituladas: 8.

Burgos no es una provincia rica en las materias primas que necesitamos. No obstante, siempre que se puede se buscan criterios de proximidad, destacando que el 27% de los proveedores del Grupo son proveedores de la provincia de Burgos a los que durante el ejercicio 2021 se les ha adquirido el 21% del volumen total de las compras del Grupo.

También colaboramos con otras empresas de la zona para el impulso de proyectos e iniciativas comunes, con diversos centros tecnológicos, universidades y centros formativos locales. Participamos y promocionamos diferentes actividades y asociaciones que contribuyen a acelerar el crecimiento económico de una manera sostenible.

Nicolás Correa pertenece a numerosas asociaciones relacionadas con su actividad, con el propósito de ser un agente del cambio en los diferentes sectores en los que desarrolla sus actividades:



Nuestro compromiso con la sociedad es firme, y todos en el Grupo Correa queremos participar activamente para contribuir al desarrollo social, para generar valor a nuestros clientes, proveedores, accionistas y a la sociedad.

La actividad del Grupo Correa genera valor a sus Grupos de interés y al conjunto de la sociedad. En 2021, de los 75.018 miles de euros generados, distribuyó 54.442 a la sociedad en concepto de prestaciones a los empleados, pagos a proveedores, dividendos a accionistas y pago de impuestos:

## Valor generado y distribuido

En miles de Euros	2021	2020
<b>IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO</b>	<b>75.018</b>	<b>65.539</b>
<b>VALOR ECÓNOMICO DISTRIBUIDO</b>		
Accionistas (dividendo)	2.134	2.232
Empleados (gasto de personal)	16.858	16.417
Proveedores (aprovisionamientos)	35.254	30.924
Sociedad (impuesto de sociedades pagado)	196	673

## 6.2. Subcontratación y proveedores

### 6.2.1. Descripción de la política de compras del Grupo Correa

La actividad de compras constituye una de las funciones clave del Grupo y está alineada con los objetivos estratégicos del negocio. Su objetivo principal es generar valor a la organización, construyendo una base sólida de proveedores y colaboradores que facilite la adquisición de bienes y servicios en las mejores condiciones globales posibles.

La Política de Compras se aplica a la gestión de los suministros que abarca desde la negociación hasta la adjudicación de proyectos y contratación de servicios y productos. Basado en el Código de Conducta de Nicolás Correa aplican las siguientes declaraciones:

- El cliente como centro del negocio: Cada contratación tendrá como fin último el procurar el abastecimiento productivo y la eficacia de la cadena de suministro.
- Innovación como vía de progreso: Para cada adjudicación se valorará la aportación de valor en términos de innovación y desarrollo, ofreciendo la mejor calidad de producto.
- La excelencia operacional como práctica habitual: La selección de los proveedores se basará en los principios de competencia, objetividad y profesionalidad. Las Adjudicaciones se realizarán conforme los criterios de necesidad, idoneidad y calidad.
- Las personas como artífices del éxito: Nuestros profesionales asegurarán la trazabilidad del proceso de Compra y la exigencia de los compromisos adquiridos.
- La sostenibilidad como permanencia en el tiempo: nuestros proveedores deberán cumplir con las exigencias de Ética Comercial, Medio Ambiente, Salud y Seguridad, Igualdad y respeto a los Derechos Humanos.
- Nuestras Compras están divididas en familias distintas, estructuradas según la naturaleza del producto y el destino de la mercancía.

Esta Política de Compras es de cumplimiento obligatorio para todos los empleados que intervengan en cualquier momento, o en cualquiera de los procesos de evaluación, homologación, negociación o contratación de bienes, productos y servicios.

La cadena de suministro del Grupo demostró su solidez tanto durante la pandemia de coronavirus de 2020 como durante el 2021 con la crisis de escasez. La colaboración sólida y cercana entre los equipos de compras y sus proveedores, en su mayoría empresas nacionales, permitió al Grupo no parar en ningún momento su actividad y atender sin ningún retraso las peticiones de sus clientes, manteniendo la calidad y el servicio en todos los mercados.

### 6.2.2. Consideración en las relaciones con proveedores y subcontratistas de su responsabilidad social y ambiental, y supervisión de las mismas

El Grupo Correa tiene como objetivo establecer con sus proveedores y colaboradores relaciones basadas en la confianza, la transparencia en la información y la puesta en común de conocimientos y capacidades para impulsar una cadena de suministro sostenible y competitiva.

Para ello, el Grupo vela porque los procesos de selección sean imparciales y se compromete a establecer los cauces adecuados para obtener información sobre el comportamiento ético de sus proveedores y colaboradores.

En la selección con los proveedores, el Grupo Correa primará objetivamente y de una forma ponderada, las siguientes características:

- Coste y competitividad
- Garantía de Calidad y Fiabilidad
- Plazo y condiciones de entrega
- Capacidad financiera
- Capacidad técnica, y productiva
- Compromiso de los proveedores de respetar el Código de Conducta y disponer de una Política de desarrollo medioambiental y de prevención de riesgos laborales.

Las personas que realicen funciones de compra en el Grupo Correa velarán por el cumplimiento de los principios garantizando el cumplimiento de las exigencias legales, de calidad y sostenibilidad.

Los procesos de selección de proveedores, contratistas o colaboradores externos se desarrollarán desde la imparcialidad y objetividad, evitando influencias indebidas, y desde el estricto cumplimiento de los procedimientos de la compañía. Los empleados tienen asimismo la obligación de actuar con diligencia para evitar adquirir material de procedencia dudosa y para evitar que pudiera darse el empleo ilegal de trabajadores a lo largo de la cadena de aprovisionamiento.

Durante las visitas, auditorías y evaluación de desempeño de los proveedores del Grupo Correa, no se ha detectado ningún proveedor con operaciones de trabajo forzoso o trabajo infantil. En estas auditorías se comprueban no únicamente aspectos relacionados con la calidad de los procesos productivos, sino también aspectos relacionados con el medio ambiente, la seguridad y salud laboral, igualdad y los derechos humanos.

Se ha realizado la evaluación anual a los proveedores con más de 10 pedidos (189 proveedores) y se ha comunicado el resultado a todos ellos. A pesar de los problemas de plazos que hemos sufrido en el ejercicio 2021, se han obtenido muy buenos resultados. Se han clasificado con valor "ORO" a 122 proveedores, 53 con clasificación "PLATA" y 3 con valor "BRONCE". Además, se han deshomologado y bloqueado dos proveedores por incumplimiento de plazos. También se han homologado 5 nuevos proveedores que han sido homologados por disponer de ISO 9001 o por haber realizado una inspección del mismo.

Realizamos para nuestras actividades un elevado porcentaje de compras de bienes a empresas nacionales:

### % Proveedores nacionales y extranjeros

	Nº Proveedores	Volumen de compra
Nacionales	90%	83%
Extranjeros	10%	19%

### 6.3. Clientes

El cliente en el Grupo Correa está siempre en el centro del negocio, nuestra misión es contribuir al éxito de nuestros clientes poniéndonos a su servicio desde el primer contacto, con atención personalizada tanto en el desarrollo de la máquina como en la utilización de la misma, para que puedan rentabilizar su inversión de manera óptima.

Situamos a los clientes en el centro de nuestra actividad, al objeto de establecer relaciones duraderas con ellos basadas en la recíproca aportación de valor y en la mutua confianza. El principal valor del Grupo Correa es la orientación al cliente, para lograr su satisfacción como principal objetivo estratégico de la empresa. Trabajamos de forma profesional y constante en proporcionarles las mejores soluciones con la máxima agilidad de respuesta.

El Grupo Correa compite en el mercado de manera leal no tomando parte en actividades que supongan competencia desleal, incluyendo la difusión de información engañosa, incorrecta o malintencionada sobre sus competidores.

En su relación con clientes, los empleados del Grupo pondrán el mayor cuidado en asegurar que se cumplen las condiciones establecidas en los contratos para evitar un trato inapropiado. Así como en el desarrollo de sus actividades comerciales, promocionarán los productos de acuerdo con la calidad de los mismos y en base a estándares objetivos.

En el Grupo Correa contamos con un modelo de gestión que nos permite conocer el grado de satisfacción de los clientes en base a encuestas bianuales. Este ejercicio 2021 se ha lanzado la encuesta de satisfacción, en la cual nuestros clientes han valorado los siguientes puntos:

- El grado de satisfacción global con Nicolás Correa
- El grado de satisfacción con la calidad del producto,
- El grado de satisfacción con el servicio postventa
- Como valora a Nicolas Correa en comparación con otras empresas del sector

Se lanzaron 250 encuestas, a clientes de 17 países diferentes, y obtuvimos 56 respuestas lo que supone una tasa de respuesta del 22%.

Los resultados obtenidos de dichas encuestas son:

- El grado de satisfacción global con Nicolás Correa: Media de 7,5 sobre 10
- El grado de satisfacción con la calidad del producto: Media de 7,39 sobre 10
- El grado de satisfacción con el servicio postventa: Media de 7,26 sobre 10

- En la valoración a Nicolas Correa en comparación con otras empresas del sector, sólo el 9% de las encuestas recibidas considera que somos peores que nuestros competidores, mientras que el 66% nos valora por encima de la competencia.

Durante este ejercicio 2021, hemos empezado el proyecto del lanzamiento automático de encuestas de satisfacción del cliente una vez se ha finalizado la intervención técnica en su máquina. En próximos ejercicios este nuevo proyecto nos dará una información muy amplia de la satisfacción del cliente con el servicio técnico Correa.

En Grupo Correa ponemos el foco en el aseguramiento de la calidad de nuestros productos. En nuestras instalaciones disponemos de multitud de medios para monitorizar la información del proceso, y realizar los controles de calidad pertinentes en función de los requerimientos que nos exijan nuestros clientes.

Todas nuestras máquinas llevan el marcado CE, este marcado es el testimonio incorporado en la máquina de que ésta cumple con todas las disposiciones aplicables de la Directiva 2006/42/CE del Parlamento Europeo y del Consejo, de 17 de mayo de 2006, relativa a las máquinas. Esta Directiva de máquinas armoniza los requisitos de seguridad y de salud para el diseño y la fabricación de máquinas a escala europea.

Para Nicolás Correa el marcado CE y la Declaración CE de Conformidad nos permite acceder sin restricciones al Mercado Europeo, lo cual evita barreras técnicas. El marcado CE se reconoce además en otros mercados a nivel global. Para el consumidor, el marcado CE le asegura que el producto no compromete su seguridad y le garantiza unos niveles de seguridad comunes en Europa.

Nicolás Correa ofrece el mayor período de garantía del sector a nivel mundial, 5 años, lo que nos da un elemento diferenciador importante.

El servicio postventa del Grupo Correa, que tiene lugar una vez instalada la máquina, está basado en ofrecer a nuestros clientes, a través de nuestros agentes oficiales, una cercanía que se traduce en agilidad de respuesta. Para garantizar esta agilidad de respuesta Nicolás Correa ofrece una extensa gama de servicios, basado en décadas de experiencia y adaptados a las necesidades de cada cliente:

#### Call Centre

El Grupo Correa ofrece un servicio inmediato de asistencia internacional, que incluye:

- Línea de apoyo con nuestros expertos
- Soporte telefónico a nuestros clientes, incluso fuera de hora de trabajo
- Soluciones rápidas y personalizadas
- El servicio de “Tele Diagnosis” conecta a los profesionales de Nicolás Correa con los usuarios de nuestras fresadoras en cualquier parte del mundo. Con el fin de solucionar cualquier problema técnico de las máquinas con la mayor brevedad posible y reduciendo los costes al mínimo, ya que la mayor parte de los problemas pueden solucionarse a través de este servicio.
- Asistencia competente y fiable por nuestros expertos “in-house”
- Reducción de costes y del tiempo de parada de las maquinas
- Intervención directa en los parámetros de las máquinas

## Piezas de recambio

En Nicolás Correa contamos con un extenso stock de repuestos, así como con técnicos profesionales para reducir el tiempo de parada de la máquina al mínimo. Nuestro Servicio de Recambios ayuda a los clientes a identificar el modelo correcto de repuesto y gestiona el envío en el menor tiempo posible.

- Garantía de piezas de recambio originales
- Entrega en 24 horas de piezas críticas en stock

Durante el año 2021 se han recibido 1.618 órdenes de servicio, con un tiempo medio de respuesta de 1-2 días cuando la máquina está parada y de 4-5 días cuando la máquina no está parada, de las cuales 611 corresponden a ordenes de servicio durante el periodo de garantía de las máquinas y el resto a reparaciones o mantenimientos de máquinas fuera de garantía.

## 6.4. Información fiscal

El Grupo Correa cumple sus obligaciones tributarias y de Seguridad Social aplicables según la legislación vigente en cada país, de acuerdo con su Código ético. El comportamiento fiscalmente responsable de todas las sociedades del Grupo Correa forma parte de la Política general de responsabilidad corporativa, que incluye los principios de actuación básicos que deben ser respetados.

La estrategia fiscal del Grupo se fundamenta en los siguientes principios:

- Cumplir sus obligaciones tributarias con la mayor diligencia posible en los distintos países y territorios en los que opera el Grupo.
- Realizar todas las declaraciones fiscales del Grupo en plazo, incluso aunque no impliquen pago de impuestos.
- Ingresar en debida forma y plazo todos aquellos tributos que resulten exigibles con arreglo a las leyes vigentes.
- Adoptar las decisiones en materia tributaria a partir de una interpretación razonable de la normativa, evitando asumir riesgos fiscales materiales, sin renunciar a la búsqueda de una legítima fiscalidad eficiente que permita maximizar el valor del Grupo para los accionistas.
- Prestar especial atención, en la aplicación de las leyes tributarias, a la interpretación que de las mismas emane de los tribunales en relación con cada una de las operaciones o cuestiones que tengan incidencia fiscal.
- Prevenir y minimizar, en la medida de lo posible, los riesgos fiscales asociados a las operaciones y decisiones estratégicas del Grupo.
- Definir e implantar marcos de supervisión, revisión y control de la función fiscal.
- Promover una abierta relación con las administraciones tributarias basada en el respeto a la ley, la lealtad, la confianza, la profesionalidad, la colaboración, la reciprocidad y la buena fe, sin perjuicio de las legítimas controversias que, respetando los principios anteriores y en defensa del interés social, puedan generarse con dichas autoridades en torno a la interpretación de las normas aplicables.

Los tributos que el Grupo satisface en los países y territorios en los que opera constituyen una de sus principales contribuciones a la sociedad.

#### Beneficios obtenidos país por país

En miles de Euros	2021	2020
España	7.114	6.134
China	2	7
India	17	12
Total	7.133	6.152

#### Impuestos sobre Beneficios pagados país por país

En miles de Euros	2021	2020
España	175	668
China	1	4
India	19	1
Total	196	673

### Subvenciones públicas recibidas durante 2021

El Grupo Correa recibió el cobro de subvenciones públicas por importe de 290 miles de euros frente a los 254 miles de euros de 2020. Todas ellas recibidas en España.

## 7. [Acerca de este Informe](#)

El presente Informe da cumplimiento a los requisitos establecidos en la Ley 11/2018, de 28 de diciembre, en materia de información no financiera y diversidad (procedente del Real Decreto-Ley 18/2017, de 24 de noviembre).

La información no financiera se ha elaborado de acuerdo con la guía Global Reporting Initiative (GRI), siguiendo los principios y contenido definidos en la misma, según la opción GRI seleccionados, y es verificada de forma independiente por el auditor Ernst & Young, S.L., la misma sociedad que audita las Cuentas Anuales del Grupo. La Comisión de Auditoría y Cumplimiento es la encargada de asegurar su independencia.

Para completar la información sobre las actividades del Grupo, se pueden consultar los documentos legales disponibles en la web corporativa: Cuentas Anuales e Informe de Gestión, Informe Anual de Gobierno Corporativo e Informe Anual sobre Remuneraciones de los Consejeros.

### 7.1. Alcance temporal y organizativo

El alcance de este informe se refiere a la información relativa al ejercicio 2021 de las sociedades sobre las que Nicolás Correa S.A. tiene el control. Asimismo, siguiendo los Estándares GRI, se han excluido del alcance del presente informe las sociedades de China, USA y Alemania y las oficinas de representación ya que no se consideran relevantes a efectos de este informe en términos de importancia relativa.

Estas sociedades incluidas en el alcance son las consideradas relevantes a efectos de sostenibilidad. Por tanto, la relación de sociedades dependientes, consolidadas todas ellas por el método de integración global por poseer en todos los casos una participación mayoritaria, incluidas en el alcance de este informe es la que sigue:

Sociedad	País	% Participación
Hypatia GNC Accesorios S.A.	España	94%
Nicolás Correa Electrónica S.A.	España	88%
GNC Calderería Steelworks S.L.	España	100%

El “perímetro global” de sociedades del Grupo se detalla en las Cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2021. No obstante, de acuerdo lo expuesto anteriormente, el “perímetro de este informe” es reducido a las sociedades relevantes a efectos de sostenibilidad. Consideramos que este informe refleja de una forma razonable y equilibrada el desempeño económico, ambiental y social del Grupo. Las limitaciones y diferencias identificadas entre ambos perímetros tienen una influencia inmaterial sobre los datos globales agregados, lo que a criterio del Grupo no afecta a la valoración que el lector pueda hacer sobre el desempeño del mismo.

## 7.2. Materialidad

El presente Informe Anual Grupo Correa 2021 pretende ofrecer información sobre los temas que se consideran relevantes para la empresa y para sus Grupos de interés.

Con objeto de entender las expectativas de los Grupos de interés, planificar una respuesta adecuada y asumir compromisos en temas ambientales, sociales, económicos y de gobierno, el Grupo Correa ha realizado un del Análisis de Materialidad para identificar qué aspectos eran los más importantes para la empresa y para los colectivos con los que se relacionaba.

Hemos planteado el análisis de materialidad en tres fases:



### 1. Identificación de los principales Grupos de interés del Grupo.

Se ha realizado a partir del buen entendimiento de la actividad de la compañía, reuniones de lanzamiento con los responsables del negocio y el análisis de la información publicada.

## GRUPOS DE INTERÉS IDENTIFICADOS



### 2. Identificación de los asuntos materiales.

Para lo que la compañía ha realizado un análisis externo, haciendo un benchmarking de empresas relevantes del sector y de la competencia a partir de sus matrices de materialidad, así como un análisis regulatorio y normativo que afectan o pudieran afectar al Grupo, identificación de los principales asuntos reflejados en la prensa a través del análisis de medios de comunicación y una revisión de las tendencias y compromisos en sostenibilidad.

Internamente, se ha realizado una revisión de la documentación interna del Grupo, como su Código Ético, presentaciones corporativas, y la información disponible en la página web.

### 3. Consulta a Grupos de interés internos y externos

Nicolás Correa envió un cuestionario tanto a sus principales Grupos de interés como a la Dirección del Grupo con la finalidad de recoger su valoración de los asuntos identificados en la fase previa.

Fruto de este análisis interno y externo se han identificado para el Grupo Correa 36 temas clave agrupados en 6 ámbitos:

Ámbito	Enfoque ESG	Temas claves identificados
<b>MODELO DE NEGOCIO</b>	<b>GOBERNANZA</b>	1. Cambios en el entorno de negocio y efecto de la pandemia de COVID-19 2. Desempeño económico, competitividad y productividad del modelo de negocio 3. Reducción de plazos de entrega y eficiencia de procesos 4. Deslocalización de la producción y exportación de productos 5. Gestión de riesgos financieros y no financieros 6. Innovación y desarrollo de nuevos productos y servicios 7. Digitalización y automatización de procesos 8. Ciberseguridad
<b>LUCHA CONTRA LA CORRUPCIÓN Y EL SOBORNO</b>	<b>GOBERNANZA</b>	9. Lucha contra la corrupción y el soborno 10. Compliance, buen gobierno y transparencia 11. Lucha contra el blanqueo de capitales
<b>PERSONAL</b>	<b>SOCIAL</b>	12. Calidad del empleo ofrecido (calidad de los contratos, temporalidad, remuneraciones acordes al mercado, etc.) 13. Conciliación personal y flexibilización de las condiciones laborales 14. Salud y seguridad de los empleados 15. Mejora de condiciones laborales y de seguridad en subcontratas 16. Gestión interna de las medidas anti COVID-19 17. Implicación y compromiso de los empleados 18. Comunicación con los empleados y diálogo social con sindicatos 19. Atracción, gestión y retención del talento técnico 20. Formación y desarrollo profesional de los empleados 21. Igualdad, diversidad e inclusión
<b>DERECHOS HUMANOS</b>	<b>SOCIAL</b>	22. Respeto y cumplimiento de los derechos humanos en el negocio y en la cadena de suministro
<b>MEDIAMBIENTE</b>	<b>AMBIENTAL</b>	23. Contaminación atmosférica y emisiones asociadas a la actividad 24. Transporte y logística eficiente 25. Contaminación acústica y luminica 26. Ecodiseño y reducción del impacto ambiental del producto 27. Uso eficiente de los recursos: consumos de energía, agua y materias primas 28. Minimización de residuos y economía circular 29. Apuesta por las energías renovables 30. Lucha contra el cambio climático y descarbonización 31. Biodiversidad, conservación del medio natural
<b>SOCIEDAD</b>	<b>SOCIAL</b>	32. Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible y relaciones con las comunidades locales 33. Participación en asociaciones sectoriales y ferias del sector 34. Cadena de valor responsable, relación con proveedores 35. Certificación y reconocimiento de los productos fabricados 36. Satisfacción del cliente, calidad del servicio y relación con los consumidores

#### 4. Priorización de los asuntos materiales

Tras la consolidación de todas las respuestas obtenidas en los cuestionarios, se ha calculado el porcentaje de relevancia teniendo en cuenta el número de respuestas y su valoración (baja = 1, moderado = 2, alto = 3 y muy alto = 4 y crítico = 5). Además, se ha calculado la media de las respuestas de impacto en el negocio, con valoración de 0-5 en base a las veces que un tema ha sido incluido como impactante.

#### 5. Elaboración de la matriz de materialidad

A partir de los resultados obtenidos. Dicha matriz recoge los asuntos según el nivel de relevancia para el Grupo Correa y sus Grupos de interés. Los resultados han sido validados por la Dirección:

### Resultado: Matriz de materialidad del Grupo Nicolás Correa

Puntuación grupos de interés 70%-30%



#### Top 14 temas de mayor materialidad:

- |  |   |
|--|---|
| 19 Atracción, gestión y retención del talento técnico                            | 32 Uso eficiente de los recursos: consumos de energía, agua y materias primas |
| 6 Innovación y desarrollo de nuevos productos y servicios                        | 31 Ecodiseño y reducción del impacto ambiental del producto                   |
| 17 Implicación y compromiso de los empleados                                     | 7 Digitalización y automatización de procesos                                 |
| 3 Reducción de plazos de entrega y eficiencia de procesos                        | 20 Formación y desarrollo profesional de los empleados                        |
| Desempeño económico, competitividad y productividad del modelo de negocio        | 8 Ciberseguridad  |
| 2 Satisfacción del cliente, calidad del servicio y relación con los consumidores | 33 Minimización de residuos y economía circular                               |
| 27 Transporte y logística eficiente  | 34 Apuesta por las energías renovables  |



Además, se ha obtenido los resultados en función del impacto en el negocio a corto y medio-largo plazo:

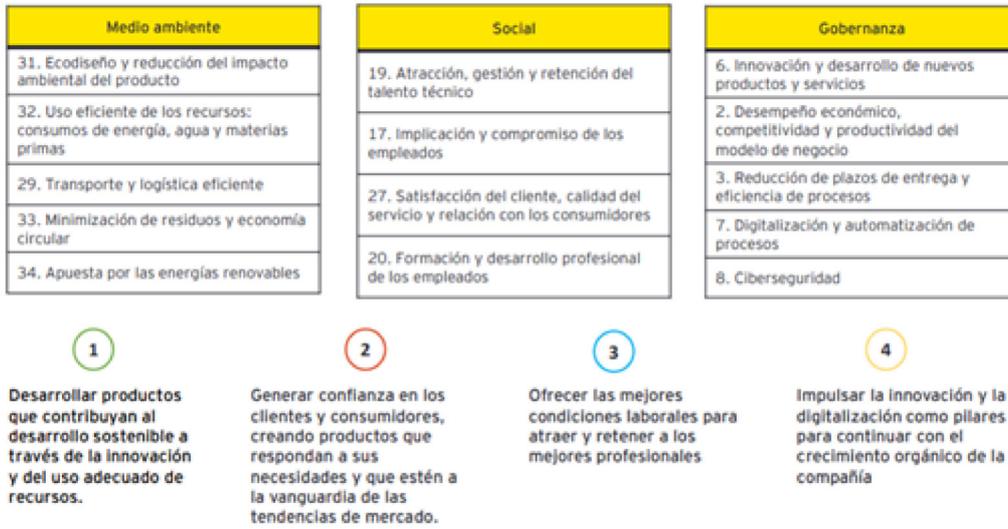
#### Top 5 para el impacto a corto plazo

- 1 Transporte y logística eficiente
- 2 Uso eficiente de los recursos: consumos de energía, agua y materias primas
- 3 Desempeño económico, competitividad y productividad del modelo de negocio
- 4 Atracción, gestión y retención del talento técnico
- 5 Ecodiseño y reducción del impacto ambiental del producto

#### Top 5 para el impacto a medio-largo plazo

- 1 Innovación y desarrollo de nuevos productos y servicios
- 2 Ecodiseño y reducción del impacto ambiental del producto
- 3 Reducción de plazos de entrega y eficiencia de procesos
- 4 Atracción, gestión y retención del talento técnico
- 5 Uso eficiente de los recursos: consumos de energía, agua y materias primas

Del análisis de materialidad nacen cuatro principales retos para Grupo Correa:



### 7.3. Índice de contenidos de la Ley 11/2018

#### Ambitos generales

Ambitos	Marco de Reporting	Paginas	Comentarios/Razón de la omisión
<p>Breve descripción del <b>modelo de negocio</b> (entorno empresarial y organización)</p>	<p>GRI 102-2 Actividades, marcas, productos y servicios</p>		
<p>Presencia geográfica</p>	<p>GRI 102-4 Ubicación de las operaciones</p>		
<p>Objetivos y estrategias de la organización</p>	<p>GRI 102-6 Mercados servidos</p>		
<p>Principales factores y tendencias que pueden afectar a su futura evolución</p>	<p>GRI 102-10 Tamaño de la organización</p>	<p>4-19</p>	
	<p>GRI 102-16 Valores, principios, estándares y normas de conducta</p>		
	<p>GRI 102-26 Función del máximo órgano de gobierno en la selección de objetivos, valores y estrategia</p>		

**Cuestiones Medioambiente**

Enfoque de gestión	Ambitos	Marco de Reporting	Paginas	Comentarios/Razón de la omisión
<b>Gestión medioambiental</b>	<b>Efectos actuales y previsible</b> s de las actividades de la empresa en el medio ambiente y en su caso, la salud y la seguridad	GRI 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes	20-21	
	<b>Procedimientos de evaluación o certificación ambiental</b>	GRI 102-11 Principio o enfoque de precaución	20	
	Aplicación del principio de precaución		20-23	
	<b>Recursos dedicados a la prevención de riesgos ambientales</b>		20-21	
	Cantidad de <b>provisiones y garantías</b> para riesgos ambientales		21	
	21			
<b>Contaminación</b>	<b>Medidas</b> para prevenir, reducir o reparar las emisiones de carbono que afectan gravemente el medio ambiente (incluye también ruido y contaminación lumínica)	Marco interno: información cualitativa sobre mediciones realizadas	23	
<b>Economía circular y prevención y gestión de residuos</b>	<b>Medidas</b> de prevención, reciclaje, reutilización, otras formas de recuperación y eliminación de desechos	GRI 306-2 Residuos por tipo y método de eliminación	24-25	
	Acciones para combatir el desperdicio de alimentos		25	
	<b>Consumo de agua</b> y el suministro de agua de acuerdo con las limitaciones locales	Información cuantitativa sobre el consumo de agua	26	
<b>Uso sostenible de los recursos</b>	<b>Consumo de materias primas</b> y Medidas tomadas para mejorar la eficiencia energética	GRI 301-1 Materiales utilizados por peso o volumen	26	
	<b>Consumo</b> , directo e indirecto, de energía y Medidas tomadas para mejorar la eficiencia energética	GRI 302-1 Consumo energético dentro de la organización	25-26	
	<b>Uso de energías renovables</b>		25	
<b>Cambio climático</b>	Elementos importantes de las emisiones de gases de efecto invernadero generados como resultado de las actividades de la empresa, incluido el uso de los bienes y servicios que produce	GRI 305-1 Emisiones directas de GEI (alcance 1) GRI 305-2 Emisiones indirectas de GEI al generar energía (alcance 2)	26-27	
	<b>Medidas</b> adoptadas para adaptarse a las consecuencias del cambio climático;	Marco interno: información cualitativa sobre mediciones realizadas	27	
<b>Protección de la biodiversidad</b>	<b>Metas</b> de reducción establecidas voluntariamente a medio y largo plazo para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero y los medios implementados para tal fin.		27	
	<b>Medidas</b> tomadas para preservar o restaurar la biodiversidad Impactos causados por las actividades u operaciones en áreas protegidas		27	El impacto de la actividad del grupo en la biodiversidad no se considera material y no se incluye información al respecto en este informe.

**Cuestiones sociales y relativas al personal**

Enfoque de gestión	Ambitos	Marco de Reporting	Paginas	Comentarios/Razón de la omisión
<b>Empleo</b>	Número total y distribución de empleados por sexo, por edad, por país, por categoría profesional y por modalidades de contrato de trabajo	GRI 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes GRI 102-8 Información sobre empleados y otros trabajadores GRI 405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados	28-38	
	Promedio anual de contratos indefinidos, de contratos temporales y de contratos a tiempo parcial por sexo, edad y clasificación profesional.	GRI 102-8 Información sobre empleados y otros trabajadores	29	
	Número de despidos por sexo, edad y categoría profesional	Información cuantitativa y cualitativa sobre despidos	30-31	
	Brecha salarial	Información cuantitativa y cualitativa sobre la brecha salarial	31	
	Remuneración anual media por sexo, edad y categoría profesional	Información cuantitativa sobre remuneraciones medias de los empleados incluyendo remuneración fija y variable	32	
	Remuneración anual media de los consejeros y directivos por sexo.	Información cuantitativa sobre remuneraciones medias de los consejeros y Directivos	32	
	Implantación de políticas de desconexión laboral	Marco interno: descripción cualitativa	33	
	Empleados con discapacidad	GRI 405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados	37-38	
	Organización del tiempo de trabajo	Marco interno: descripción cualitativa	33	
	Número de horas de absentismo	Información cuantitativa sobre horas de absentismo	35	
<b>Organización del trabajo</b>	Medidas destinadas a facilitar el disfrute de la conciliación y fomentar el ejercicio responsable de estos por parte de ambos progenitores	Marco interno: descripción cualitativa	33	

<b>Salud y seguridad</b>	<b>Condiciones de salud y seguridad en el trabajo</b>	Marco interno: descripción cualitativa	34 -35
	Número de accidentes de trabajo por sexo		35
	Tasa de frecuencia por sexo	GRI 403-2	35
	Tasa de gravedad por sexo		35
	Enfermedades profesionales por sexo		35
<b>Relaciones sociales</b>	<b>Organización del diálogo social, incluidos procedimientos para informar y consultar al personal y negociar con ellos</b>	Marco interno: descripción cualitativa	33-34
	Porcentaje de empleados cubiertos por convenio colectivo por país	GRI 102-41 Acuerdos de negociación colectiva	34
	Balance de los convenios colectivos, particularmente en el campo de la salud y la seguridad en el trabajo	Marco interno: descripción cualitativa	33-34
	<b>Políticas implementadas en el campo de la formación</b>	GRI 404-2 Programas para mejorar las aptitudes de los empleados y programas de ayuda a la transición GRI 404-1 Media de horas de formación al año por empleado	35-36 36
<b>Accesibilidad universal de las personas con discapacidad</b>	Marco interno: Descripción cualitativa	38	
<b>Igualdad</b>	<b>Medidas adoptadas para promover la igualdad de trato y de oportunidades entre mujeres y hombres</b>		36 - 37
	<b>Planes de igualdad</b> (Capítulo III de la Ley Orgánica 3/2007, de 22 de marzo, para la igualdad efectiva de mujeres y hombres), medidas adoptadas para promover el empleo, protocolos contra el acoso sexual y por razón de sexo	GRI 405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados	36 - 37
	<b>Integración y la accesibilidad universal</b> de las personas con discapacidad <b>Política</b> contra todo tipo de discriminación y, en su caso, de gestión de la diversidad		37-38 36-38

**Cuestiones sobre el respeto de los derechos humanos**

Enfoque de gestión	Ambitos	Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
Información sobre el respeto de los derechos humanos	Aplicación de procedimientos de diligencia debida en materia de derechos humanos	GRI 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes	38	
	Prevención de los riesgos de vulneración de derechos humanos y, en su caso, medidas para mitigar, gestionar y reparar posibles abusos cometidos	GRI 102-16 Valores, principios, estándares y normas de conducta	38	
	Denuncias por casos de vulneración de derechos humanos	Marco interno: descripción cualitativa	38	
	Promoción y cumplimiento de las disposiciones de los convenios fundamentales de la OIT relacionadas con el respeto por la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva	Información cuantitativa del número de denuncias	38	
	Eliminación de la discriminación en el empleo y la ocupación	Marco interno: descripción cualitativa	38	
	Abolición efectiva del trabajo infantil		38	

**Cuestiones relativas a la lucha contra la corrupción y el soborno**

Enfoque de gestión	Ambitos	Marco de Reporting	Páginas	Comentarios/Razón de la omisión
Información relativa a la lucha contra la corrupción y el soborno	Medidas adoptadas para prevenir la corrupción y el soborno	GRI 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes	39	
	Medidas para luchar contra el blanqueo de capitales	Descripción cualitativa de la gestión realizada	39-40	
	Aportaciones a fundaciones y entidades sin ánimo de lucro	Descripción cualitativa de las medidas Información cuantitativa y cualitativa sobre las aportaciones	40 40-41	

**Cuestiones relativas a la sociedad**

Enfoque de gestión	Ambitos	Marco de Reporting	Paginas	Comentarios/Razón de la omisión
	Impacto de la actividad de la sociedad en el empleo y el desarrollo local	GRI 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes	41-47	
Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible	Impacto de la actividad de la sociedad en las poblaciones locales y en el territorio	GRI 102-12 Iniciativas externas	41-42	
	Relaciones mantenidas con los actores de las comunidades locales y las modalidades del diálogo con estos	GRI 102-13 Afiliación a asociaciones	41-42	
	Acciones de asociación o patrocinio	GRI 102-43 Enfoque para la participación de los grupos de interés	41-42	
Subcontratación y proveedores	Inclusión en la política de compras de cuestiones sociales, de igualdad de género y ambientales	Descripción cualitativa de la gestión realizada	42	
	Consideración en las relaciones con proveedores y subcontratistas de su responsabilidad social y ambiental	Descripción cualitativa de la gestión realizada	43-44	
	Sistemas de supervisión y auditorías y resultados de las mismas	Descripción cualitativa de los sistemas de supervisión y auditorías	43-44	
Consumidores	Medidas para la salud y la seguridad de los consumidores	Descripción cualitativa de las medidas	45-46	
	Sistemas de reclamación	Descripción cualitativa de los sistemas	45-46	
	Quejas recibidas y resolución de las mismas	Información cuantitativa y cualitativa del número de re	46	
Información fiscal	Beneficios obtenidos país por país	GRI 207-4 Beneficios e impuestos	47	Beneficio antes de impuestos de cada país incluyendo ajustes de consolidación adicionales de
	Impuestos sobre beneficios pagados		47	eliminación de dividendos, márgenes internos
	Subvenciones públicas recibidas	GRI 201-4 Asistencia financiera del Gobierno	47	entre otros

## 8. Datos de contacto

Cualquier consulta relacionada con el presente informe puede realizarse a través de los siguientes canales:

**En nuestra página corporativa:** [www.nicolascorrea.com/es](http://www.nicolascorrea.com/es)

**En nuestra sede social:**

Nicolás Correa, S.A.

Alcalde Martín Cobos, 16A

09007 – BURGOS

España

**Teléfono:** (00 34) 947 288 100

**Email:** [correa@correa.es](mailto:correa@correa.es)



NICOLAS CORREA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Dña. Ana Nicolás Correa Barragán, secretaria del Consejo de Administración de Nicolás Correa, S.A., certifica que las páginas que anteceden contienen las Cuentas Anuales y el informe de Gestión de Nicolás Correa S.A. y sus sociedades dependientes correspondientes al ejercicio comprendido entre el 1 de enero de 2021 y el 31 de diciembre de 2021, formulados por su Consejo de Administración el día 25 de Febrero de 2022, y se firman seguidamente en el presente folio por los miembros del Consejo de Administración en la fecha de su formulación.

A los efectos del RD 1362/2007, de 19 de octubre (art. 8.1 b) los Administradores de Nicolás Correa S.A., realizan la siguiente declaración de responsabilidad:

Que, hasta donde alcanza su conocimiento, las cuentas anuales consolidadas elaboradas con arreglo a los principios de contabilidad aplicables, ofrecen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de Nicolás Correa S.A. y sus sociedades dependientes y que el informe de gestión consolidado incluye un análisis fiel de la evolución y los resultados empresariales y de la posición de la sociedad y de las sociedades dependientes, junto con la descripción de los principales riesgos e incertidumbres a que se enfrentan.

Las cuentas anuales consolidadas vienen constituidas por los documentos anexos que preceden a este escrito y que se encuentran extendidas en 150 folios de papel común, páginas 1 a 91 inclusive y adicionalmente las páginas 1 a 59 inclusive del Informe de Información no Financiera, todos ellos con el sello de la Sociedad.

Firmantes:

---

D. José Nicolás-Correa Barragán  
(Presidente)

---

D. Rafael Miranda Robledo  
(Vocal)

---

Dña. Ana Nicolás-Correa Barragán  
(Consejera - Secretaria)

---

Dña. Maria del Carmen Pinto Fuentes  
(Consejera Delegada)

---

D. Felipe Oriol Díaz de Bustamante  
(Vocal)

---

Sancor Capital, S.L.  
(representado por Dña. Bibiana Nicolás-  
Correa Vilches)  
(Vocal)

---

D. Alfredo Sáenz Abad  
(Vocal)