

NICOLÁS CORREA S.A.

A) AVANCE TRIMESTRAL DE RESULTADOS A 31 MARZO 2017
QUARTERLY REPORT OF RESULTS AT 31 MARCH 2017

Uds.: Miles de euros
 Uds.: Thousand Euros

	INDIVIDUAL INDIVIDUAL		CONSOLIDADO CONSOLIDATED	
	31-mar.-17	31-mar.-16	31-mar.-17	31-mar.-16
IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO <i>REVENUES</i>	6.903	8.129	9.686	11.129
RESULTADO BRUTO DE EXPLOTACIÓN <i>OPERATING RESULTS</i>	-2.603	-964	-2.183	-965
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS DE ACTIVIDADES CONTINUADAS <i>RESULTS BEFORE TAX FROM CONTINUING OPERATIONS</i>	-2.706	-1.111	-2.430	-1.186
RESULTADO DEL EJERCICIO <i>RESULTS FOR THE YEAR</i>	-2.706	-1.111	-2.433	-1.208
Resultado del ejercicio atribuido a intereses minoritarios <i>Results attributable to Non-Controlling interest</i>			28	-145
RESULTADO DEL EJERCICIO ATRIBUIDO A TENEDORES DE INSTRUMENTOS DE PATRIMONIO NETO DE LA DOMINANTE <i>RESULTS ATTRIBUTABLE TO OWNERS OF THE PARENT</i>			-2.461	-1.063

ESTADO RESUMIDO DE LA SITUACION FINANCIERA (BALANCE) <i>SUMMARY STATEMENT OF FINANCIAL POSITION (BALANCE)</i>	INDIVIDUAL INDIVIDUAL		CONSOLIDADO CONSOLIDATED	
	31-mar.-17	31-dic.-16	31-mar.-17	31-dic.-16
ACTIVO NO CORRIENTE <i>NON-CURRENT ASSETS</i>	23.668	24.089	39.298	39.625
ACTIVO CORRIENTE <i>CURRENT ASSETS</i>	25.424	23.290	35.170	31.249
TOTAL ACTIVO <i>TOTAL ASSETS</i>	49.092	47.379	74.468	70.874

PATRIMONIO NETO <i>EQUITY</i>	18.694	21.400	35.386	37.821
Deudas a L/P <i>Long Term Debts</i>	5.738	5.866	7.826	8.149
Otro pasivo no corriente <i>Other non-current liabilities</i>	1.027	1.027	2.098	2.099
PASIVO NO CORRIENTE <i>NON-CURRENT LIABILITIES</i>	6.765	6.893	9.924	10.248
Deudas a c/P <i>Short Term Debts</i>	10.516	6.139	11.311	7.009
Otro pasivo corriente <i>Other current liabilities</i>	13.117	12.947	17.847	15.796
PASIVO CORRIENTE <i>CURRENT LIABILITIES</i>	23.633	19.086	29.158	22.805
TOTAL PASIVO <i>TOTAL LIABILITIES</i>	49.092	47.379	74.468	70.874

NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS AL FINAL DEL PERIODO <i>NUMBER OF EMPLOYEES AT END OF PERIOD</i>	181	220	302	340
---	-----	-----	-----	-----

EVOLUCIÓN DE LOS NEGOCIOS

Durante este primer trimestre de 2017, la cifra de negocios consolidada ha sido de 10 millones de euros, frente a los 11 millones de euros del primer trimestre del 2016. Al igual que ocurrió el año pasado, el volumen de facturación de este primer trimestre no se corresponde linealmente con lo que debería ser el 25% de la facturación anual. Esto es debido principalmente a los periodos de generación de la cartera en sí. Prácticamente la totalidad de la cartera con la que se finalizó a 31 de diciembre se generó los últimos tres meses del año, lo que, teniendo en cuenta el tiempo de producción necesario para la entrega final de una fresadora, produce una escasa facturación en este primer trimestre, que se irá compensando con un volumen creciente según avance el año en curso.

Los resultados después de impuestos del Grupo consolidado han sido de -2,4 millones de euros, frente a los -1,1 millones de € del mismo período del Ejercicio anterior. La cuenta de resultados de la sociedad matriz se ha visto muy condicionada por el proceso de concentración de actividad en la planta de Burgos con el consabido cierre de la planta de Iciar, que ha supuesto un importe de 2,1 millones de euros en liquidaciones al personal de dicha planta, que optó mayoritariamente por una salida indemnizada. Tal y como se comunicó en el hecho relevante correspondiente, este proceso concluyó con acuerdo con los trabajadores y la totalidad del coste del mismo está contabilizado en este primer trimestre.

La captación de pedidos del GNC, incluidos los pedidos intragrupo, ha pasado de una cifra de 17,4 millones de euros durante el primer trimestre del 2016 a 14,5 millones de euros en el mismo trimestre del año 2017, que nos situaba a 31 de marzo del 2017 con una cartera de pedidos del grupo de 23,3 millones de euros, frente a una cartera de 28,3 millones de Euros en la misma fecha del año 2016.

Esta diferencia, tanto en captación como en cartera, se debe en gran medida a la salida del Grupo Nicolás Correa de la filial China, que dejó de formar parte de él en Diciembre del 2016, al haber reducido Nicolás Correa S.A. su participación del 55 al 45%, ya que en las cifras del primer trimestre de 2016 estaban sus datos incluidos. Tenemos que apuntar como dato positivo, que si bien es cierto que enero y febrero fueron meses de menor captación, como viene siendo habitual los últimos años, a partir de marzo estamos obteniendo una entrada de pedidos constante que nos hace encarar el futuro próximo con optimismo, tanto en las filiales industriales como en la empresa matriz, destacando que a fecha de presentación de estos resultados la cartera del grupo se sitúa por encima de los 30 millones de euros.

Comercialmente, destacar que el esfuerzo que venimos realizando en el último año en Alemania para situarnos en una posición de liderazgo con la creación de una nueva filial comercial, está empezando a dar frutos y estamos mejorando nuestra cuota en este importante país. Del resto de Europa, es especialmente buena nuestra penetración en Francia, donde seguimos muy bien situados siendo líderes en nuestro sector frente a nuestros competidores nacionales. La apuesta para este 2017 es Italia, donde comenzamos el año pasado a trabajar con nuevo agente de primer orden y donde esperamos poder despuntar a lo largo de este 2017 después de un año de intenso trabajo. En China, mantenemos tanto el volumen de captación como nuestra cuota de mercado y esperamos que si el pronóstico de crecimiento que se anuncia para este país se consolide, pueda ser un año record de ambos.

El mercado nacional sigue sin recuperar las cifras que manejábamos antes de la crisis aunque para algunas de nuestras filiales industriales españolas sí está siendo su principal fuente de pedidos.

Riesgos e incertidumbres.

Si bien es cierto que seguimos en un clima de incertidumbre política tanto a nivel nacional como internacional, que dificulta las inversiones, las expectativas que nos marcan el principal organismo de Máquina Herramienta a nivel europeo, CECIMO, para el año en curso, son de crecimiento moderado en los principales mercados tanto europeos como asiáticos.

Nuestras expectativas comerciales para los próximos meses son optimistas, ya que el número de ofertas que manejamos viene incrementándose progresivamente en lo que llevamos de año. Si bien es cierto, seguimos padeciendo la falta de agilidad en la toma de decisiones, que en ocasiones se dilatan porque aún hay falta de confianza en este escenario de inestabilidad global.