

NICOLÁS CORREA, S.A.

# 2019

ANNUAL REPORT



3

LETTER FROM  
THE PRESIDENT

4

BOARD OF  
DIRECTORS

5

ORGANIZATION  
CHART

6

MISSION, VISION  
AND VALUES

7

INDUSTRIAL  
SUBSIDIARIES

8

STRUCTURE OF  
THE GROUP

9

EVOLUTION OF VALUE  
ON THE STOCK  
MARKET AND DEBT

10

BALANCE SHEET  
& PROFIT AND  
LOSS ACCOUNT

11

CONSOLIDATED  
BALANCE SHEET & PROFIT  
AND LOSS ACCOUNT OF  
NICOLÁS CORREA AND  
SUBSIDIARIES

12

RANGE OF  
EQUIPMENT



Estimado Accionista:

Como es bien sabido y como consecuencia de las excepcionales circunstancias acontecidas con motivo de la pandemia producida por el Covid 19, la Junta General Ordinaria de la Sociedad, no se celebró durante los primeros seis meses del presente Ejercicio, sino que tendrá lugar el 15 de octubre del presente año. Sin embargo, nos parece necesario recordar los datos básicos del cierre del Ejercicio pasado (2019):

La cifra de negocios consolidada alcanzó los 74 millones, con un incremento del 3,2%. Ello, unido a una buena gestión, aportó los siguientes datos, también consolidados: Ebitda: 9,7M (+8,2%), BAI; 8 M (+11,9%), Resultado Neto: 8,2 M (+2,5%). Todo ello se consiguió con una deuda financiera neta negativa, al 31 de diciembre, de 3,8 M, lo que confirma la tendencia conservadora de los últimos años. Es decir, la Sociedad y su grupo, alcanzaron cifras récord, en rentabilidad y eficiencia económica. De hecho, el EBITDA supuso un 13,1% sobre la cifra de negocio, rentabilidad no habitual en nuestro sector.

La Exportación alcanzó el 85% de nuestra actividad, siendo la Unión Europea, nuestro principal mercado y China, el segundo. La cartera de pedidos, al final del Ejercicio, alcanzó la cifra de 31,1 millones, y nos proporcionó un incremento de cuota de 5 puntos respecto a nuestros competidores españoles. La evolución de la cotización, a lo largo de todo el año, también fue muy positiva, con una revalorización del 44%. Todo ello ha llevado al Consejo a proponer a la Junta un reparto de 0,17€ por acción que significa un 25% del beneficio distribuible. Sin embargo, tenemos que reconocer, que las circunstancias actuales, han producido una enorme volatilidad de la economía y han puesto en jaque sectores enteros de la industria.

A ello, no ha sido ajena nuestra Sociedad, pero tengo la satisfacción de comunicar, que a 30 de junio del presente Ejercicio, hecha pública el 31 de agosto, nuestra cifra de ingresos consolidada (33 M€), la rentabilidad obtenida (13% de Ebitda sobre cifra de ingresos) y sobre todo, la cartera de pedidos a fecha de la publicación (37M€) es más que satisfactoria. La situación de Deuda Financiera Neta a esa fecha, también arrojaba un resultado muy tranquilizador: 4,5 M€ de caja neta. Por tanto, no puedo más que decir que, hasta la fecha y en momentos tan difíciles para todos, hemos conseguido sobrellevar muy dignamente, las actuales circunstancias. De hecho seguimos aumentando nuestra cuota, situándonos, con los pedidos entrados hasta finales de agosto, 10 puntos por encima de la cuota de mercado que teníamos respecto a nuestros competidores españoles a principios del año en curso. Ello, se debe sin duda, entre otras causas, a la buena predisposición del personal que, consciente de la excepcionalidad de la situación, ha colaborado en todo para superar la situación. En las instalaciones de la matriz, en Burgos, hemos finalizado las obras de modernización de las oficinas, que nos permiten dar una mejor imagen y sobre todo, proporcionar un entorno laboral mucho más favorable y sostenible para nuestro personal.

Además, hemos seguido gestionando las filiales del Grupo, satisfactoriamente, para que contribuyan con sus resultados y su abastecimiento, al crecimiento de la matriz. En la actualidad y gracias a la buena situación de la industria en algunos sectores, especialmente los relacionados con las energías renovables, y a nuestra presencia excepcional en Asia, vemos un futuro prometedor.

Con la fe puesta en la superación de la pandemia y con el compromiso de continuidad de la buena gestión empresarial, les reitero mi compromiso personal y les agradezco su confianza en el Grupo Correa.

Atentamente.

**Mr. José Nicolás-Correa Barragán**  
**President**



Mr. José Nicolás-Correa Barragán  
NOMINATED

---

**President**

Mrs. Carmen Pinto Fuentes  
EXECUTIVE

---

**CEO**

Mrs. Ana Nicolás-Correa Barragán  
OTHER EXTERNAL CATEGORIES

---

**Secretary**

Mr. Rafael Miranda Robredo  
INDEPENDENT

---

**Members**

Mr. Felipe Oriol Díaz de Bustamante  
OTHER EXTERNAL CATEGORIES

---

**Members**

Sancor Capital, S.L.  
Represented by Mrs. Bibiana Nicolás-Correa Vilches  
NOMINATED

---

**Members**

Mr. Alfredo Sáenz Abad  
INDEPENDENT

---

**Members**

# ORGANIZATION CHART





## MISSION

Contribute to the success of our customers by means of being at their service from the first contact, with personalised attention, both in the development of the machine as in its use, to secure a return on their investment in an optimal way.

## VISION

Be a profitable business being a benchmark in service, quality, innovation and technology.

## OUR VALUES

**Customer-gear**ed ensuring customer satisfaction as the main strategic goal of the company. We work in a professional and constant manner to provide the best solutions in the most flexible and speedy manner.

**Commitment** to the business project, to make the mission and vision a reality.

**Work as a team** to facilitate participation and the exchange of ideas taking maximum advantage of the diversity of knowledge.

**Initiative** to make headway in the search for new solutions and their implementation.

**Honesty** as a fundamental trait to generate trust and credibility in the work performed and in the organization itself.

**Social responsibility** to contribute to the improvement of social well-being.

<b>GNC Hypatia</b>	OWNERSHIP	EMPLOYEES	TURNOVER	PROFITS
2019	94%	42	18,776 k€	1,983 k€
2018	94%	36	15,911 k€	1,708 k€
2017	94%	32	11,394 k€	1,095 k€
%	–	17%	18%	16%

<b>GNC Electrónica</b>	OWNERSHIP	EMPLOYEES	TURNOVER	PROFITS
2019	88%	21	2,419 k€	209 k€
2018	88%	18	2,217 k€	206 k€
2017	88%	17	2,152 k€	189 k€
%	–	17%	9%	1%

<b>GNC Calderería</b>	OWNERSHIP	EMPLOYEES	TURNOVER	PROFITS
2019	90%	54	7,598 k€	353 k€
2018	90%	53	7,074 k€	401 k€
2017	90%	51	7,701 k€	397 k€
%	–	2%	7%	-12%

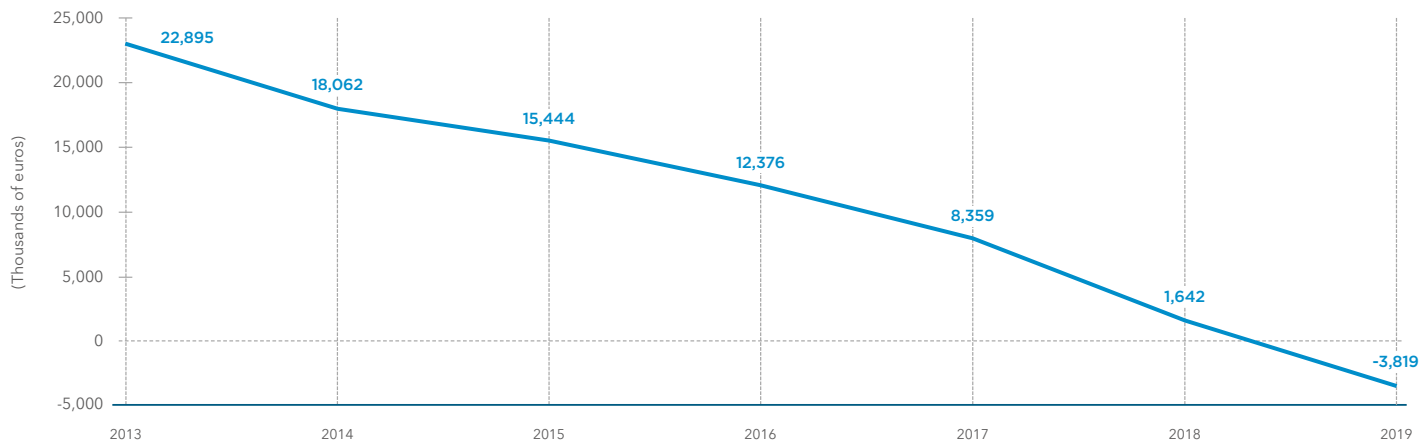




EVOLUTION OF VALUE ON THE STOCK MARKET 2019



GNC NET FINANCIAL DEBT EVOLUTION



## Balance Sheet

At December 31, 2019, compared to 2018

(Expressed in thousands of euros)

ASSETS	2019	2018	EQUITY AND LIABILITIES	2019	2018
TOTAL NON-CURRENT ASSETS	<b>21,559</b>	<b>19,560</b>	TOTAL EQUITY	<b>35,925</b>	<b>30,045</b>
Intangible assets	134	201	Registered capital	9,853	9,853
Property, plant and equipment	6,092	4,938	Share premium	7,458	7,458
Non-current investments in Group companies and associates	4,565	4,440	Reserves	10,987	5,264
Non-current investments	213	348	(Own shares)	-464	-44
Deferred tax assets	10,555	9,633	Profit for the year	8,027	7,514
			Grants, donations and bequests received	64	-
TOTAL CURRENT ASSETS	<b>37,585</b>	<b>35,431</b>	TOTAL NON-CURRENT LIABILITIES	<b>4,302</b>	<b>4,957</b>
Inventories	13,339	14,495	Non-current provisions	916	827
Trade and other receivables	15,338	18,182	Loans and borrowings	1,668	2,395
Current investments in Group companies and associates	550	913	Other financial liabilities	1,693	1,724
Current investments	186	167	Deferred tax liabilities	25	11
Prepayments for current assets	58	13	TOTAL CURRENT LIABILITIES	<b>18,917</b>	<b>19,989</b>
Cash and cash equivalents	8,114	1,661	Other provisions	824	675
			Current payables	2,066	1,261
			Current payables to suppliers	6,158	5,576
			Suppliers, Group companies and associates - current	1,109	890
			Other payables	1,367	2,719
			Personnel	422	523
			Public entities, other	590	512
			Advances from customers	6,381	7,833
TOTAL ASSETS	<b>59,144</b>	<b>54,991</b>	TOTAL EQUITY AND LIABILITIES	<b>59,144</b>	<b>54,991</b>

## Income Statements

At December 31, 2019, compared to 2018

(Expressed in thousands of euros)

	2019	2018
Sales	52,040	52,051
Services rendered	2,333	2,317
Changes in inventories of finished goods and work in progress	-2,052	1,050
Self-constructed assets	326	18
Supplies	-24,903	-26,818
Other operating income	438	652
Personnel expenses	-11,402	-11,625
Other operating expenses	-10,538	-11,983
Amortisation and depreciation	-783	-845
Non-financial and other capital grants	3	0
Gains on disposal and other	0	386
RESULTS FROM OPERATING ACTIVITIES	<b>5,462</b>	<b>5,203</b>
Finance income	2,061	1,507
Finance costs	-171	-231
Change in fair value of financial instruments	-3	-44
Exchange gains/(losses)	-54	-313
Impairment and gains/(losses) on disposal of financial instruments	0	105
NET FINANCE COST	<b>1,833</b>	<b>1,024</b>
PROFIT BEFORE INCOME TAX	<b>7,295</b>	<b>6,227</b>
INCOME TAX	<b>732</b>	<b>1,287</b>
PROFIT FROM CONTINUING OPERATIONS	<b>8,027</b>	<b>7,514</b>

## Consolidated Balance Sheet of Nicolás Correa, S.A. and Subsidiaries

At December 31, 2019, compared to 2018

(Expressed in thousands of euros)

ASSETS	2019	2018	EQUITY	2019	2018
TOTAL NON-CURRENT ASSETS	<b>38,052</b>	<b>35,340</b>	EQUITY ATTRIBUTABLE TO EQUITY HOLDERS OF THE PARENT	<b>52,985</b>	<b>47,140</b>
Property, plant and equipment	13,836	12,731	Shared capital	9,853	9,853
Right of use assets	813	-	Share premium	9,065	9,065
Goodwill & Other Intangible Assets	9,716	9,800	Other reserves	20,241	14,581
Equity-accounted investments	2,043	1,989	Retained earnings	14,315	13,715
Non-current financial assets	226	362	Own shares	-487	-67
Deferred tax assets	11,418	10,458	Translation differences	-2	-7
TOTAL CURRENT ASSETS	<b>50,101</b>	<b>46,128</b>	NON-CONTROLLING INTERESTS	<b>776</b>	<b>775</b>
Inventories	18,181	19,144	TOTAL EQUITY	<b>53,761</b>	<b>47,915</b>
Trade and other receivables	18,101	20,458	LIABILITIES		
Current tax assets	776	483	TOTAL NON-CURRENT LIABILITIES	<b>7,607</b>	<b>7,613</b>
Current financial assets	208	191	Loans and borrowings	2,076	3,173
Other current assets	91	66	Other financial liabilities	2,390	2,175
Cash and cash equivalents	12,744	5,786	Non-current lease liabilities	701	-
			Other provisions	289	139
			Employee benefits	279	263
			Deferred tax liabilities	1,089	1,114
			Other non current liabilities	783	749
			TOTAL CURRENT LIABILITIES	<b>26,785</b>	<b>25,940</b>
			Loans and borrowings	1,734	1,171
			Other financial liabilities	1,893	912
			Current lease liabilities	131	-
			Derivative financial instruments	12	44
			Trade and other payables	21,846	22,791
			Provisions	1,169	1,022
			TOTAL LIABILITIES	<b>34,392</b>	<b>33,553</b>
TOTAL ASSETS	<b>88,153</b>	<b>81,468</b>	TOTAL EQUITY AND LIABILITIES	<b>88,153</b>	<b>81,468</b>

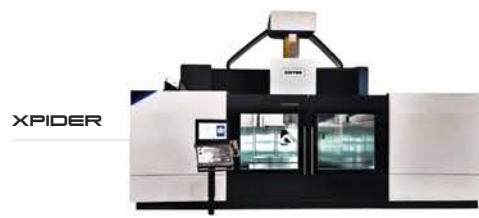
## Consolidated Income Statements of Nicolás Correa, S.A. and Subsidiaries

At December 31, 2019, compared to 2018

(Expressed in thousands of euros)

	2019	2018
Revenue	<b>73,961</b>	<b>71,679</b>
Other Incomes	647	952
Changes in inventories of finished goods and work in progress	-1,959	862
Raw and other materials consumed	-32,086	-32,933
Employee benefits expense	-17,672	-16,937
Amortisation and depreciation	-1,498	-1,346
Other expenses	-13,224	-14,686
RESULTS FROM OPERATING ACTIVITIES	<b>8,169</b>	<b>7,591</b>
Finance income	79	34
Finance costs	-270	-337
Exchange gains	-57	-301
Impairment and gains on disposal of financial instruments	-	105
Share in profit/(loss) of equity-accounted investees	54	37
PROFIT BEFORE INCOME TAX	<b>7,975</b>	<b>7,129</b>
INCOME TAX	230	877
PROFIT FOR THE YEAR	<b>8,205</b>	<b>8,006</b>
Attributable to:		
Equity holders of the parent	8,050	7,830
Non-controlling interests	155	176
Earnings per share (in Euros)	0.656	0.639

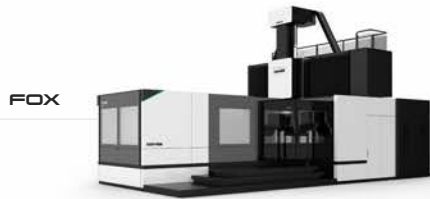
RANGE OF EQUIPMENT



TOP GANTRY TYPE



GANTRY TYPE



BRIDGE TYPE



TRAVELLING COLUMN



BED TYPE

NICOLÁS CORREA, S.A.

Alcalde Martín Cobos, 16-A  
09007 Burgos • Spain

Phone: +34 947 288 100

Fax: +34 947 288 117

[correa@correa.es](mailto:correa@correa.es)

[www.nicolascorrea.com](http://www.nicolascorrea.com)

